

2012
Faaliyet Raporu
ANNUAL REPORT



İÇİNDEKİLER

CONTENTS

Yönetim Kurulu Başkanı Mesajı	2
Letter from the Chairman of the Board	
Tarihçe	4
Historical Background	
Yönetim Kurulu, Denetçiler ve Yöneticilerimiz	5
Board of Directors, Auditors and Executives	
Misyon, Vizyon, Kalite Politikası, Değerlerimiz	6
Mission, Vision, Quality Policy, Food Safety Policy and Values	
Sektörel Değerlendirme	7
Sectorial Evaluation	
Faaliyetlerimiz	9
Activities	
Finansal Bilgiler / 31.12.2012 Tarihli Gelir Tablosu ve Bilançosu	14
Financial Statements / 31.12.2012 Dated Income Statement and Balance Sheet	67
Denetçi Raporu	61
Auditors Report	111
Kurumsal Yönetim İlkeleri Uyum Raporu	62
Compliance Report Of Corporate Governance Principles	112

YÖNETİM KURULU BAŞKANI'NDAN MESAJ LETTER FROM THE CHAIRMAN OF THE BOARD

Değerli Ortaklarımız,

2012 Yılı Dünya genelinde küresel krizin etkilerinin devam etmesiyle büyümenin yavaş ve sınırlı olduğu, alınan bütün önlemlere rağmen işsizlik sorununun giderilemediği, başta gelişmiş ülke merkez bankaları olmak üzere, ekonomik gelişmeye hız vermek amacıyla parasal genişlemeye gidildiği, faiz oranlarının tarihi dip seviyelere geldiği bir yıl olmuştur.

Gelişmiş ülkelerde büyümeye ilişkin olumsuz göstergeler küresel iktisadi faaliyete dair belirsizliklerin sürmesine neden olmaktadır. AB ekonomisinde süregelen endişeler, ABD ve Japonya'daki büyüme sorunları ile mali kısıtlar piyasalardaki oynaklığı ve belirsizliği artırmıştır. Bu sorunlarla baş etmek amacıyla, gelişmiş ülke otoriteleri piyasalarca olumlu algılanan bir takım adımlar atarken, ülke merkez bankaları da genişletici para politikaları uygulamış, bu da küresel likidite bolluğuna yol açmıştır. Dünya genelinde merkez bankalarının ekonomik aktiviteyi desteklemek amacıyla uyguladıkları genişleyici para politikalarının ve alınan tedbirlerin etkisiyle global risk iştahında toparlanma eğilimleri görülmekle birlikte, düzelmenin yavaş, zamana yayılan ve sabırlı olunmasını gerektiren bir süreç olduğunu göstermektedir.

2011 yılında başarılı bir performansla % 8,5 büyüyen Türkiye ekonomisi, dünyadaki küresel krizin etkileriyle 2012 yılı birinci çeyreğinde % 3,4, ikinci çeyreğinde % 3 ve üçüncü çeyreğinde % 1,6 olmak üzere hızla yavaşlamış ve 2012 yılının ilk dokuz ayı itibarıyla büyüme bir önceki yılın aynı dönemine göre % 2.6 seviyesinde gerçekleşmiştir. Henüz açıklanmayan 2012 yılı büyüme rakamının % 2,4 civarında olacağı tahmin edilmektedir. Böylelikle Türkiye ekonomisi de dünya genelindeki yavaşlamadan payını almış, piyasa beklentilerinin altında büyümüştür. Bunda önce Tunus, Libya, Mısır gibi Kuzey Afrika ülkelerinde başlayan ve son olarak Suriye'ye sıçrayan "Arap baharı"nın da etkisi bulunmaktadır. Bu gelişmeler Türkiye'nin dış ticaretini olumsuz etkilemiş, daralan Avrupa pazarı ile birlikte iç talepteki yetersizlik hızlı gerilemeyi beraberinde getirmiştir. Türkiye dış ticaretindeki bu daralmayı özellikle İran'a yapılan altın ihracatı ve yeni ihracat pazarları bularak gidermeye çalışmıştır.

Faaliyet alanımızı oluşturan gıda sektörü, GSMH içindeki %20'lik payı ile ülkemizde en büyük paya sahip 4. sektördür. Küresel gıda ihtiyacının yıllara göre artması ve buna bağlı olarak son yıllarda yüksek seyir izleyen gıda fiyatlarının ekonomide belirleyici rol oynaması, dünya genelinde olduğu gibi ülkemizde de gıda sektörünün stratejik önemini artırmaktadır. Gıda güvenliği, yüksek enerji maliyetleri, AB ile mevzuat uyumu, iklim değişikliğine bağlı olarak tarımsal hammaddelerin değişen rekolteleri, beslenmede hızlı dönüşüm, ülkemizde gıda sektörünün 2012 yılındaki gündemini oluşturmuştur.

2014 yılına dek ülkemizdeki toplam gıda tüketiminin %34, kişi başı gıda tüketiminin ise %21 oranında artması beklenmektedir. Yakın gelecekte gıda talebinde artışın süreceği, gıda sektörünün stratejik önemini koruyacağı ve temel gıda ürünlerinin üretiminin önemli oranda artmaması durumunda gıda fiyatlarındaki yükselişin gelecek yıllarda da devam edeceği öngörülmektedir. Bu nedenle gıda sektörünün hem dünya, hem de ülkemiz açısından stratejik önemini önümüzdeki yıllarda da sürdüreceği, Tukaş gibi gıda

Dear Partners,

The year 2012 has been a year that the growth has been slow and limited because of the effects of global crisis that has been continuing, the problem of unemployment has not been over although to the precautions taken, with the central banks of the developed countries at the first place, everyone has gone to the monetary widening for speeding up the economical development and the interest rates have reached to the most basic levels of the history.

The negative indicators of the developed countries about the growth are causing the darkness about the global economic activities to continue. The continuing worries about the EU economy, the growth problems at USA and Japan with the financial limitation have increased the flexibility and

darkness at the markets. For getting over these problems, when the authorities of the developed countries are taking some steps that are taken positive by the markets, the central banks of the countries have applied widening money policies, and this has caused global liquidity abundance. Together with the effects of the widening money policies that are applied by the central banks over the world for the purpose of supporting the economical activities and the precautions taken, recovery has been seen at the desire of global risk and it shows us that the improvement is a period that has been slow, spreading to the time and necessities to be patient.

The Turkish economy that grew 8.5 % with a successful performance at the year 2012, with the effects of the global crisis, has slow down with speed as being 3,4 % at the first quarter of the year 2012, 3% at the second quarter and 1.6% at the third quarter and by the first nine months of the year 2012, the growth has been realized as 2.6 % compared with the same period of previous year. The growth number of 2012 that has not been explained yet is expected to be 2.4%. So that Turkish economy has also taken its share from the slow down in the general of world and has grew under the expectations of the market. There is also effect of "Arab Spring"

that has initially started at the North Africa countries as Tunis, Libya, Egypt, and lastly bounced to Syria. These developments have affected the foreign trade of Turkey negative and deficiency at the domestic market together with the narrowing European market has taken the fast devolution together with itself. Turkey has tried to fix up this narrowing at its foreign trade, especially with the export of golden to Iran and finding new export markets.

The food sector that forms to our field of activity is 4th sector owning the biggest share together with its 20% of share in the Gross Domestic Product. Increase of the global food need in the years and the increasing food prices to play a determining role at the economy is increasing the strategic importance of the food sector also at our country as it has been all over the world. Food safety, high energy costs, regulation consistence with EU, the changing crop rate of the agricultural raw materials related to the changes at the climate, fast transforming at the nutrition have formed the agenda of food sector at the year 2012.

Until the year 2014, the total food consumption is expected to increase in rate of 34% and food consumption per person is expected to increase in rate of 21%. It is being foreseen that the increase at the food demand will continue, the food sector will keep its strategic importance and in position of the production of the food products not to increase, the food prices will continue to increase in the next years. So, it is clear that the food sector will keep its strategic importance at the next years both at the world and at our country, the food producer companies like Tukaş will



üreticisi şirketlerin de bugün olduğu gibi gelecekte de gıda talebinin karşılanmasında önemli role sahip olacağı açıktır.

Birbiriyle etkileşimde olan tarım ve gıda sektörlerinde yakın gelecekte en büyük rekabet unsuru; “teknoloji ve mekanizasyon ile üretimde ve verimlilikte katma değer yaratabilmek, tüketiciye artı fayda sağlayabilecek ürünler sunup fark yaratmak” olacaktır. Sektöründe birçok ilki gerçekleştirmiş olan Tukaş, bu doğrultuda mevcut ürünlerinin yanı sıra inovatif ürünlerle tüketicilerine katma değer sunmaya devam edecektir.

2012 yılında, yeni geliştirilen sistem altyapısı, CRM ve Şirket bünyesinde geliştirilen BI (iş zekası) uygulamaları ile doğru ve etkin bir satış dağıtım stratejisi oluşturularak etkin yönetimin sağlanması için bayi satışlarının ve stoklarının her aşamada izlenmesi sağlanmış, bu çerçevede 2012 yılı satışları 2011 yılına göre artış göstermiştir. Bu kapsamda, Şirketin satış hacmi, bayi stoklarından satışların ciroya yansımamasına karşın %15 oranında artmıştır. Yine bu çalışmalar sonucu; bayi alacakları %34, toplam alacaklar %23, gecikmiş bayi alacakları %52, toplam gecikmiş alacaklar ise %34 oranında azaltılarak alacak takibinde önemli bir etkinlik sağlanmıştır.

Hızlı tüketim ürünleri (FMCG) grubundaki «salça-konserve-sos» kategorisinde Türkiye Müşteri Memnuniyet Endeksi (TMME) ile ölçülen müşteri memnuniyetinde Tukaş, 2012 yılında lider marka olmuştur.

Sektöründe 2011 yılında yurt dışı satışlarındaki başarılı performansı ile EBSO tarafından «Yarattığı Marka ile Yurt dışında Üstün Satış Performansı Ödülü» ile ödüllendirilen Tukaş, geleneksel lezzet ve inovasyonun bağdaştırıldığı ve 2012 yılında yepyeni bir sos çeşidi olarak pazara sunulan «Tukaş Közlenmiş Patlıcanlı Sos» ile Fransa'daki «SIAL Global Food Marketplace 2012» fuarında «SIAL Innovation» sergisinde Türkiye'yi temsil eden tek gıda markası olmuştur. Yıl içerisinde dış pazardaki müşteri sayısı artırılmış, yeni pazarlara girmek hedefi ile ihracatta atağa geçilmiştir. İhracattaki hedefimiz, bulunduğumuz ülkelerde hacimimizi genişletmek ve yeni pazarlara giriş yapmaktır.

İç pazarda yılın ikinci yarısında distribütör sayısında önemli bir artış kaydedilmiş olmasının olumlu sonuçları, 2013 yılında dağıtım ve ürün bulunurluğuna yansımaktadır.

Ev dışı tüketim (EDT) kanalının ihtiyaçlarını karşılamaya yönelik salça, konserve, hazır yemek, şarküteri, sos ve turşu ürünlerini Türkiye genelindeki otel, restaurant, cafe, catering ve fast food noktalarına «Tukaş Catering» markası ile yıl içerisinde sunmaya başlayan Tukaş, 2013 yılı itibarıyla «50 yıllık lezzet ustalığı ile ev dışı tüketim kanalına yön veren ustaların yardımcısı» olarak kanalda büyümeye odaklanmıştır.

Tukaş; 2012 yılında 59.009 ton üretim yapmış, 52.849 ton satış gerçekleştirmiş ve bu satış miktarına bağlı olarak 117.256.640 Milyon TL net satış geliri elde etmiştir. 2012 yılı, Tukaş'ın mevcut bayi ve fabrika stoklarının satışa dönüştürüldüğü, zarar değerinin azaltıldığı bir yıl olmuştur. 2013 yılında mevcut işlerimizde daha rekabetçi ve verimlilik odaklı olarak, tüm paydaşlarımıza sürdürülebilir değer yaratmak hedefimizdir.

Bu değerlendirmelerin ışığında, 2013 yılının Tukaş için daha verimli ve karlı bir yıl olacağı inancıyla değerli hissedarlarımız, «kontrollü tarım sistemi» kapsamında birlikte çalıştığımız çiftçilerimiz, iş ortaklarımız, tüm müşterilerimiz ve çalışanlarımıza teşekkür ediyorum.

Saygılarımla

Nihat KARADAĞ

Tukaş Yönetim Kurulu Başkanı

have an important role to answer the need of food at the future as it has been today.

At the agriculture and food sectors that are in interaction with each other, the biggest element for the competition at the sooner future will be: “to be able to create added value at the production and efficiency together with technology and mechanization, to present products that can prove plus benefits and make difference”. Tukaş that has realized to many initial at its sector, will continue to present added values to the consumers together with the innovative products besides to the present products in this direction.

At the year 2012, together with the new system infrastructure, CRM and BI (business intelligence) applications that are developed within the company, a correct and active sales and distribution strategy has been formed and the branch sales and storages have been followed at every level to prove an effective management, at this scope the sales of 2012 has increased according to the sales of 2011. In this scope, the sales volume of the company has increased in rate of 15% although the branch office sales have not been reflected to the revenue. Again in the solution of these studies, the claims of the branch offices has decreased in rate of 34%, the total claims in rate of 23%, delayed branch office claims in rate of 52% and total delayed claims in rate of 34% and an important efficiency has been proved at the claim follow up.

Tukaş has been has been the leader company at the customer satisfaction that has been measured with Turkey Customer Satisfaction Index (TMME) at the “tomato paste – canned food – sauce” category at the fast consumption products (FMCG) at the year 2012.

Tukaş that has been awarded with “The Over Sales Performance at Abroad with the Trade Mark That It has Created (2011) Award” from Aegean Region Chamber of Commerce (EBSO) together with its successful abroad sales performance at its sector at the year 2011, and it has been the only trade mark that is representing to Turkey at the “SIAL Innovation” exhibition at the “SIAL Global Food Marketplace 2012” fair together with its “sauce with grilled eggplant” in which it has harmonized the traditional taste and innovation. In the year, number of the clients at the foreign market has increased and with the purpose to enter to the new markets it has passed into the impulse. Our target at the export is to widen our volume at the countries that we exist and enter into the new markets.

The positive solutions of the having an important increase in the number of distributors at the domestic market at the second half of the year will reflect to the distribution and product obtain ability at the year 2013.

Tukaş that has presented tomato paste, canned food, ready to eat food, delicatessen, sauce and pickle products that are for answering the needs of out of house consumption (EDT) to the hotels, restaurants, cafes, catering and fast food points at Turkey in the year with “Tukaş Catering” trade mark, has focused to grow up at the channel as “helper of the masters that direct the out of house consumption channel together with the 50 years of taste mastery”.

Tukaş; has realized 59.009 tons of production at the year 2012, has realized 52.849 tons of sales and related to this sales amount, has obtained 117.256.640 million TL net sales income. The year 2012 has been the year that Tukaş has transformed its factory stocks into the sales and deficit values have decreased. By focusing to be more competitive and efficient at our present works, it is our target to create sustainable values at our shares.

Under these evaluations, with the belief of the year 2013 will be more efficient and profitable year for Tukaş, I am thanking to our dedicated share owners, our farmers that we have been working together in the scope of “controlled agriculture system”, all our clients and employees.

Regards,

Nihat KARADAG

Chairman of Management Board

TARİHÇE

HISTORICAL BACKGROUND

1962 yılında Manisa'nın Turgutlu ilçesinde kurulan Tukaş, 1967 yılında OYAK (Ordu Yardımlaşma Kurumu) tarafından satın alınmıştır. 1967 yılından bu yana bir OYAK iştiraki olarak faaliyet gösteren Tukaş, 1994 yılında şirket ödenmiş sermayesinin % 28'ini halka arz etmiş ve İMKB'de işlem görmeye başlamıştır. % 81.5'i halen OYAK grubuna ait olan Tukaş, ekonomiye sağladığı katkı ve ülkemizin sosyal yaşamında oynadığı aktif rol ile güçlü bir kurum olan OYAK'ın bünyesinde faaliyetlerini sürdürmektedir.

Genel Müdürlüğü İzmir'de bulunan Tukaş'ın fabrikaları, İzmir'in Torbalı ve Balıkesir'in Manyas ilçelerinde bulunmaktadır. Tukaş; salça ve domates ürünleri, konserve (sebze, şarküteri, bakliyat, hazır yemek), turşu, reçel, sos (ketçap, mayonez, acı biber sosu ve kahvaltılık sos) ve dondurulmuş gıda üretimi yapmaktadır.

"FSSC 22000 Gıda Güvenliği Yönetim Sistemi" ve "ISO 22.000 Kalite Güvence Sistemi" ile ürünlerini üreten Tukaş, ayrıca uluslararası gıda platformunda geçerli olan BRC (British Retail Consortium) ve IFS (International Food Standard) belgelerine sahiptir. "Güvenli gıda, tarladan başlar" bilinciyle çıkılan lezzet yolculuğunda tarımsal hammaddeler, "kontrollü tarım sistemi" ile tedarik edilmekte, hasat mevsiminde tarlalardan özenle toplanan taze sebze ve meyveler anında işlenmektedir. Böylece mevsiminde tarlalardan özenle toplanan sebze ve meyveler, "Tukaş" markasıyla tarladan sofraya güvenli gıda olarak tüketicilere sunulmaktadır.

Tukaş, iç pazarda İstanbul, Ankara, İzmir, Bursa ve Adana'da konumlandırılmış bölge yöneticilikleri ve bayilikleri ile geniş bir dağıtım ağına sahipken, dış pazarda AB ülkeleri, ABD, Avustralya, Japonya, Afrika ülkeleri ve Orta Doğu ülkeleri ağırlıklı olmak üzere dünyanın birçok ülkesine ihracat yapmaktadır.

Yarım asırlık lezzet yolculuğunda ürünleriyle sabah kahvaltısından akşam yemeğine günün her öğününde sofralarda "lezzet sihirbazı" olarak yer alan Tukaş, kalitesine gösterdiği özen ve tüketiciye sunduğu güven ile tarıma dayalı gıda sektörünün öncü kuruluşlarından biridir.

Tukas was founded in 1962 in Turgutlu, part of the Manisa province and was bought out in 1967 by OYAK (Armed Forces Pension Fund). As a partnership of OYAK, Tukas has shown a rising trend since 1967; 28% of its capital was floated on the Istanbul stock exchange in 1994. OYAK still retains 81.5% its shares. Tukas continues to contribute both to the Turkish economy and to the Turkish social life under the ownership of OYAK.

Tukas manufactures out of Torbalı-Izmir and Manyas-Balıkesir. Today with an important share in the sector. Tukas produces a wide spectrum of products manufactured with modern systems,

such as tomato paste, canned products (vegetables, delicatessen, pulses, ready meals), pickled vegetables, jams, sauces (ketchup, mayonnaise, hot pepper sauce, breakfast sauce) and frozen products.

Tukas products are manufactured with a consumer satisfaction principle under the quality assurance systems such as "FSSC 22000 Food Safety Management System" and "Quality Assurance System ISO 22 000" producing products with TSEEN- ISO 22000. Tukas, has also acquired BRC (British Retail Consortium) and IFS (International Food Standard) certificates. Setting out with the motto "food safety

starts on the field", Tukas has been a strong food brand providing delicious, healthy and quality goods to consumers since our establishment. Tukas obtains raw groceries by "controlled agriculture system". Thus vegetables and fruits are gathered from the fields at the appropriate time and delivered from field to the table of the consumer with safety of "Tukas" brand.

Tukas has a wide distribution net through its' regional offices and branches in İstanbul, Ankara, Izmir, Bursa and Adana. Tukas also does export sales primarily to EU countries, the USA, Australia, Japan, African and Middle East countries as well as to countries in the rest of the world.

Tukas is on the way to become a food giant with our consumer oriented expansion strategies as well as having given birth to many of the firsts of the sector.



YÖNETİM KURULU VE DENETÇİLER BOARD OF DIRECTORS AND AUDITORS



Nihat KARADAĞ
Yönetim Kurulu Başkanı
Chairman of the Board
(26 / 06 / 2009 -)



Ahmet Türker ANAYURT
Yön.Kur.Başkan Vekili
Deputy Chairman of the Board
(26 / 06 / 2009 -)



Muzaffer ŞEN
Yönetim Kurulu Üyesi
Board Member
(23 / 03 / 2011 -)



Hüseyin Yalçın KAVUKCUOĞLU
Yönetim Kurulu Üyesi
Board Member
(23 / 03 / 2011 -)



Hüsamettin BİÇER
Yönetim Kurulu Üyesi (Bağımsız)
Board Member (Independent)
(28 / 06 / 2012 -)



Mustafa TOSUN
Yönetim Kurulu Üyesi (Bağımsız)
Board Member (Independent)
(28 / 06 / 2012 -)



Doğa SOYSAL
Yönetim Kurulu Üyesi
Board Member
(15 / 03 / 2010 -)



Recep Cevat MEKİK
Denetim Kurulu Üyesi
Member of the Audit Commission
(22 / 03 / 2011 -)



Selahattin AYDOĞAN
Denetim Kurulu Üyesi
Member of the Audit Commission
(15 / 03 / 2010 -)

YÖNETİCİLERİMİZ THE EXECUTIVES



R. Volkan GÖREN
Genel Müdür
General Manager



Semih KARADENİZ
Genel Müdür Yardımcısı (Teknik)
Assistant General Manager (Technical)



Şah KARATAŞ
Ticari Direktör
Commercial Director

MİSYONUMUZ

- Müşterilerimiz, çalışanlarımız, ortaklarımız ve toplum için sürekli yeni değer yaratan,
- Yasalara ve iş ahlakına uygun dürüst çalışan,
- Kaynakları verimli kullanabilen,
- Kaliteli ürünler sunan, güvenilir ve sürekli gelişen,
- İyi bir çalışma ortamında yeteneklerin geliştirildiği, katılımın ve ekip çalışmasının özendirildiği, çalışanlarına değer veren,
- Toplumsal sorumluluğu ve çevre bilinci yüksek,
- Tedarikçilerle işbirliğini hedefleyerek gelişen ve geliştiren,
- Çağdaş yönetim tekniklerini benimseyen,
- Sürdürülebilir karlı büyümeleri yaratan, rekabetçi bir şirket olarak algılanmak istiyoruz.

VİZYONUMUZ

Gıda sektöründe lider kuruluş olarak; müşteri odaklı yönetim sistemini benimseyen, toplam kalite üretim anlayışını özümsemiş, teknolojisini sürekli yenileyen, ürün çeşitliliği ile “mega gıda markası”, yaygın ihracat ağı ile “Dünya markası” olmaktır.

KALİTE POLİTİKAMIZ

Hedefimiz, tüketici ihtiyaç ve beklentilerini tam olarak karşılayacak şekilde güvenilir gıda ürünleri sunarak, bir dünya markası olmaktır.

Yönetim ve tüm çalışanlar olarak belirlediğimiz bu hedefe, üreticilerimiz ve tedarikçilerimizle birlikte büyüyerek, kârlılığımızı ve verimliliğimizi artırarak, Toplam Kalite yönetim anlayışını benimseyerek ulaşabileceğimize inanıyoruz.

Tüketici olarak, yasalara ve ahlaki kurallara uygun davranan, çevreye değer veren bir yaklaşımla üretim yapan, tüketicinin korunmasını ve bilinçlenmesini destekleyen, hissedarlarımız ve toplum için değer yaratan katılımcı yönetim şeklini benimseyen, yenilikçi ve sosyal sorumluluk bilincini sürekli gözetken bir şirket olarak varlığımızı sürdürmek istiyoruz.

Bu hedef ve çalışma sistemlerindeki etkinliklerin sürekli iyileştirileceğini ve her zaman “Tüketici Memnuniyeti” için çalışacağımızı taahhüt ediyoruz.

GIDA GÜVENLİĞİ POLİTİKASI VE AMAÇLARI

Hedefimiz, Torbalı ve Manyas fabrikalarımızda üretmekte olduğumuz domates salçası, biber salçası, domates rendesi, doğranmış domates, bakliyat, sebze, hazır yemek ve meyve konserveleri; reçel, mayonez, ketçap, hardal, acı biber sosu, pizza sosu, tatlı ve tuzlu turşular, közenmiş kırmızı biber ve közenmiş patlıcan konservesi, kurutulmuş domates ve dondurulmuş sebze ve meyve ürünlerini üretirken, hammadde ve kabulü ile birlikte ürünün tüketileceği ana kadar gıda güvenliğine yönelik oluşabilecek tehlikeleri tanımlamak, değerlendirmek ve kontrolünü sağlamaktır.

Bu kapsamda ticari hedeflerimiz, müşterilerimiz, tedarikçilerimiz, ilgili mevzuat ve kendi gıda güvenliği gereksinimlerimizle uyum içinde olmayı şart koşuyoruz.

Amaçlarımız, teknolojik gelişmeleri izlemek, çalışanlarımızın geliştirilmesi için gerekli olan ihtiyaçları belirleyerek karşılamak, müşteri memnuniyetini sağlamak, üretimlerimizin verimliliğini arttırmak ve süreçlerimizi sürekli olarak iyileştirmektir.

DEĞERLERİMİZ

Ana hissedarımız OYAK'ın vizyon, misyon ve değerleri doğrultusunda; davranışlarımızı, kararlarımızı ve iş amaçlarımızı yönlendiren ortak değerlerimiz:

- Müşteri memnuniyeti
- Maliyet bilinci, verimli çalışma
- Önce insan
- Dürüstlük ve şeffaflık
- Bireysel gelişim
- Yaratıcılık, girişimcilik, inovasyon
- İşçi sağlığı ve iş güvenliği
- Rekabet ve adalet
- Ürün kalitesinde istikrarlılık
- Yüksek iletişim
- İş ahlakı,
- Karşılıklı saygı ve sevgi,
- Paylaşım,
- Sürekli gelişme,
- Çevre sağlığı,

MISSION

We want to be known as a company that

- Constantly creates value to our customers, our workers, our partners and to the community
- Respects law and order and business ethics
- Uses resources efficiently
- Produces quality products, is trustworthy and constantly improves upon itself
- Values its employees, encourages teamwork and participation and provides a good working environment where talents can thrive
- Is conscious of the environment and responsive to the public
- Grows and aims to grow with the input of the suppliers
- Adopts modern management techniques
- Providing sustainable and profitable growth, competitive

VISION

As a leading company in the food industry our vision is to: adopt a customer focused management system, accept the total quality production concept, constantly improve technology, become a 'major food brand' and 'world-wide known brand' by having a wide spectrum of products and extensive exporting.

QUALITY POLICY

Our aim and target is to become a world-wide known brand by producing products that meet the consumers needs and demands.

We believe that we will make this a reality by working and growing together with our farmers and retailers, increasing our efficiency and profitability and accepting the concept of total quality management.

We want to be a company that respects law and order, be environmentally friendly in production, supporting consumer rights and awareness of it, adding value for our shareholders and the community, innovative and continuously regarding social responsibility knowledge.

We commit ourselves to working towards 'consumer satisfaction' and pledge to work and constantly improve our working system in this direction.

FOOD SAFETY POLICY AND AIMS

Our target is to identify, evaluate and make sure of control of threats to the food safety from the moment it enters our premises to the moment it is consumed by the consumer within our premises, while producing tomato paste, pepper paste, grated tomato, diced tomato, pulses, canned vegetables and fruits, ready to eat meals, jams, mayonnaise, ketchup, mustard, hot pepper sauce, pizza sauce, pickled vegetables, canned gherkins, roasted peppers, roasted aubergines, sun dried tomato and frozen vegetables and fruits in Torbalı and Manyas factories.

We pledge to comply with our own food safety needs, in relation to legislations, with our customers and our commercial targets.

Our aim is to follow technological advancement, to identify and meet the consumer needs, achieve customer satisfaction, increase product efficiency and improve our progressions.

VALUES

Our common values in line with our main shareholder OYAK's mission and values which shape our behaviour, decisions and aims in work are:

- Customer satisfaction
- Cost awareness, work efficiency
- People first
- Personal achievement
- Creativeness, entrepreneurship, innovation
- Sharing
- Continuation of product quality
- Staff health and health and safety at work
- Effective and widespread communication
- Business ethics
- Continuous development
- Environmental health

SEKTÖREL DEĞERLENDİRME SECTORIAL EVALUATION

2012 yılında dünya genelinde ekonomik büyüme ivme kaybederken; Türkiye’de ekonomi olumlu bir seyir izlemiştir. Küresel ekonomide olduğu gibi Türkiye ekonomisinde de stratejik önemi her geçen yıl artmakta olan tarım ve gıda sektörlerinin 2012 yılında gündemini gıda güvenliği, beslenmede yaşanan hızlı dönüşüm, artan küresel gıda ihtiyacı, inovasyon ve iklim değişikliği oluşturmıştır.

Tarım ve gıda alanındaki gelişmeler, Tukaş’ın faaliyet gösterdiği tarıma dayalı gıda sektöründe faaliyetleri doğrudan etkilemektedir.

Tarımsal ekonomik büyüklük bazında dünyanın en büyük 7. ülkesi olan Türkiye’de tarım sektörü sahip olduğu ekonomik değerler ile ülke ekonomisine pozitif katkı sağlamaktadır. 24 milyon hektarlık tarım arazisine sahip olan Türkiye’de yaklaşık 6.200.000 kişi tarım sektöründe çalışmaktadır. Türkiye’de kişi başına milli gelir, 10.673 USD iken, tarımdaki gelir seviyesi ise 3.602 USD’dir. 2012 yılında %3,7’lik artış beklenen tarım sektörü katma değerinin, 2013 yılında %3 oranında artış göstereceği öngörülmektedir.

Son beş yıldır yıllık ortalama %3.5 oranında büyüme kaydeden küresel gıda sektörünün, 2014 yılında yaklaşık 7 Trilyon USD büyüklüğe ulaşacağı öngörülmektedir. Ülkemizde ise GSYH içerisinde 280 Milyar TL’lik ciroya ulaşan gıda sektörü, 2012 yılında %10’luk büyüme kaydetmiştir. Sektörde 2013 yılında öngörülen büyüme oranı ise, %6’dır.

İklim değişiklikleri ve artan gıda ihtiyacının yanı sıra sektörü etkileyen önemli değişken ise, birçok ülkede olduğu gibi Türkiye’de de enflasyonda belirleyici rol oynayan gıda fiyatlarıdır. 2012 yılı küresel gıda fiyatları endeksi 211,8’e ulaşmıştır. Ülkemizde ise işlenmemiş gıda fiyatlarındaki gelişmeler, 2012 yıl sonunda enflasyonun öngörülenden daha olumlu gerçekleşmesini sağlamıştır. 2013 yılında ise, gıda fiyatlarının yıllık artış oranının %7 seviyesinde olacağı öngörülmektedir.

Dünya nüfusunun 2050 yılına kadar 9 milyara ulaşacağı ve bu nüfusun doyurulabilmesi için gıda üretiminin yaklaşık % 70 artırılması gerektiği öngörülmektedir. Yakın gelecekte gıda talebinde küresel boyutta artışın süreceği, gıda sektörünün stratejik önemini koruyacağı ve temel gıda ürünlerinin üretiminin önemli oranda artmaması durumunda gıda fiyatlarındaki yükselişin gelecek yıllarda da devam edeceği göz önünde bulundurulduğunda; tarıma dayalı gıda sektöründe faaliyet gösteren Tukaş gibi üretici firmaların bugün olduğu gibi gelecekte de gıda talebinin karşılanmasında önemli role sahip olacağını söylemek mümkündür.

Tukaş’ın ana ürün kategorilerini oluşturan salça ve domates ürünleri ile konserve sektörlerinde üretim sezonu, ağırlıklı olarak yılın 2. yarısını kapsamakta, üretim faaliyetleri bu dönemde yoğunlaşmaktadır. Sektörün yapısı gereği tarımsal hammaddeler yılın ilk yarısında temin edilmekte; bu yöndeki giderler, teknik yatırım ve üretim öncesi hatların bakımıyla ilgili harcamalar yılın ilk yarısında yapılmaktadır. Temmuz ayından sonra ise, üretim ve

When the economical grow up is losing acceleration over the world general at the year 2012, the economy has taken a positive way at Turkey. As it has been at the global economy, the agenda of the agriculture and food sector whose strategic importance is increasing year by year also at Turkey, has been formed by food safety, the fast transforming at the nutrition, increasing global food need, innovation and climate changes.

The developments at the agriculture and food field are effecting directly to the activities at the food sector that is based on the agriculture in which Tukaş also in activity.

The agriculture sector in Turkey, the 7th greatest country of the world on the basis of agricultural economic magnitude, exhibits growth for the last three years and thus has positive contributions to the economy. At Turkey that owns 24 billion hectares of agriculture field, about 6.200.000 people are working at the agriculture sector. At Turkey, when national income per person has been 10.673 USD, the income level at agriculture is 3.602 USD. The added value of the agriculture sector that is expected to increase in the rate of 3% at the year 2012, is expected to increase in the rate of 3% at the year 2013.

The global food sector that has shown annually average 3.5% growth at the last five years and its foreseen for it to reach about 7 trillion USD size at the year 2014. At our country, the food sector that has reached 280 Million TL revenue in the gross domestic product, has recorded 10% growth at the year 2012. The foreseen rate of growth at the sector at the year 2013 is 6%.

Besides the climate changes and increasing need of food, one of the most important variables that affects the sector, is the food prices that plays an important role at the inflation as it has been all over the world also at Turkey. The global food prices index of the year 2012 has reached to 211,8. At our country, the developments at the prices of the non processed food have proved the inflation to develop more positive than it has been foreseen at the end of the year 2012. At the year 2013 it is foreseen the annual increase rate of food prices to be at the level of 7%.

It is foreseen that the population of the world to reach 9 billion until the year 2050 and the production of food have to increase in rate of 70% for this population to be feed. At the sooner future, when it has been taken into attention that the increase at the food demand at the global scope will continue, the food sector will keep its strategic importance and in position of the increase at the prices of food will continue at the next years; it is possible to say that the producer companies that have activity at the food sector based on agriculture like Tukaş will have important role at the answering the food demand also at the future as has been today.

The production season for tomato paste and tomato products and canned food that forms the main product categories of Tukaş scopes 2nd half of the year in weight, the production activities increases its volume at this period. The production season for the sector predominantly covers the second half of year and the production activities intensify during this period. As imposed by the structure of the sector, the agricultural raw materials are procured during the first half of year and the expenditures in this respect, and the disbursements related with the technical investments and maintenance of the lines prior to the production are incurred during the first half of year. During the periods

stok değerlerine yönelik giderler ağırlık kazanmaktadır. Üretimde mevsimsellik faktörü öne çıkmakta, satış faaliyetleri ise tüm yıla yayılmaktadır.

2012 yılında domates üretiminde dünya genelinde %11, ülkemizde ise %14 seviyesindeki azalma olmuştur. Ülkemizde işlenmiş domates rekoltesi 1.7 milyon ton olarak gerçekleşmiş, 270.000 ton domates salçası üretilmiştir. 2012 yılı itibariyle salça pazarının toplam büyüklüğü, iç pazar 170.000 ton/yıl ve dış pazar 100.000 ton/yıl olarak dağılım göstermektedir. İç pazardaki dağılım ise; % 65 perakende kanalı, %35 ev dışı tüketim kanalı şeklindedir.

Ocak 2012 itibariyle Türkiye'nin gıda güvenliğinde çiftçisinden, tüketicisine gıda zincirindeki tüm halkaları kapsayan yeni bir döneme girmesi ve Türkiye'de artık gıda güvenliğinde "AB Standartları Dönemi"nin başlaması, gıda sektörü ve tüm alt kollarında 2012 yılında yaşanan en önemli gelişmedir. Buna bağlı olarak, tüm gıda ürünleri için yasal çerçevede belirlenmiş standartların uygulanması izlenilirlik altına alınmıştır. Gıda Kodeksi ve sahip olduğu kalite yönetim sistemi belgeleriyle yüksek standartlarda üretim gerçekleştiren Tukaş gibi üretici firmalar açısından bu uygulamalar, 2013 yılından itibaren rekabet üstünlüğü sağlayacaktır.

Tukaş'ın 2012 yılı içerisinde gerçekleştirdiği faaliyetler, geçtiğimiz yıllar ile karşılaştırılmalı olarak takip eden bölümlerde sunulmaktadır.

following July, on the other hand, the expenditures intended for production and inventory assets become prominent. Seasonality factor steers the production activities while a trend spanning over the entire year in question for the sales activities.

At the year 2012 at the tomato production there has been decrease in rate of 11% at the general of the world and in rate of 14% at our country. At our country the processed tomato crop has been realized as 1.7 million tons and 270.000 tons of tomato paste has been produced. By the year 2012, the total size of the tomato paste market is seen as 170.000 tons / year for domestic market and 100.000 tons / year. The dispersal at the domestic market is as 65% at the retail sales channel and 35% out of house consumption channel.

By January 2012 Turkey to get into a period that scopes all circles of the chain from its farmer to its consumer and "EU Standards Period" to get started at Turkey on the field of food safety are the most important developments that have been lived at the food sector and all its sub branches at the year 2012. Related to this, application of the standards that have been determined at the legal frame for the food products have been taken under the traceability. These applications will prove competition leadership by the year 2013 for the producer companies that realize high standard of production like Tukaş together with Food Codex and quality management system licenses that they own.

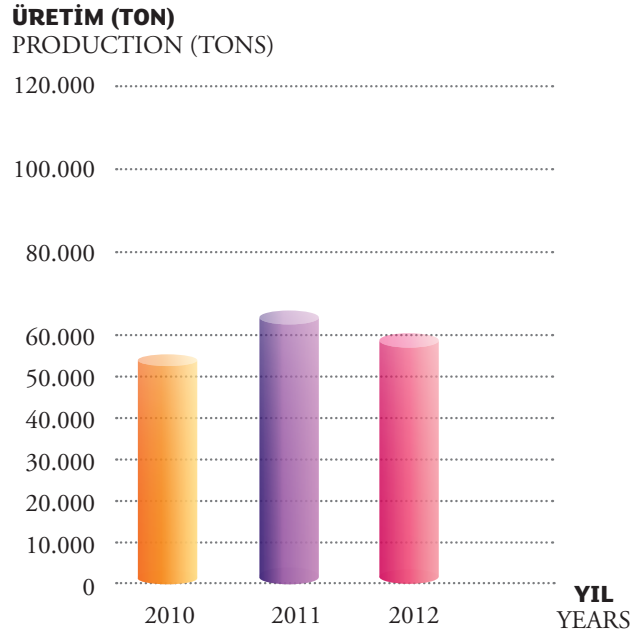
The activities that are realized by Tukaş in the year 2012 are being presented at the following parts with being compared with the previous years.

ÜRETİM FAALİYETLERİMİZ PRODUCTION ACTIVITIES

Tukaş, İzmir'in Torbalı ve Balıkesir'in Manyas ilçelerindeki fabrikalarında üretim yapmaktadır. Tukaş'ın ürün portföyünde; salça ve domates ürünleri, konserve, turşu, reçel, sos ve dondurulmuş gıda gruplarında 100'ü aşkın ürün bulunmaktadır. Tukaş'ın son 3 yıllık üretim miktarları, aşağıdaki tabloda sunulmaktadır.

YIL / YEAR	ÜRETİM (Ton) PRODUCTION (TON)
2010	53.879
2011	63.657
2012	59.009

Tukaş is realizing the production at its factories located at Torbalı - İzmir and Manyas - Balıkesir. Tukaş has a portfolio of more than 100 products, including tomato paste and tomato products, canned food, pickle, fruit jam, sauce and frozen food groups. Production quantity of Tukaş belongs to the last 3 years is presented at the below schedule:



TARIM FAALİYETLERİMİZ AGRICULTURAL ACTIVITIES

Tukaş, ürünlerinin tarımsal hammaddesini oluşturan sebze ve meyvelerin büyük çoğunluğunu “kontrollü tarım sistemi” ile tedarik etmektedir. Planlı ve verimli tarımsal üretimi sağlayan, çiftçiler ile yakın işbirliği kurulan ve onlara teknik destek verilen “kontrollü tarım sistemi” sayesinde üretimin her aşaması takip edilebilmekte ve tarladan sofraya ürün izlenirliği sağlanabilmektedir. Kontrollü tarım sistemiyle tedarik edilen tarımsal hammaddeler, ISO 22.000 kalite yönetim sistemiyle işlenmekte ve “Tukaş” markalı “her mevsim taze” ürünler olarak sofralara sunulmaktadır.

Tukaş; 2012 yılında Ege ve Marmara bölgelerindeki yaklaşık 1.500 çiftçiden toplam 159.900 ton tarımsal hammadde alımı yapılmış ve ülkemizin tarım ekonomisine katkı sağlanmıştır.

Tukaş procures great majority of the vegetables and fruits, which constitute the agricultural raw materials for its products, via “controlled agriculture system”. By virtue of the “controlled agriculture system” that ensures establishment of close collaboration with the farmers and provision of technical support for the same, the quality of the agricultural raw materials can be monitored at all stages of production and then processed with ISO 22.000 quality management system and offered to the tables as “Tukaş” brand “always fresh” products.

In year 2012, Tukaş procured 159.000 tons of agricultural raw materials in total from approximately 1.500 farmers in Aegean and Marmara Regions and thus contributed to the agricultural economy of our country.

TOPLAM KALİTE VE AR-GE FAALİYETLERİMİZ RESEARCH & DEVELOPMENT ACTIVITIES

2012 yılında yeni ürün ve mevcut ürünlerle ilgili geliştirme çalışmaları yapılmıştır. Türkiye’de ilk kez Tukaş’ın ürettiği “Közlenmiş Patlıcanlı Sos” ile tüketicilere açılır açılmaz tüketime hazır yepyeni bir sos çeşidi sunulmuştur. 2012 yılında üretilen diğer yeni ürünler ise, Tukaş Patlıcan Salatası ve Tukaş Meksika Fasulyesi’dir.

“ISO 22.000 Kalite Güvence Sistemi” belgesinin yanı sıra uluslararası gıda platformunda geçerli BRC (British Retail Consortium) ve IFS (International Food Standard) belgelerine sahip olan Tukaş, 2012 yılında bu belgelere ek olarak “FSSC 22000 Gıda Güvenliği Yönetim Sistemi” belgesi almıştır.

PAZARLAMA FAALİYETLERİMİZ MARKETING ACTIVITIES

2012 yılında “Tukaş” marka bilinirliğinin artırılması ve ürün tanıtımları amacıyla gerçekleştirilen pazarlama çalışmaları şöyle sıralanabilir;

Hızlı tüketim ürünleri (FMCG) grubundaki «salça-konserve-sos» kategorisinde Türkiye Müşteri Memnuniyet Endeksi (TMME) ile ölçülen müşteri memnuniyetinde Tukaş, 2012 yılında lider marka olmuştur.

Çeşitli ulusal tv kanallarındaki mutfak-yemek programlarında ürün entegrasyonları ve advertorial yayınlar ile yer alınmıştır.

İstanbul, Ankara, İzmir ve Trabzon’da alışveriş merkezlerinde “Tukaş Lezzet Mutfağı” kurulmuştur. Aktivitelerde profesyonel şefler ve yemek yazarları eşliğinde Tukaş ürünlerinin kullanımı tüketicilere anlatılmış, ürün tadımları yapılmış ve ürün satışlarına katkıda bulunulmuştur.

Yıl içerisinde Tukaş Közlenmiş Patlıcanlı Sos, Tukaş Patlıcan Salatası, Tukaş Meksika Fasulyesi ürün lansmanları yapılmıştır. Türkiye’de ilk kez Tukaş’ın ünlü şef Eyüp Kemal Sevinç ile işbirliğiyle ürettiği yepyeni bir sos çeşidi olan “Közlenmiş Patlıcanlı Sos” ürün lansmanı, EKS Mutfak Akademisi’nde şeflerin ve basının katılımıyla gerçekleştirilmiştir.

Ev dışı tüketim kanalında büyümek hedefiyle «Tukaş Catering» markası geliştirilmiş ve EDT kanalına yönelik ürünler bu marka ile pazara sunulmaya başlanmıştır.

İç pazarda satış noktalarında yıl içerisinde tadım, teşhir ve tüketici kampanyaları gerçekleştirilmiştir.

Dış pazara yönelik olarak ABD, Fransa ve Rusya’da gerçekleşen gıda fuarlarına katılım sağlanmış, bu fuarlarda ürün tanıtımına yönelik aktivitelerin yanı sıra fuarlarla ilgili haberler kanalıyla medyada görünürlük elde edilmiştir.

Fransa’da düzenlenen “SIAL Global Food Marketplace 2012» fuarında Tukaş, «Közlenmiş Patlıcanlı Sos» ürünü ile «SIAL Innovation» sergisinde Türkiye’yi temsil eden tek gıda markası olmuştur.

Şirket faaliyetleri, sektör ve ürünlere dair basın bültenleriyle yıl içerisinde medyada görünürlük sağlanmıştır.

At the year 2012, development studies have been done for the new products and the present products. Together with “sauce with grilled eggplants” that is produced first time by Tukaş, a very new type of sauce that is ready to be consumed as soon as it has been opened has been presented. The other products that are produced at the year 2012 are; Tukaş Eggplant Salad and Tukaş Mexican Beans.

Tukaş, that owns BRC (British Retail Consortium) and IFS (International Food Standard) licenses besides to the “ISO 22.000 Quality Guaranty System”, has received the “FSSC 22000 Food Safety Management System” license in addition to these licenses at the year 2012.

The marketing works that are realized for the knowledge of “Tukaş” trade mark and product advertising can be counted as follows:

At the costumer satisfaction that is measured with Turkey Costumer Satisfaction Index (TCSI) at the category of Fast Consuming Products (FMCG) at the year 2012, Tukaş, has been the leader trade mark.

It has taken place product integrations and advertorial broadcasts at the kitchen – food programs at some kind of national television channels.

“Tukaş Savor Kitchen” is established at shopping malls in various provinces for the purpose of enhancing brand recognition and promoting the products. During the activities held at such kitchens, the consumers are informed about how to use Tukaş products with the accompaniment of professional chefs and gourmet authors; the consumers are allowed to taste the products, thus contributing to the product sales.

“Tukaş Savor Kitchens” have been established at the shopping malls located at Istanbul, Ankara, Izmir and Trabzon. At the activities, the usage of the Tukaş products have been described to the consumers together with the professional chefs and food authors, product testing have been done and product sales have been sported.

In the year the product launches of Tukaş Sauce with Grilled Eggplant, Tukaş Eggplant Salad and Tukaş Mexican Beans have been done. The product launches of the “Sauce with Grilled Eggplant” that is produced first time by Tukaş with the cooperation with its famous chef Eyup Kemal Sevinc, has been realized at the EKS kitchen academy with the participation of chefs and press.

With the aim of to grow up at the consumption out of kitchen, “Tukaş Catering” trade mark has been developed and these products that are for out of house consumption channel (EDT) have been started to be presented to the market with this trade mark.

The sales points of the domestic market, tasting, display and consumer campaigns have been realized in the year.

Related to the foreigner market, participation to the fairs that happen at USA, France and Russia has been realized, at these fairs besides to the activities for tasting the products, the visibility at media has been obtained with the channel of the news of the fair.

At the “SIAL Global Food Marketplace 2012” fair that was done at France, Tukaş together with its “Sauce with Grilled Eggplant”, has been the only trade mark representing to Turkey at “SIAL Innovation” exhibition.

Together with the press bulletins about company activities, sector and products, the visibility at media has been proved in the year.

SATIŞ FAALİYETLERİ SALES ACTIVITIES

Salça ve konserve ürünlerinde pazarın en büyük üç oyuncusundan biri olan Tukaş; satış faaliyetlerini iç pazarda İstanbul, Ankara, İzmir, Bursa ve Adana'da konumlandırılmış bölge yöneticilikleri, perakende ve catering kanalında uzmanlaşmış bayiler ve ulusal zincir mağazalar satış ekibiyle gerçekleştirmektedir. Tukaş dış pazarda ise; AB ülkeleri, ABD, Avustralya, Japonya, Afrika ülkeleri ve Orta Doğu ülkelerine ihracat yapmaktadır.

2012 yılında iç pazarda distribütör sayısı, 43'e ulaşmış, penetrasyon artışına odaklanılmış ve ürün bulunurluğu artırılmıştır. Yıl içerisinde satış noktalarında gerçekleştirilen instore aktiviteler (tadım, teşhir ve tüketici kampanyaları) ile ürün raf çekişleri artırılmıştır. Yıl içerisinde mevcut bayi ve fabrika stokları, satışa dönüştürülmüştür.

2012 yılında dış pazarda yeni ülkelere giriş yapmak amacıyla yıl içerisinde ABD'deki "Summer 2012 Fancy Food Show", Fransa'daki "SIAL 2012 Global Food Marketplace" ve Rusya'daki "World Food Moscow 2012" fuarlarına katılım sağlanmıştır. Dış pazarda müşteri sayısı artmış, yıl içerisinde Türkiye Cumhuriyetleri, Rusya ve Gürcistan'a ihracat yapılmaya başlanmış, Japonya'da bir zincir market kanalına "Tukaş" markalı ürünler ile giriş yapılmıştır. Ayrıca merkezi Almanya'da bulunan bir zincir market kanalında satışa sunulmak üzere salatalık ve biber konserve ürünlerinin ihraç edilmesine yönelik yıllık anlaşma, bu yıl da yapılmıştır. Sektöründeki başarılı ihracat performansı ile Ege Bölgesi Sanayi Odası (EBSO) tarafından Tukaş'a "Yaratığı Marka ile Yurtdışında Üstün Satış Performansı (2011) Ödülü" verilmiştir.

Tukaş; 2012 yılında 32.680 ton'u iç pazarda, 20.169 ton'u dış pazarda olmak üzere toplam 52.849 ton'luk ürün satışını gerçekleştirmiştir. 2012 yılında 117.256.640 TL olarak gerçekleşen net satış gelirinin 78.271.846 TL'si yurt içi satışlarından, 38.984.794 TL'si yurt dışı satışlarından sağlanmıştır.

Tukaş'ın son 3 yılda miktar ve ciro bazında gerçekleştirdiği satış miktarları, aşağıdaki tablolarda belirtilmektedir.

Being one of the three ultimate players of the paste and preserve products markets as the main product categories, Tukaş realizes its sales activities in the domestic market through its sales team comprising of the regional administrations deployed in Istanbul, Ankara, Izmir, Bursa and Adana, the vendors specialized in retail and catering channels and national chain stores. At the foreign market, Tukaş, making export to the countries as EU Countries, USA, Australia, Japan, African Countries and Middle East Countries.

At the year 2012, number of its distributors has reached to 48 at the domestic market, it has focused to the increase of penetration and finding of the products has increased. Together with the instore activities (tasting, display and consumer campaigns) that are realized at the sales points in the year, the consumption from the shelves has increased. In the year the present branch office and factory stocks have been turned to the sales.

At the year 2012, together with the aim of to aim of to get into the new countries at the foreign market, the participation to the "Summer 2012 Fancy Food Show" at USA, "SIAL 2012 Global Food Marketplace" at France and "World Food Moscow 2012" at Russia in the year. Number of clients at the foreign market has increased, in the year export has started to the Turkish Republics, Russia and Georgia and at Japan the products with "Tukaş" trade mark has entered to a chain market channel. Besides, an agreement for the export of canned cucumber and pepper for to be presented to the sales at a chain market channel located at Germany has been done at this year. Together with its successful sales performance at its sector, "The Over Sales Performance at Abroad with the Trade Mark That It has Created (2011) Award" has been given to it by Aegean Region Chamber of Commerce (EBSO).

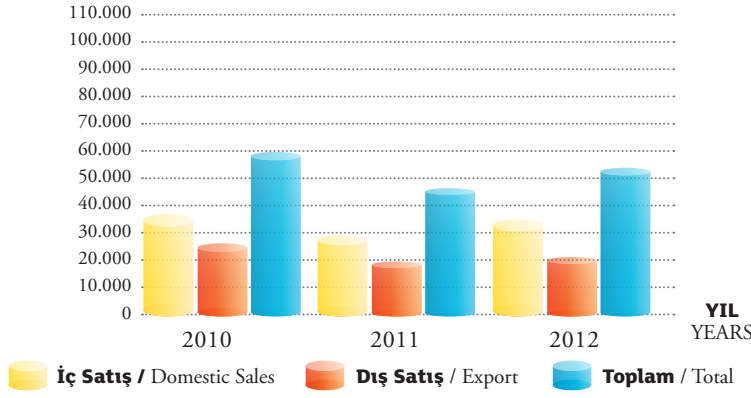
Tukaş; has realized 52.849 tons of product sales whose 32.680 tons was realized at the domestic market and 20.169 tons of it has been realized at the foreign market. 78.271.846 TL of the net sales income of 117.256.640 TL that has been realized at the year 2012 has been obtained from domestic sales and 38.984.794 TL of it has been obtained from the foreign market.

The amount of sales realized by Tukaş in the last 3 years on quantity and endorsement basis, are presented in the following tables.

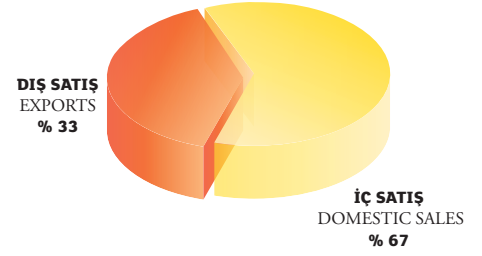
YILLAR İTİBARIYLA MİKTARSAL BAZLI NET SATIŞLAR (TON/YIL) / NET SALES BY YEARS IN QUANTITY (TON/YEAR)

	2010	2011	2012
İÇ SATIŞ/ DOMESTIC SALES	35.484	27.845	32.680
DIŞ SATIŞ/EXPORTS	24.412	17.564	20.169
TOPLAM/TOTAL	59.896	45.409	52.849

SATIŞ (TON)
SALES (TONS)



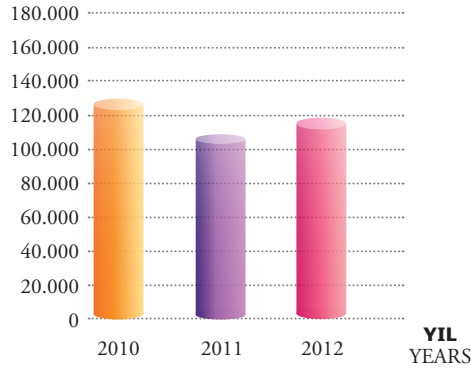
2012 YILI SATIŞLARININ DAĞILIMI (TL)
2012 DOMESTIC SALES & EXPORTS IN SUM (TL)



YILLAR İTİBARIYLA TUTAR BAZINDA NET SATIŞLAR (TL) / NET SALES BY YEARS IN AMOUNT (TL)

	2010	2011	2012
NET SATIŞ GELİRİ NET SALES (TL)	125.121.721	102.014.536	117.256.640

NET SATIŞ GELİRİ / NET SALES (TL)



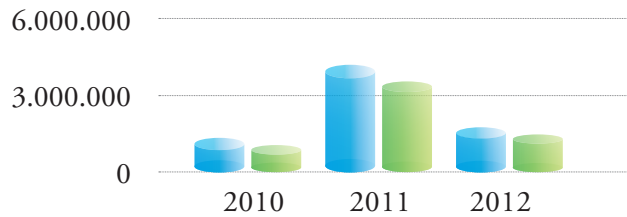
YATIRIM FAALİYETLERİMİZ INVESTMENT ACTIVITIES

2012 yılında 1.961.460 TL'lik yatırım yapılmıştır.

In year 2012, the investment made amounted TL 1.961.460.

Yıllara Göre Yatırımlar / Investments by Year

	2010	2011	2012
TL	1.249.843	3.839.702	1.961.460
\$	827.052	2.032.771	1.087.235



KARLILIK PROFITABILITY

2012 yılını 18.198.901 TL'lik dönem zararı ile kapatan Tukaş'ın bu döneme dair net cirosu, 117.256.640 TL olarak gerçekleşmiştir.

Tukaş'ın son 3 yıldaki karlılık durumu, aşağıdaki tabloda belirtilmektedir.

	2010*	2011*	2012*
Kar (TL)			
Profit (TL)	865.330	-38.487.317	-18.198.901

(*) SPK.Seri XI, NO:29'a göredir - (*) According to SPK.Serial XI, NO:29

Closing year 2012 with a term loss amounting TL 18.198.901, the net endorsement of Tukaş for the same term is accrued as TL 117.256.640.

The profitability status of Tukaş for the last three years is presented in the following tables.

PERSONEL YAPISI STUFF STRUCTURE

2012 yılındaki personel yapısı, bir önceki yıl ile karşılaştırılmalı olarak aşağıdaki tabloda sunulmaktadır.

PERSONEL	2012	2011	DEĞİŞİM ORANI (%)
Daimi Beyaz Yakalı (Yıllık Ort.)	170	154	11
Daimi Mavi Yakalı (Yıllık Ort.)	42	30	40
Mevsimlik+Bel.Sür.Hiz. Sözl. (Yıllık Ort.)	19	63	-70

SPK'nın Seri:XI No:29 sayılı tebliğine göre dönem sonunda ayrılan kıdem tazminatı karşılık tutarı 3.894.876.-TL.'dir.

The personnel structure in year 2012 is presented in the following tables as compared with the previous year.

PERSONNEL	2012	2011	INCREASE (%)
Permanent, External (Year ave.)	170	154	11
Permanent, Internal (Year ave.)	42	30	40
Seasonal, Internal (Year ave.)	19	63	-70

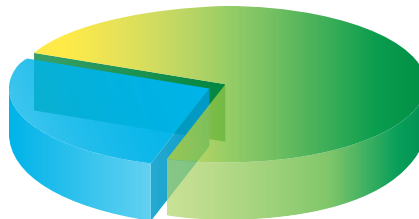
Communiqué Serial: XI No: 29 according to the communiqué at the end of the period corresponds to the amount allocated to severance pay 3.894.876.-TL. is.

ORTAKLIK YAPISI VE SERMAYE DURUMU CAPITAL OF THE COMPANY

ORTAKLAR	PAY ORANI(%)	HİSSE TUTARI (TL)
OYAK Girişim		
Danışmanlığı A.Ş.	81,5	81.541.828
Diğer	18,5	18.458.172
TOPLAM	100	100.000.000

PARTNERS	RATE OF SHARE HOLDING(%)	PAID-IN CAPITAL (TL)
OYAK Venture		
Consulting	81,5	81.541.828
Other	18,5	18.458.172
TOTAL	100	100.000.000

DİĞER
Other
% 18,5



OYAK
%81,5

FİNANSAL BİLGİLER

Tukaş Gıda Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi 31 Aralık 2012 tarihi itibarıyla bilanço
(Birim - Aksi belirtilmedikçe Türk Lirası ("TL") olarak ifade edilmiştir.)

Varlıklar	Not	Bağımsız denetimden geçmiş	Bağımsız denetimden geçmiş
		31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
Dönen varlıklar		158.890.310	165.124.816
Nakit ve nakit benzerleri	3	705.723	2.920
Ticari alacaklar	7	57.853.961	75.035.603
- İlişkili taraflardan ticari alacaklar	7, 26	99.418	62.400
- Diğer ticari alacaklar	7	57.754.543	74.973.203
Diğer alacaklar	8	4.172.288	3.795.775
Stoklar	9	64.317.630	58.129.218
Diğer dönen varlıklar	16	17.112.729	13.433.321
Satış amacıyla elde tutulan duran varlıklar	10	14.727.979	14.727.979
Duran varlıklar		49.143.011	50.536.968
Diğer alacaklar	8	8.538	8.580
Maddi duran varlıklar	10	47.473.294	49.336.860
Maddi olmayan duran varlıklar	11	1.564.611	959.517
Diğer duran varlıklar	16	96.568	232.011
Toplam varlıklar		208.033.321	215.661.784
Yükümlülükler			
Kısa vadeli yükümlülükler		98.831.261	150.088.401
Finansal borçlar	5	73.962.577	115.745.939
Ticari borçlar	7	21.731.132	27.315.843
- İlişkili taraflara ticari borçlar	7, 26	1.965.576	1.990.462
- Diğer ticari borçlar	7	19.765.556	25.325.381
Diğer borçlar	8	737.169	1.111.698
Borç karşılıkları	13	1.176.379	4.539.439
Çalışanlara sağlanan faydalara ilişkin karşılıklar	15	1.224.004	1.375.482
Uzun vadeli yükümlülükler		29.585.057	18.029.938
Finansal borçlar	5	19.276.522	8.553.300
Çalışanlara sağlanan faydalara ilişkin karşılıklar	15	3.894.876	3.092.305
Diğer gider ve karşılıklar	13	717.741	415.956
Ertelenmiş vergi yükümlülüğü	24	5.695.918	5.968.377
Özkaynaklar		79.617.003	47.543.445
Ödenmiş sermaye	17	100.000.000	100.000.000
Sermaye düzeltmesi farkları	17	1.894.212	1.894.212
Sermaye avansı	17	100.000.000	50.000.000
Hisse senedi ihraç primleri	17	121.454	121.454
Değer artış fonu	10,17	31.959.609	33.049.446
Kardan ayrılan kısıtlanmış yedekler	17	28.075	28.075
Geçmiş yıl zararları	17	(136.187.446)	(99.062.425)
Net dönem zararı		(18.198.901)	(38.487.317)
Toplam kaynaklar		208.033.321	215.661.784

Tuğış Gıda Sanayi ve Ticaret Anonim Ŗirketi 31 Aralık 2012 tarihinde sona eren yıla ait kapsamlı gelir tablosu (Birim - Aksi belirtilmedikçe Türk Lirası (“TL”) olarak ifade edilmiştir.)

		Bağımsız denetimden geçmiş	Bağımsız denetimden geçmiş
	Not	1 Ocak – 31 Aralık 2012	1 Ocak – 31 Aralık 2011
Satış gelirleri, net	18	117.256.640	102.014.536
Satışların maliyeti (-)	18	(105.433.560)	(95.135.006)
Brüt kar		11.823.080	6.879.530
Pazarlama, satış ve dağıtım giderleri (-)	19	(20.924.810)	(21.715.066)
Genel yönetim giderleri (-)	19	(9.006.380)	(10.692.441)
Araştırma ve geliştirme giderleri (-)	19	(282.270)	(371.752)
Diğeri faaliyet gelirleri	20	2.155.759	2.266.383
Diğeri faaliyet giderleri (-)	20	(285.793)	(181.924)
Faaliyet karı zararı		(16.520.414)	(23.815.270)
Finansal gelirler	21	7.762.490	2.942.268
Finansal giderler (-)	22	(9.440.977)	(16.319.028)
Vergi öncesi zarar		(18.198.901)	(37.192.030)
Vergi gelir/gideri		-	(1.295.287)
Dönem vergi gelir / (gideri)		-	-
Ertelenmiş vergi gelir / (gideri)	24	-	(1.295.287)
Dönem zararı		(18.198.901)	(38.487.317)
Diğeri kapsamlı gelir / (gider)			
Maddi duran varlık değeri artış fonundaki değerişim (*)		(1.089.837)	9.614.625
Döneme ait toplam kapsamlı gider		(19.288.738)	(28.872.692)
Hisse başına kayıp	25	(0,1820)	(0,3848)

(*) 272.459 TL (31 Aralık 2011 – 2.403.656 TL) tutarındaki ertelenmiş vergi etkisinden net olarak ifade edilmiştir (Not 24).

Tuqaş Gıda Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi 31 Aralık 2012 tarihinde sona eren yıla ait nakit akım tablosu (Birim - Aksi belirtilmedikçe Türk Lirası (“TL”) olarak ifade edilmiştir.)

		Bağımsız denetimden geçmiş 1 Ocak – 31 Aralık 2012	Bağımsız denetimden geçmiş 1 Ocak – 31 Aralık 2011
İşletme faaliyetlerine ilişkin nakit akımları	Not		
Vergi öncesi (zarar)		(18.198.901)	(37.192.030)
Dönem zararını işletme faaliyetlerinde kullanılan nakit akımına getirmek için yapılan düzeltmeler:			
Amortisman ve itfa payı giderleri	23	3.258.611	3.258.311
Kıdem tazminatı gideri	19	1.134.515	2.339.053
Şüpheli alacak karşılığı gideri	7	375.386	-
İzin karşılığı gideri	15	148.739	236.175
Finansal borçlara ilişkin gerçekteşmemiş kur farkı		(500.350)	5.552.749
Faiz giderleri	22	8.014.106	5.744.481
Sabit kıymet satış karları	20	(164.169)	(197.965)
Dava karşılığı giderleri	13	115.764	19.100
Kıdemli işçiliğı teşvik primi karşılığı gideri	13	301.462	14.661
Stok imha karşılığı giderleri	13	(2.972.999)	2.169.486
Faiz gelirleri	21	(740.283)	(26.325)
Stok değer düşüklüğü karşılığı giderleri		207.180	559.108
Varlık ve yükümlölüklerdeki değişimler öncesi işletme faaliyetlerinde kullanılan net nakit		(9.020.939)	(17.523.196)
Kısa vadeli ticari alacaklar		16.429.743	1.495.146
Stoklar		(6.395.592)	(28.740.627)
Diğer alacaklar ve dönen varlıklar		(3.679.408)	(6.923.978)
Diğer duran varlıklar		135.485	(135.443)
Ticari borçlar		(5.959.240)	8.083.997
Diğer borçlar ve borç karşılıkları		(505.827)	239.090
Ödenen dava gideri	13	-	(206.450)
Ödenen izin karşılıkları	15	(300.217)	(214.264)
Ödenen kıdem tazminatı	15	(608.388)	(631.030)
Ödenen kıdemli işçiliğı teşvik primi	13	(56.219)	-
İşletme faaliyetlerinde kullanılan nakit akımı		(9.960.602)	(49.875.735)
Yatırım faaliyetlerine ilişkin nakit akımları			
Maddi ve maddi olmayan duran varlık alımlarına ilişkin nakit çıkışları		(2.025.745)	(4.000.640)
Maddi duran varlık satışından elde edilen nakit		189.775	206.578
Alınan faiz		740.283	26.325
Yatırım faaliyetlerinde kullanılan nakit akımı		(1.095.687)	(3.767.737)
Finansman faaliyetlerine ilişkin nakit akımları			
Sermaye avansından elde edilen nakit		50.000.000	-
Alınan krediler		92.585.900	116.596.950
Kredilerin geri ödemesi		(122.149.700)	(63.573.600)
Ödenen faizler		(8.677.108)	(4.759.872)
Finansman faaliyetlerinden elde edilen nakit akımı		11.759.092	48.263.478
Nakit hareketlerindeki net değişim		702.803	(61.014)
Dönem başı nakit ve nakit benzeri değerler		2.920	63.934
Dönem sonu nakit ve nakit benzeri değerler		705.723	2.920

TUKAŞ GIDA SANAYİ VE TİCARET A.Ş.
SPK'A GÖRE DÜZENLENMİŞ 2012 YILI KAR DAĞITIM TABLOSU

A- DÖNEM KARININ DAĞITIMI	2012	
1- Dönem Zararı		-18.198.901
2- Geçmiş Yıllar Zararları		-136.187.446
3- Ödenecek Vergiler		
4- I.Tertip Yasal Yedek Akçe		
Net Dağıtılabilir Dönem Karı		
5- Ortaklara Birinci Temettü		
- Adi Hisse Senedi Sahiplerine		
- İmtiyazlı Hisse Senedi Sahiplerine		
6- Memur ve İşçilere Temettü		
7- Yönetim Kuruluna Temettü		
8- Ortaklara İkinci Temettü		
- Adi Hisse Senedi Sahiplerine		
- İmtiyazlı Hisse Senedi Sahiplerine		
9- İkinci Tertip Yasal Yedek Akçe		
10- Statü Yedekleri		
11- Özel Fonlar		
Olağanüstü Yedek		
B- YEDEKLERDEN DAĞITIM		
1- Ortaklara Pay		
- Adi Hisse Senedi Sahiplerine		
- İmtiyazlı Hisse Senedi Sahiplerine		
2- Memur ve İşçilere Pay		
3- Yönetim Kuruluna Pay		
C- HİSSE BAŞINA KAR (TL/%)		
1- Adi Hisse Senedi Sahiplerine (TL %)		
2- İmtiyazlı Hisse Senedi Sahiplerine (TL %)		
D- HİSSE BAŞINA TEMETTÜ (TL/%)		
1- Adi Hisse Senedi Sahiplerine (TL %)		
2- İmtiyazlı Hisse Senedi Sahiplerine (TL %)		

Tukaş Gıda Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi 31 Aralık 2012 tarihinde sona eren yıla ait özkaynak değişim tablosu (Birim - Aksi belirtilmedikçe Türk Lirası ("TL") olarak ifade edilmiştir.)

	Ödenmiş sermaye	Sermaye düzeltmesi farkları	Sermaye avansı	Değer artış fonu	Hisse senedi ihraç primleri	Kardan ayrılan kısıtlanmış yedekler	Geçmiş yıl zararları	Net dönem karı/(zararı)	Toplam
1 Ocak 2011 itibariyle	100.000.000	1.894.212	50.000.000	23.434.821	121.454	28.075	(100.079.313)	865.330	76.264.579
Net dönem zararı	-	-	-	-	-	-	-	(38.487.317)	(38.487.317)
Diğer kapsamlı gelir / (gider)	-	-	-	9.614.625	-	-	-	-	9.614.625
Toplam kapsamlı gelir / (gider)	-	-	-	9.614.625	-	-	-	(38.487.317)	(28.872.692)
Geçmiş dönem karı sınıflaması	-	-	-	-	-	-	865.330	(865.330)	-
Değer artış fonu transferi	-	-	-	-	-	-	151.558	-	151.558
31 Aralık 2011 itibariyle	100.000.000	1.894.212	50.000.000	33.049.446	121.454	28.075	(99.062.425)	(38.487.317)	47.543.445
Net dönem zararı	-	-	-	-	-	-	-	(18.198.901)	(18.198.901)
Diğer kapsamlı gelir	-	-	-	(1.089.837)	-	-	-	-	(1.089.837)
Toplam kapsamlı gelir / (gider)	-	-	-	(1.089.837)	-	-	-	(18.198.901)	(19.288.738)
Geçmiş dönem zararı sınıflaması	-	-	-	-	-	-	(38.487.317)	38.487.317	-
Değer artış fonu transferi	-	-	-	-	-	-	1.362.296	-	1.362.296
Sermaye avansı	-	-	50.000.000	-	-	-	-	-	50.000.000
31 Aralık 2012 itibariyle	100.000.000	1.894.212	100.000.000	31.959.609	121.454	28.075	(136.187.446)	(18.198.901)	79.617.003

1. Şirket'in organizasyonu ve faaliyet konusu

Genel

Tukaş Gıda Sanayi ve Ticaret A.Ş.'nin ("Şirket") faaliyet konusu, başta salça, konserve ve turşu olmak üzere her türlü gıda maddelerinin üretimi ve bu ürünlerin yurt içinde ve yurt dışında pazarlanmasıdır. Şirket'in üretim faaliyetleri Torbalı ve Manyas'taki tesislerinde gerçekleştirilmektedir. Şirket'in ticaret siciline kayıtlı adresi Çaybaşı Mevkii 35880 Torbalı, İzmir'dir.

21 Aralık 2012 tarihinde yapılan hisse devri ile OYAK Ordu Yardımlaşma Kurumu, sahip olduğu %82 oranındaki hisselerinin tamamını Oyak Girişim ve Danışmanlık A.Ş. 'ne satmıştır. Şirket'in kalan %18 hissesi de İstanbul Menkul Kıymetler Borsası'nda ("İMKB") işlem görmektedir.

Şirket'in, finansal tabloları, Yönetim Kurulu tarafından 20 Şubat 2013 tarihinde yayımlanmak üzere onaylanmıştır. Genel Kurul ve belirli düzenleyici kurullar, finansal tabloların yayımlanmasının ardından değişiklik yapma yetkisine sahiptir.

Kategorileri itibariyle yıl içinde çalışan personelin ortalama sayısı :

Dönem	İşçi	Memur	Müdür	Üst düzey	Toplam
1 Ocak – 31 Aralık 2012	55	157	16	3	231
1 Ocak – 31 Aralık 2011	59	175	10	3	247

2. Finansal tabloların sunumuna ilişkin esaslar

2.1 Sunuma ilişkin temel esaslar

Şirket, muhasebe kayıtlarını ve yasal finansal tablolarını, Türk Ticaret Kanunu ("TTK") ve Vergi Mevzuatı hükümlerine ve Maliye Bakanlığı'na yayımlanan Tek Düzen Hesap Planı gereklerine uygun şekilde TL olarak hazırlamaktadır.

Sermaye Piyasası Kurulu ("SPK"), Seri: XI, No: 29 sayılı "Sermaye Piyasasında Finansal Raporlamaya İlişkin Esaslar Tebliği" ("Seri: XI, No:29

sayılı Tebliğ”) ile işletmeler tarafından düzenlenecek finansal raporlar ile bunların hazırlanması ve ilgililere sunulmasına ilişkin ilke, usul ve esasları belirlemektedir. Bu Tebliğ, 1 Ocak 2008 tarihinden sonra başlayan hesap dönemlerine ait ilk ara finansal tablolardan geçerli olmak üzere yürürlüğe girmiştir ve bu Tebliğ ile birlikte Seri: XI, No: 25 «Sermaye Piyasasında Muhasebe Standartları Hakkında Tebliğ» yürürlükten kaldırılmıştır. Bu tebliğe istinaden, işletmeler finansal tablolarını Avrupa Birliği tarafından kabul edilen haliyle Uluslararası Finansal Raporlama Standartları (“UMS/UFRS”)’na göre hazırlamaları gerekmektedir. Ancak Avrupa Birliği tarafından kabul edilen UMS/UFRS’nin Uluslararası Muhasebe Standartları Kurulu (“UMSK”) tarafından yayımlananlardan farkları Türkiye Muhasebe Standartları Kurulu (“TMSK”) tarafından ilan edilinceye kadar UMS/UFRS’ler uygulanacaktır. Bu kapsamda, benimsenen standartlara aykırı olmayan, TMSK tarafından yayımlanan Türkiye Muhasebe/Finansal Raporlama Standartları (“TMS/TFRS”) esas alınacaktır. Finansal tablolar ve dipnotlar, SPK tarafından 14 Nisan 2008 tarihinde yayımlanan XI-29 numaralı tebliğinde belirlenen ve uygulanması zorunlu kılınan formatlara uygun olarak sunulmuştur. Finansal tablolar, rayiç değerden taşınan araziler, yeraltı ve yerüstü düzenleri, binalar ve tesis makine, cihazların değeri hariç finansal tablolar maliyet esasına göre hazırlanmıştır.

İşlevsel ve sunum para birimi

Şirket’in fonksiyonel para birimi Türk Lirası (TL) olup, ilişikteki finansal tablolar ve dipnotlar TL cinsinden sunulmuştur.

2.2 Düzeltmeler

Finansal tablolar TMS/TFRS’ye göre hazırlanmıştır ve kanuni kayıtlarda yer almayan aşağıdaki düzeltmeleri içermektedir:

- Ticari alacaklar, vadeli senetler, borç senetleri ve satıcılar için reeskont hesaplanması,
- Sabit kıymetlerin faydalı ömürlerine göre kıst amortisman yöntemi ile itfa edilmesi,
- Araziler, yeraltı ve yerüstü düzenleri, binalar ve tesis makine, cihazların rayiç değerden yansıtılması,
- TMS 19 kapsamında çalışanlara sağlanan faydalara ilişkin karşılıkların ayrılması,
- Ertelenmiş vergi düzeltmeleri,
- Finansal varlıklar için değer düşüklüğü kaydedilmesi,
- TMS 37 kapsamında karşılıkların muhasebeleştirilmesi,
- TMS 2 kapsamında stoklarda değer düşüklüğü karşılıklarının muhasebeleştirilmesi,

2.3 Karşılaştırmalı bilgiler ve önceki dönem finansal tabloların düzeltilmesi

Finansal durum ve performans trendlerinin tespitine imkan vermek üzere finansal tablolar önceki dönemle karşılaştırmalı olarak hazırlanmaktadır. Daha doğru gösterim için finansal tablo kalemlerinin gösterimi değiştiğinde, karşılaştırılabilirliği sağlamak amacıyla önceki dönem tabloları da buna uygun olarak yeniden sınıflandırılır. Cari dönem finansal tabloların sunumu ile uygunluk sağlanması açısından 31 Aralık 2011 tarihli bilançoda kısa vadeli olarak gösterilen 5.968.377 TL tutarındaki ertelenmiş vergi yükümlülüğü hesabı, uzun vadeli olarak yeniden sınıflanmıştır.

2.4 Netleştirme/mahsup

Finansal varlık ve yükümlülükler, netleştirmeye yönelik yasal bir hakka ve yaptırım gücüne sahip olunması ve söz konusu varlık ve yükümlülükleri net bazda tahsil etme/ödeme veya eş zamanlı sonuçlandırma niyetinin olması durumunda bilançoda netleştirilerek gösterilmektedir.

2.5 Muhasebe politikalarında değişiklikler

Şirket’in finansal durumu, performansı veya nakit akımları üzerindeki işlemlerin ve olayların etkilerinin finansal tablolarda daha uygun ve güvenilir bir sunumu sonucunu doğuracak nitelikte olması durumunda muhasebe politikalarında değişiklik yapılır. İsteğe bağlı olarak muhasebe politikalarında yapılan değişikliklerin önceki dönemleri etkilemesi durumunda, söz konusu politika hep kullanımdaymış gibi finansal tablolarda geriye dönük olarak uygulanır. Yeni bir standardın uygulanmasından kaynaklanan muhasebe politikası değişiklikleri, söz konusu standardın şayet varsa geçiş hükümlerine uygun olarak geriye ya da ileriye dönük olarak uygulanır. Herhangi bir geçiş hükmünün yer almadığı değişiklikler geriye dönük olarak uygulanır.

Yeni ve düzeltilmiş standartlar ve yorumlar

31 Aralık 2012 tarihi itibarıyla sona eren yıla ait finansal tabloların hazırlanmasında esas alınan muhasebe politikaları aşağıda özetlenen 1 Ocak 2012 tarihi itibarıyla geçerli yeni ve değiştirilmiş standartlar ve UFRYK yorumları dışında önceki yılda kullanılanlar ile tutarlı olarak uygulanmıştır. Bu standartların ve yorumların Şirket’in mali durumu ve performansı üzerindeki etkileri ilgili paragraflarda açıklanmıştır.

1 Ocak 2012 tarihinden itibaren geçerli olan yeni standart, değişiklik ve yorumlar aşağıdaki gibidir:

UMS 12 Gelir Vergileri – Esas Alınan Varlıkların Geri Kazanımı (Değişiklik)

UMS 12, i) aksi ispat edilene kadar hukuken geçerli öngörü olarak, UMS 40 kapsamında gerçeğe uygun değer modeliyle ölçülen yatırım amaçlı gayrimenkuller üzerindeki ertelenmiş verginin gayrimenkulün taşınan değerinin satış yoluyla geri kazanılacağı esasıyla hesaplanması ve ii) UMS 16’daki yeniden değerlendirme modeliyle ölçülen amortismanla tabi olmayan varlıklar üzerindeki ertelenmiş verginin her zaman satış esasına göre hesaplanması gerektiğine ilişkin güncellenmiştir. Değişikliklerin geriye dönük olarak uygulanması gerekmektedir. Değişikliğin Şirket’in finansal durumu veya performansı üzerinde etkisi olmamıştır.

UFRS 7 Finansal Araçlar: Açıklamalar – Geliştirilmiş Bilanço Dışı Bırakma Açıklama Yükümlülükleri (Değişiklik),

Değişikliğin amacı, finansal tablo okuyucularının finansal varlıkların transfer işlemlerini (seküritizasyon gibi) - finansal varlığı transfer eden taraf üzerinde kalabilecek muhtemel riskleri de içerecek şekilde - daha iyi anlamalarını sağlamaktır. Ayrıca değişiklik, orantısız finansal varlık transferi işlemlerinin hesap döneminin sonlarına doğru yapıldığı durumlar için ek açıklama zorunlulukları getirmektedir. Karşılaştırmalı açıklamalar verilmesi zorunlu değildir. Değişiklik sadece açıklama esaslarını etkilemektedir ve Şirket'in finansal durumunu veya performansı üzerinde etkisi olmayacaktır.

Yayınlanan ama yürürlüğe girmemiş ve erken uygulamaya konulmayan standartlar

Finansal tabloların onaylanma tarihi itibarıyla yayımlanmış fakat cari raporlama dönemi için henüz yürürlüğe girmemiş ve Şirket tarafından erken uygulanmaya başlanmamış yeni standartlar, yorumlar ve değişiklikler aşağıdaki gibidir. Şirket aksi belirtilmedikçe yeni standart ve yorumların yürürlüğe girmesinden sonra finansal tablolarını ve dipnotlarını etkileyecek gerekli değişiklikleri yapacaktır.

UMS 1 Finansal Tabloların Sunumu (Değişiklik) – Diğer Kapsamlı Gelir Tablosu Unsurlarının Sunumu

Değişiklikler, 1 Temmuz 2012 ve sonrasında başlayan yıllık hesap dönemleri için geçerlidir fakat erken uygulamaya izin verilmektedir. Yapılan değişiklikler diğer kapsamlı gelir tablosunda gösterilen kalemlerin sadece gruplamasını değiştirmektedir. İleriki bir tarihte gelir tablosuna sınıflanabilecek (veya geri döndürülebilecek) kalemler hiçbir zaman gelir tablosuna sınıflanamayacak kalemlerden ayrı gösterilecektir. Değişiklikler geriye dönük olarak uygulanacaktır. Değişiklik sadece sunum esaslarını etkilemektedir ve Şirket'in finansal durumunu veya performansı üzerinde bir etkisi olmayacaktır.

UMS 19 Çalışanlara Sağlanan Faydalar (Değişiklik)

Standart, 1 Ocak 2013 ve sonrasında başlayan yıllık hesap dönemleri için geçerlidir ve erken uygulamaya izin verilmiştir. Bazı istisnalar dışında uygulama geriye dönük olarak yapılacaktır. Standartta yapılan değişiklik kapsamında birçok konuya açıklık getirilmiş veya uygulamada değişiklik yapılmıştır. Yapılan birçok değişiklikten en önemlileri tazminat yükümlülüğü aralığı mekanizması uygulamasının kaldırılması ve kısa ve uzun vadeli personel sosyal hakları ayırımının artık personelin hak etmesi prensibine göre değil de yükümlülüğün tahmini ödeme tarihine göre belirlenmesidir. Şirket, düzeltilmiş standardın finansal durumu ve performansı üzerine etkilerini değerlendirmektedir.

UMS 27 Bireysel Finansal Tablolar (Değişiklik)

UFRS 10'nun ve UFRS 12'nin yayınlanmasının sonucu olarak, UMSK UMS 27'de de değişiklikler yapmıştır. Yapılan değişiklikler sonucunda, artık UMS 27 sadece bağlı ortaklık, müştereken kontrol edilen işletmeler, ve iştiraklerin bireysel finansal tablolarda muhasebeleştirilmesi konularını içermektedir. Bu değişikliklerin geçiş hükümleri UFRS 10 ile aynıdır. Söz konusu değişikliğin Şirket'in finansal durumunu veya performansı üzerinde hiçbir etkisi bulunmamaktadır.

UMS 28 İştiraklerdeki ve İş Ortaklıklarındaki Yatırımlar (Değişiklik)

UFRS 11'in ve UFRS 12'nin yayınlanmasının sonucu olarak, UMSK UMS 28'de de değişiklikler yapmış ve standardın ismini UMS 28 İştiraklerdeki ve İş Ortaklıklarındaki Yatırımlar olarak değiştirmiştir. Yapılan değişiklikler ile iştiraklerin yanı sıra, iş ortaklıklarında da özkaynak yöntemi ile muhasebeleştirme getirilmiştir. Bu değişikliklerin geçiş hükümleri UFRS 11 ile aynıdır. Söz konusu standardın Şirket'in finansal durumunu veya performansı üzerinde hiçbir etkisi bulunmamaktadır.

UMS 32 Finansal Araçlar: Sunum - Finansal Varlık ve Borçların Netleştirilmesi (Değişiklik)

Değişiklik "muhasebeleştirilen tutarları netleştirme konusunda mevcut yasal bir hakkının bulunması" ifadesinin anlamına açıklık getirmekte ve UMS 32 netleştirme prensibinin eş zamanlı olarak gerçekleşmeyen ve brüt ödeme yapılan hesaplaşma (takas büroları gibi) sistemlerindeki uygulama alanına açıklık getirmektedir. Değişiklikler 1 Ocak 2014 ve sonrasında başlayan yıllık hesap dönemleri için geriye dönük olarak uygulanacaktır. Söz konusu standardın Şirket'in finansal durumunu veya performansı üzerinde önemli bir etkisi olması beklenmemektedir.

UFRS 7 Finansal Araçlar: Açıklamalar — Finansal Varlık ve Borçların Netleştirilmesi (Değişiklik)

Getirilen açıklamalar finansal tablo kullanıcılarına

- netleştirilen işlemlerin şirketin finansal durumuna etkilerinin ve muhtemel etkilerinin değerlendirilmesi için ve
 - UFRS'ye göre ve diğer genel kabul görmüş muhasebe ilkelerine göre hazırlanmış finansal tabloların karşılaştırılması ve analiz edilmesi için faydalı bilgiler sunmaktadır.
- Değişiklikler geriye dönük olarak 1 Ocak 2013 ve sonrasında başlayan yıllık hesap dönemleri ve bu hesap dönemlerindeki ara dönemler için geçerlidir. Değişiklik sadece açıklama esaslarını etkilemektedir ve Şirket'in finansal durumunu veya performansı üzerinde bir etkisi olmayacaktır.

UFRS 9 Finansal Araçlar – Sınıflandırma ve Açıklama

Aralık 2011'de yapılan değişiklikle yeni standart, 1 Ocak 2015 tarihi ve sonrasında başlayan yıllık hesap dönemleri için geçerli olacaktır. UFRS 9 Finansal Araçlar standardının ilk safhası finansal varlıkların ve yükümlülüklerin ölçülmesi ve sınıflandırılmasına ilişkin yeni hükümler getirmektedir. UFRS 9'a yapılan değişiklikler esas olarak finansal varlıkların sınıflama ve ölçümünü ve gerçeğe uygun değer farkı kar veya zarara yansıtılarak ölçülen olarak sınıflandırılan finansal yükümlülüklerin ölçümünü etkileyecektir ve bu tür finansal yükümlülüklerin gerçeğe uygun değer değişikliklerinin kredi riskine ilişkin olan kısmının diğer kapsamlı gelir tablosunda sunumunu gerektirmektedir. Standardın erken uygulanmasına izin verilmektedir. Söz konusu standardın Şirket'in finansal durumunu veya performansı üzerinde önemli bir etkisi olması beklenmemektedir.

UFRS 10 Konsolide Finansal Tablolar

Standart 1 Ocak 2014 ve sonrasında sona eren yıllık hesap dönemleri için geçerlidir ve değişiklikler bazı farklı düzenlemelerle geriye dönük olarak uygulanacaktır. UFRS 11 Müşterek Düzenlemeler ve UFRS 12 Diğer İşletmelerdeki Yatırımların Açıklamaları standartlarının da aynı anda uygulanması şartı ile erken uygulamaya izin verilmiştir.

UMS 27 Konsolide ve Bireysel Finansal Tablolar Standardının konsolidasyona ilişkin kısmının yerini almıştır. Hangi şirketlerin konsolide edileceğini belirlemede kullanılacak yeni bir “kontrol” tanımı yapılmıştır. Mali tablo hazırlayıcılarına karar vermeleri için daha fazla alan bırakan, ilke bazlı bir standarttır. Söz konusu standardın Şirket’in finansal durumu ve performansı üzerine hiçbir etkisi bulunmamaktadır.

UFRS 11 Müşterek Düzenlemeler

Standart 1 Ocak 2013 ve sonrasında sona eren yıllık hesap dönemleri için geçerlidir ve değişiklikler bazı düzenlemelerle geriye dönük olarak uygulanacaktır. UFRS 10 Konsolide Finansal Tablolar ve UFRS 12 Diğer İşletmelerdeki Yatırımların Açıklamaları standartlarının da aynı anda uygulanması şartı ile erken uygulamaya izin verilmiştir.

Standart müşterek yönetilen iş ortaklıklarının ve müşterek faaliyetlerin nasıl muhasebeleştirileceğini düzenlemektedir. Yeni standart kapsamında, artık iş ortaklıklarının oransal konsolidasyona tabi tutulmasına izin verilmemektedir. Söz konusu standardın Şirket’in finansal durumunu veya performansı üzerinde hiçbir etkisi bulunmamaktadır.

UFRS 12 Diğer İşletmelerdeki Yatırımların Açıklamaları

Standart 1 Ocak 2013 ve sonrasında sona eren yıllık hesap dönemleri için geçerlidir ve değişiklikler bazı düzenlemelerle geriye dönük olarak uygulanacaktır. UFRS 10 Konsolide Finansal Tablolar ve UFRS 11 Müşterek Düzenlemeler standartlarının da aynı anda uygulanması şartı ile erken uygulamaya izin verilmiştir.

UFRS 12 daha önce UMS 27 Konsolide ve Bireysel Finansal Tablolar Standardında yer alan konsolide finansal tablolara ilişkin tüm açıklamalar ile daha önce UMS 31 İş Ortaklıklarındaki Paylar ve UMS 28 İştiraklerdeki Yatırımlar’da yer alan iştirakler, iş ortaklıkları, bağlı ortaklıklar ve yapısal işletmelere ilişkin verilmesi gereken tüm dipnot açıklamalarını içermektedir. Yeni standart açıklama esaslarını etkilemektedir ve Şirket’in finansal durumunu veya performansı üzerinde bir etkisi olmayacaktır.

UFRS 13 Gerçeğe Uygun Değerin Ölçümü

Yeni standart gerçeğe uygun değer UFRS kapsamında nasıl ölçüleceğini açıklamakla beraber, gerçeğe uygun değer ne zaman kullanılabilir ve/veya kullanılması gerektiği konusunda bir değişiklik getirmemektedir. Tüm gerçeğe uygun değer ölçümleri için rehber niteliğindedir. Yeni standart ayrıca, gerçeğe uygun değer ölçümleri ile ilgili ek açıklama yükümlülükleri getirmektedir. Bu standardın 1 Ocak 2013 ve sonrasında sona eren yıllık hesap dönemlerinde uygulanması mecburidir ve uygulama ileriye doğru uygulanacaktır. Erken uygulamaya izin verilmektedir. Yeni açıklamaların sadece UFRS 13’ün uygulamaya başlandığı dönemden itibaren verilmesi gerekmektedir – yani önceki dönemlerle karşılaştırmalı açıklama gerekmemektedir. Şirket, standardın finansal durumu ve performansı üzerinde önemli bir etkisi olmasını beklememektedir.

UFRYK 20 Yerüstü Maden İşletmelerinde Üretim Aşamasındaki Hafriyat (Dekapaj) Maliyetleri

1 Ocak 2013 tarihinde ya da sonrasında başlayan finansal dönemler için yürürlüğe girecek olup erken uygulamaya izin verilmektedir. Şirketlerin karşılaştırmalı olarak sunulan dönemin başından itibaren üretim aşamasında oluşan hafriyat maliyetlerine bu yorumun gerekliliklerini uygulamaları gerekecektir. Yorum, üretim aşamasındaki hafriyatların ne zaman ve hangi koşullarda varlık olarak muhasebeleşeceği, muhasebeleşen varlığın ilk kayda alma ve sonraki dönemlerde nasıl ölçüleceğine açıklık getirmektedir. Söz konusu yorum Şirket için geçerli değildir ve Şirket’in finansal durumu veya performansı üzerinde hiçbir etkisi olması beklenmemektedir.

Uygulama Rehberi (UFRS 10, UFRS 11 ve UFRS 12 değişiklik)

Değişiklik 1 Ocak 2013 ve sonrasında başlayan yıllık hesap dönemleri için geçerlidir. Değişiklikler geriye dönük düzeltme yapma gerekliliğini ortadan kaldırmak amacıyla sadece uygulama rehberinde yapılmıştır. İlk uygulama tarihi “UFRS 10’un ilk defa uygulandığı yıllık hesap döneminin başlangıcı” olarak tanımlanmıştır. Kontrolün olup olmadığı değerlendirilmesi karşılaştırmalı sunulan dönemin başı yerine ilk uygulama tarihinde yapılacaktır. Eğer UFRS 10’a göre kontrol değerlendirmesi UMS 27/TMSYK 12’ye göre yapılandan farklı ise geriye dönük düzeltme etkileri saptanmalıdır. Ancak, kontrol değerlendirmesi aynı ise geriye dönük düzeltme gerekmez. Eğer birden fazla karşılaştırmalı dönem sunuluyorsa, sadece bir dönemin geriye dönük düzeltilmesine izin verilmiştir. UMSK, aynı sebeplerle UFRS 11 ve UFRS 12 uygulama rehberlerinde de değişiklik yapmış ve geçiş hükümlerini kolaylaştırmıştır. Şirket, değişikliğin finansal durumu ve performansı üzerinde önemli bir etkisinin olması beklenmemektedir.

UFRS’deki iyileştirmeler

UMSK, mevcut standartlarda değişiklikler içeren 2009 – 2011 dönemi Yıllık UFRS İyileştirmelerini yayınlamıştır. Yıllık iyileştirmeler kapsamında gerekli ama acil olmayan değişiklikler yapılmaktadır. Değişikliklerin geçerlilik tarihi 1 Ocak 2013 ve sonrasında başlayan yıllık hesap dönemleridir. Gerekli açıklamalar verildiği sürece, erken uygulamaya izin verilmektedir. Bu proje henüz Avrupa Birliği tarafından kabul edilmemiştir. Söz konusu projenin Şirket’in finansal durumunu veya performansı üzerinde önemli bir etkisi olması beklenmemektedir.

UMS 1 Finansal Tabloların Sunuşu:

İhtiyari karşılaştırmalı ek bilgi ile asgari sunumu mecburi olan karşılaştırmalı bilgiler arasındaki farka açıklık getirilmiştir.

UMS 16 Maddi Duran Varlıklar:

Maddi duran varlık tanımına uyan yedek parça ve bakım ekipmanlarının stok olmadığı konusuna açıklık getirilmiştir.

UMS 32 Finansal Araçlar: Sunum:

Hisse senedi sahiplerine yapılan dağıtımların vergi etkisinin UMS 12 kapsamında muhasebeleştirilmesi gerektiğine açıklık getirilmiştir. Değişiklik, UMS 32’de bulun mevcut yükümlülükleri ortadan kaldırıp şirketlerin hisse senedi sahiplerine yaptığı dağıtımlardan doğan her türlü gelir vergisinin UMS 12 hükümleri çerçevesinde muhasebeleştirmesini gerektirmektedir.

UMS 34 Ara Dönem Finansal Raporlama:

UMS 34’de her bir faaliyet bölümüne ilişkin toplam bölüm varlıkları ve borçları ile ilgili istenen açıklamalara açıklık getirilmiştir. Faaliyet bölümlerinin toplam varlıkları ve borçları sadece bu bilgiler işletmenin faaliyetlerine ilişkin karar almaya yetkili merciine düzenli olarak raporlanıyorsa ve açıklanan toplam tutarlarda bir önceki yıllık mali tablolara göre önemli değişiklik olduysa açıklanmalıdır.

UFRS 10 Konsolide Finansal Tablolar (Değişiklik)

UFRS 10 standardı yatırım şirketi tanımına uyan şirketlerin konsolidasyon hükümlerinden muaf tutulmasına ilişkin bir istisna getirmek için değiştirilmiştir. Konsolidasyon hükümlerine getirilen istisna ile yatırım şirketlerinin bağlı ortaklıklarını UFRS 9 Finansal Araçlar standardı hükümleri çerçevesinde gerçeğe uygun değerden muhasebeleştirmeleri gerekmektedir. Değişiklik 1 Ocak 2014 ve sonrasında sona eren yıllık hesap dönemleri için geçerlidir ve erken uygulamaya izin verilmiştir. Söz konusu değişikliğin Şirket’in finansal durumunu veya performansı üzerinde hiçbir etkisi olması beklenmemektedir.

2.7 Önemli muhasebe politikalarının özeti

Stoklar

Stoklar, maliyetin ya da net gerçekleşebilir değerın düşük olanı ile değerlendirilmektedir. Sabit ve değişken genel üretim giderlerinin bir kısmını da içeren stoklar hareketli ortalama yöntemine göre değerlendirilir. Net gerçekleşebilir değer; olağan ticari faaliyet içerisinde oluşan tahmini satış fiyatından tahmini tamamlanma maliyeti ile satışı gerçekleştirmek için yüklenilmesi gereken tahmini maliyetlerin toplamının indirilmesiyle elde edilir.

Maddi duran varlıklar

Yeniden değerlendirme yöntemi

Şirket, ilk kez 31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla arazi, yeraltı ve yerüstü düzenleri ve binaları yeniden değerlemiştir. 2011 yılı sonunda söz konusu maddi duran varlık sınıfları için yapılan değerlendirme çalışmaları yenilenirken; tesis, makine ve cihazlara da değerlendirme işlemi gerçekleştirilmiştir. Bu uygulamalar, UMS 16 “Maddi Duran Varlıklar” standardı uyarınca yapılan bir yeniden değerlendirme işlemi olarak ele alınmıştır.

Üretim ya da mal veya hizmetin verilmesinde veya idari amaçlar için kullanımda tutulan arsa ve arazi, yeraltı ve yerüstü düzenleri, binalar, tesis, makine ve cihazlar yeniden değerlendirilmiş tutarlarıyla ifade edilir. Yeniden değerlendirilmiş tutar, yeniden değerlendirme tarihinde tespit edilen gerçeğe uygun değerden sonraki dönemlerde oluşan birikmiş amortisman ve birikmiş değer düşüklüğü düşülerek tespit edilir. Yeniden değerlemeler, bilanço tarihinde belirlenen gerçeğe uygun değerın varlığın defter değerinden önemli farklılık göstermeyeceği şekilde düzenli aralıklarla yapılır.

Şirket en son 31 Aralık 2011 tarihi itibarıyla söz konusu varlıkları için yeniden değerlendirme çalışması yapmış ve etkileri finansal tablolara yansıtılmıştır.

Söz konusu arsa ve arazi, yeraltı ve yerüstü düzenleri, binalar ile tesis, makine ve cihazların yeniden değerlemesinden kaynaklanan artış, özkaynaktaki “değer artış fonu” hesabında muhasebeleştirilmiştir. Yeniden değerlendirme sonucu oluşan değer artışı, maddi duran varlıkla ilgili daha önceden kapsamlı gelir tablosunda gösterilen bir değer düşüklüğünün olması durumunda öncelikle söz konusu değer düşüklüğü nispetinde kapsamlı gelir tablosuna kaydedilir.

Yeniden değerlendirilen tesis, makine ve teçhizat, yeraltı ve yerüstü düzenleri ile binaların amortismanı kapsamlı gelir tablosunda yer alır. Yeniden değerlendirilen varlığın satılması veya kullanım dışı bırakılması durumunda yeniden değerlendirme fonunda kalan bakiye, doğrudan geçmiş yıl kar/zararları hesabına transfer edilir.

Maliyet yöntemi

Araçlar, ekipmanlar ve diğer maddi duran varlıklar maliyet değerlerinden birikmiş amortisman ve varsa birikmiş değer düşüklükleri düşüldükten sonraki tutarları üzerinden gösterilirler. 2011 yılı sonu itibarıyla yeniden değerlendirme yöntemiyle ölçülen tesis, makine ve cihazlar 31 Aralık 2011 tarihli finansal tablolarda yeniden değerlendirilmiş değeriyle taşınmaktadır.

Maddi duran varlıkların, maliyet veya değerlendirilmiş tutarları, beklenen faydalı ömürlerine göre doğrusal amortisman yöntemi kullanılarak amortisman tabi tutulur.

Maddi duran varlıkların beklenen faydalı ömürleri aşağıda belirtilmiştir:

Yerüstü ve yeraltı düzenleri	15
Binalar	10 - 50
Makine, tesis ve cihazlar	4 - 10
Taşıt araç ve gereçleri	5
Döşeme ve demirbaşlar	4 - 15
Diğer maddi duran varlıklar	5

Maddi duran varlıkların elden çıkarılması ya da bir maddi duran varlığın hizmetten alınması sonucu oluşan kazanç veya kayıp; satış hasılatı ile varlığın defter değeri arasındaki fark olarak belirlenir ve kapsamlı gelir tablosuna dahil edilir.

Maddi olmayan duran varlıklar

Maddi olmayan duran varlıklar, maliyet değerlerinden birikmiş itfa payları ve birikmiş değer düşüklükleri düşüldükten sonraki tutarıyla gösterilirler. Bu varlıklar beklenen faydalı ömürlerine göre doğrusal amortisman yöntemi kullanılarak itfa edilir.

Haklar ve bilgisayar yazılımlarından oluşan maddi olmayan duran varlıklar 5-10 yıl olarak tahmin edilen ekonomik ömürlerine dayanan oranlarla itfa edilmektedir.

Satış amacıyla elde tutulan duran varlıklar

Satış amacıyla elde tutulan duran varlıklar defter değeri ile satış maliyeti düşülmüş gerçeğe uygun değerinden düşük olanı ile ölçülmektedir.

Finansal olmayan varlıklarda değer düşüklüğü

Şirket, her bilanço tarihinde maddi ve maddi olmayan duran varlıklarının, maliyet değerinden birikmiş amortismanlar düşülerek bulunan defter değerine ilişkin değer kaybının olduğuna dair herhangi bir gösterge olup olmadığını değerlendirir. Eğer böyle bir gösterge mevcutsa, değer düşüklüğü tutarını belirleyebilmek için o varlığın geri kazanılabilir tutarı tahmin edilir. Varlığın tek başına geri kazanılabilir tutarının hesaplanmasının mümkün olmadığı durumlarda, o varlığın ait olduğu nakit üreten biriminin geri kazanılabilir tutarı hesaplanır.

Geri kazanılabilir tutar, satış maliyetleri düşüldükten sonra elde edilen makul değer veya kullanımdaki değer büyük olanıdır. Kullanımdaki değer hesaplanırken, geleceğe ait tahmini nakit akımları, paranın zaman değerini ve varlığa özgü riskleri yansıtan vergi öncesi iskonto oranı kullanılarak bugünkü değerine indirilir. Bu çalışmalar sırasında kullanılan başlıca varsayımlar; yakın gelecekteki enflasyon beklentileri, satış ve maliyetlerde beklenen artışlar, ihracat-iç pazar kompozisyonunda beklenen değişimler ve beklenen ülke büyüme oranlarından oluşmaktadır. Varlığın (veya nakit üreten birimin) geri kazanılabilir tutarının defter değerinden daha az olması durumunda varlığın (veya nakit üreten birimin) defter değeri, geri kazanılabilir tutarına indirilir. Bu durumda oluşan değer düşüklüğü kayıpları kapsamlı gelir tablosunda muhasebeleştirilir. Değer düşüklüğünün iptali nedeniyle varlığın (veya nakit üreten birimin) kayıtlı değerinde meydana gelen artış, önceki yıllarda değer düşüklüğünün finansal tablolara alınmamış olması halinde oluşacak olan defter değerini (amortisman tabi tutulduktan sonra kalan net tutar) aşmamalıdır. Değer düşüklüğünün iptali yine kapsamlı gelir tablosuna kayıt edilir.

Borçlanma maliyetleri

Borçlanma maliyetleri, faiz giderleri, kur farkı giderleri ve borçlanma ile ilgili diğer maliyetleri içermektedir.

Özellikli varlıkla ilişkili borçlanma maliyetleri doğrudan ilgili bulunduğu özellikli varlığın maliyetine dahil edilir. Özellikli bir varlığın amaçlandığı şekilde kullanıma veya satışa hazır hale getirilmesi için gerekli faaliyetlerin tamamen bitirilmesi durumunda, borçlanma maliyetlerinin aktifleştirilmesine son verilir.

Bunun dışındaki borçlanma maliyetleri gerçekleştiği dönemde gider olarak kaydedilmektedir.

Kur değişiminin etkileri

Şirket'in finansal tablolarının hazırlanması sırasında, yabancı para cinsinden (TL dışındaki para birimleri) gerçekleşen işlemler, işlem tarihindeki kurlar esas alınmak suretiyle kaydedilmektedir. Bilançoda yer alan döviz endeksli parasal varlık ve yükümlülükler bilanço tarihinde geçerli olan kurlar kullanılarak TL'ye çevrilmektedir. Yabancı para birimindeki parasal olmayan kalemler bilanço döneminde yeniden çevrilmeye tabi tutulmazlar.

Karşılıklar, koşullu varlık ve yükümlülükler

Geçmiş olaylardan kaynaklanan mevcut bir yükümlülüğün (hukuki ya da zımni) bulunması, yükümlülüğün yerine getirilmesinin muhtemel olması ve söz konusu yükümlülük tutarının güvenilir bir şekilde tahmin edilebilir olması durumunda finansal tablolarda karşılık ayrılır.

Karşılık olarak ayrılan tutar, yükümlülüğe ilişkin risk ve belirsizlikler göz önünde bulundurularak, bilanço tarihi itibarıyla yükümlülüğün yerine getirilmesi için yapılacak harcamanın tahmin edilmesi yoluyla hesaplanır. Karşılıklar her bilanço tarihinde gözden geçirilir ve yönetimin en iyi tahminlerini yansıtacak şekilde gerekli düzenlemeler yapılır.

Paranın zaman içindeki değer kaybı önem kazandığında, karşılıklar ileride oluşması muhtemel giderlerin bilanço tarihindeki indirgenmiş değeriyle yansıtılır.

Geçmiş olaylardan kaynaklanan ve mevcudiyeti işletmenin tam olarak kontrolünde bulunmayan gelecekteki bir veya daha fazla kesin olmayan olayın gerçekleşip gerçekleşmemesi ile teyit edilebilmesi mümkün yükümlülükler ve varlıklar finansal tablolara alınmamakta ve şarta bağlı yükümlülükler ve varlıklar olarak değerlendirilmektedir.

Şarta bağlı yükümlülükler, kaynak aktarımını gerektiren durum yüksek bir olasılık taşıyor ise finansal tablolarda yansıtılmayıp dipnotlarda açıklanmaktadır.

Karşılığın ödenmesi için gerekli olan ekonomik faydanın bir kısmı ya da tamamının üçüncü taraflarca karşılanmasının beklendiği durumlarda, tahsil edilecek tutar, ilgili tutarın tahsil edilmesinin hemen hemen kesin olması ve güvenilir bir şekilde ölçülmesi halinde varlık olarak muhasebeleştirilir. Şarta bağlı varlıklar ise finansal tablolara yansıtılmayıp ekonomik getiri yaratma ihtimali yüksek olduğu takdirde dipnotlarda açıklanır.

Kurum kazancı üzerinden hesaplanan vergiler

Vergi karşılığı, dönem karı veya zararı hesaplanmasında dikkate alınan cari dönem ve ertelenmiş vergi karşılıklarının toplamıdır.

Şirket'in faaliyet sonuçlarından doğacak kurumlar vergisi, gelir vergisi ve fonlara ilişkin yükümlülükler için finansal tablolarda tahmini karşılık ayrılır. Cari dönem vergisi, Şirket'in faaliyet sonuçları üzerinden vergisel açıdan kabul edilmeyen giderler ve istisnalar dikkate alınarak hesaplanmaktadır.

Ayrıca, kurumlar vergisine mahsup edilmek üzere yıl içinde ara dönemlerde beyan edilen matrahlar üzerinden %20 oranında geçici vergi ödenmektedir.

Türk vergi sisteminde mali zararlar takip eden beş yıl içindeki mali karlar ile mahsup edilebilmekte olup, önceki yıllar kazançlarından (geriye dönük) mahsup mümkün değildir.

Ertelenmiş vergi, bilanço yükümlülüğü metodu dikkate alınarak, aktif ve pasiflerin finansal raporlamada yansıtılan değerleri ile yasal vergi hesabındaki bazları arasındaki geçici farklardan oluşan vergi etkileri dikkate alınarak yansıtılmaktadır. Ertelenmiş vergi yükümlülüğü vergilendirilebilir tüm geçici farklar üzerinden hesaplanır.

Ertelenmiş vergi varlıkları, indirilebilir geçici farklar ve kullanılmamış mali zararlardan öngörülebilir gelecekte yararlanmanın kuvvetle muhtemel olması durumunda varlık olarak muhasebeleştirilmektedir.

Ertelenmiş vergi varlıklarının ve yükümlülüklerinin hesaplanmasında söz konusu varlığın gerçekleşeceği ve yükümlülüğün yerine getirileceği dönemlerde oluşması beklenen vergi oranları, bilanço tarihi itibarıyla geçerli olan vergi oranları baz alınarak hesaplanır.

Çalışanlara sağlanan faydalar / kıdem tazminatları

a) Tanımlanan fayda planları

Kıdem tazminatı karşılığı

Türkiye'de mevcut kanunlar ve toplu iş sözleşmeleri hükümlerine göre kıdem tazminatı, emeklilik veya işten çıkarılma durumunda ödenmektedir. Güncellenmiş olan UMS 19 "Çalışanlara Sağlanan Faydalar" Standardı ("UMS 19") uyarınca söz konusu türdeki ödemeler tanımlanmış emeklilik fayda planları olarak nitelendirilir.

Bilançoda muhasebeleştirilen kıdem tazminatı yükümlülüğü, tüm çalışanların emeklilikleri dolayısıyla ileride doğması beklenen yükümlülük tutarlarının net bugünkü değerine göre hesaplanmış ve finansal tablolara yansıtılmıştır. Hesaplanan tüm aktüeryal kazançlar ve kayıplar kapsamlı gelir tablosuna yansıtılmıştır.

Kıdemli işçiliği teşvik primi karşılığı

Şirket'in belli bir kıdemin üzerindeki çalışanlarına ödenen "Kıdemli işçiliği teşvik primi" adı altında sağladığı bir fayda bulunmaktadır. Karşılık, gelecekteki olası nakit çıkışlarının toplam tutarının bilanço tarihindeki değerine indirgenmiş değerini ifade eder (Not 13).

c) Tanımlanan katkı planları

Şirket, Sosyal Güvenlik Kurumu'na zorunlu olarak sosyal sigortalar primi ödemektedir. Şirket'in bu primleri ödediği sürece başka yükümlülüğü kalmamaktadır. Bu primler tahakkuk ettikleri dönemde personel giderlerine yansıtılmaktadır.

İlişkili taraflar

a) Bir kişi veya bu kişinin yakın ailesinin bir üyesi, aşağıdaki durumlarda Şirket ile ilişkili sayılır:

Söz konusu kişinin,

- (i) Şirket üzerinde kontrol veya müşterek kontrol gücüne sahip olması durumunda,
- (ii) Şirket üzerinde önemli etkiye sahip olması durumunda,
- (iii) Şirket veya Şirket'in bir ana ortaklığının kilit yönetici personelinin bir üyesi olması durumunda.
- (b) Aşağıdaki koşullardan herhangi birinin mevcut olması halinde işletme Şirket ile ilişkili sayılır:
 - (i) İşletme ve Şirket'in aynı grubun üyesi olması halinde.
 - (ii) İşletmenin, diğer işletmenin (veya diğer işletmenin de üyesi olduğu bir grubun üyesinin) iştiraki ya da iş ortaklığı olması halinde.
 - (iii) Her iki işletmenin de aynı bir üçüncü tarafın iş ortaklığı olması halinde.
 - (iv) İşletmelerden birinin üçüncü bir işletmenin iş ortaklığı olması ve diğer işletmenin söz konusu üçüncü işletmenin iştiraki olması halinde.
 - (v) İşletmenin, Şirket'in ya da Şirket ile ilişkili olan bir işletmenin çalışanlarına ilişkin olarak işten ayrılma sonrasında sağlanan fayda planlarının olması halinde. Şirket'in kendisinin böyle bir planının olması halinde, sponsor olan işverenler de Şirket ile ilişkilidir.
 - (vi) İşletmenin (a) maddesinde tanımlanan bir kişi tarafından kontrol veya müştereken kontrol edilmesi halinde.

(vii) (a) maddesinin (i) bendinde tanımlanan bir kişinin işletme üzerinde önemli etkisinin bulunması veya söz konusu işletmenin (ya da bu işletmenin ana ortaklığının) kilit yönetici personelinin bir üyesi olması halinde.

İlişkili taraflarla yapılan işlem, ilişkili taraflar arasında kaynaklarının, hizmetlerin ya da yükümlülüklerin bir bedel karşılığı olup olmadığına bakılmaksızın transferidir.

Şirket hissedarları, Yönetim Kurulu üyesi ve Genel Müdür gibi yönetici personeli, yakın aile üyeleri ve onlar tarafından kontrol edilen veya onlara bağlı şirketler, iştirakler ve ortaklıklar ilişkili taraf olarak kabul edilmiştir. Şirket'in kilit yönetici personeli, yukarıda tanımlanan tarafların herhangi bir yakın aile üyesi ve Şirket ya da Şirket ile ilişkili taraf olan bir işletmenin çalışanlarına işten ayrılma sonrasında sağlanan fayda planlarını temsil eden taraflar da, ilişkili taraf olarak tanımlanmaktadır.

Gelirlerin muhasebeleştirilmesi

Gelirler, tahsil edilmiş veya edilecek olan alacak tutarının gerçeğe uygun değeri üzerinden ölçülür. Tahmini müşteri iadeleri, indirimler ve karşılıklar söz konusu tutardan düşülmektedir. Satış işlemi bir finansman işlemi içeriyorsa, satış bedelinin gerçeğe uygun değeri, izleyen dönemlerde yapılacak tahsilatların etkin faiz oranı ile iskonto edilmesiyle hesaplanır. Satış bedelinin nominal değeri ile gerçeğe uygun değer arasındaki fark, finansman geliri olarak ilgili dönemlere yine tahakkuk esasına göre kaydedilir.

Mamül satışı:

Mamül satışından elde edilen gelir, aşağıdaki şartların tamamı yerine getirildiğinde muhasebeleştirilir:

- Şirket'in mülkiyetle ilgili tüm önemli riskleri ve kazanımları alıcıya devretmesi,
- Şirket'in mülkiyetle ilişkilendirilen ve süregelen bir idari katılımının ve satılan mallar üzerinde etkin bir kontrolünün olmaması,
- Gelir tutarının güvenilir bir şekilde ölçülmesi,
- İşlemlerle ilişkili ekonomik faydaların işletmeye akışının olası olması ve
- İşlemden kaynaklanan ya da kaynaklanacak maliyetlerin güvenilir bir şekilde ölçülmesi.

Faiz geliri:

Faiz geliri, kalan anapara bakiyesi ile beklenen ömrü boyunca ilgili finansal varlıktan elde edilecek tahmini nakit girişlerini söz konusu varlığın kayıtlı değerine indirgeyen efektif faiz oranı nispetinde ilgili dönemde tahakkuk ettirilir.

Hisse başına kazanç

Gelir tablosunda belirtilen hisse başına kazanç, net karın raporlama dönemi boyunca piyasada bulunan hisse senetlerinin ağırlıklı ortalama adedine bölünmesiyle bulunmaktadır.

Türkiye'de şirketler sermayelerini hali hazırda bulunan hissedarlarına, çeşitli içsel kaynaklardan "bedelsiz hisse" yolu ile arttırabilmektedirler. Bu tip "bedelsiz hisse" dağıtımları, hisse başına kazanç hesaplamalarında, ihraç edilmiş hisse gibi değerlendirilir. Buna göre, bu hesaplamalarda kullanılan ağırlıklı ortalama hisse sayısı, söz konusu hisse senedi dağıtımlarının geçmişe dönük etkileri de dikkate alınarak bulunur.

Bilanço tarihinden sonraki olaylar

Bilanço tarihinden sonraki olaylar; kamuya ilişkin herhangi bir duyuru veya diğer seçilmiş finansal bilgilerin kamuya açıklanmasından sonra ortaya çıkmış olsalar bile, bilanço tarihi ile bilançonun yayımı için yetkilendirilme tarihi arasındaki tüm olayları kapsar.

Şirket, bilanço tarihinden sonra düzeltme gerektiren olayların ortaya çıkması durumunda, finansal tablolara alınan tutarları bu yeni duruma uygun şekilde düzeltmekte, bilanço tarihinden sonra ortaya çıkan düzeltme gerektirmeyen olayların olması halinde ise önemli olması durumunda ilgili dönemde açıklamaktadır.

İşlem ve teslim tarihindeki muhasebeleştirme

Tüm finansal varlık alış ve satışları işlem tarihinde, bir başka deyişle Şirket'in alımı veya satımı gerçekleştireceğini taahhüt ettiği tarihte muhasebeleştirilir. Olağan alış ve satışlar, varlığın teslim süresinin genelde bir mevzuat veya piyasalardaki düzenlemelere göre belirlendiği alış ve satışlardır.

Finansal araçlar

Finansal varlıklar

Finansal yatırımlar, gerçeğe uygun değer farkı kâr veya zarara yansıtılan ve gerçeğe uygun değerinden kayıtlara alınan finansal varlıklar haricinde, gerçeğe uygun piyasa değerinden alım işlemiyle doğrudan ilişkilendirilebilen harcamalar düşüldükten sonra kalan tutar üzerinden muhasebeleştirilir. Yatırımlar, yatırım araçlarının ilgili piyasa tarafından belirlenen süreye uygun olarak teslimatı koşulunu taşıyan bir kontrata bağlı olan işlem tarihinde kayıtlara alınır veya kayıtlardan çıkarılır.

Finansal varlıklar "gerçeğe uygun değer farkı kâr veya zarara yansıtılan finansal varlıklar", "vadesine kadar elde tutulacak yatırımlar" ve "kredi ve alacaklar" olarak sınıflandırılır.

Etkin faiz yöntemi

Etkin faiz yöntemi, finansal varlığın ifta edilmiş maliyet ile değerlendirilmesi ve ilgili faiz gelirinin ilişkili olduğu döneme dağıtılması yöntemidir. Etkin faiz oranı; finansal aracın beklenen ömrü boyunca veya uygun olması durumunda daha kısa bir zaman dilimi süresince tahsil edilecek

tahmini nakit toplamının, ilgili finansal varlığın tam olarak net bugünkü değerine indirgeyen orandır. Gerçeğe uygun değer farkı kâr veya zarara yansıtılan finansal varlıklar dışında sınıflandırılan finansal varlıklar ile ilgili gelirler etkin faiz yöntemi kullanmak suretiyle hesaplanmaktadır.

Gerçeğe uygun değer farkı kâr veya zarara yansıtılan finansal varlıklar

Gerçeğe uygun değer farkı gelir tablosuna yansıtılan finansal varlıklar; alım-satım amacıyla elde tutulan finansal varlıklardır. Bir finansal varlık kısa vadede elden çıkarılması amacıyla edinildiği zaman söz konusu kategoride sınıflandırılır. Finansal riske karşı etkili bir koruma aracı olarak belirlenmemiş olan türev ürünleri teşkil eden bahse konu finansal varlıklar da gerçeğe uygun değer farkı kâr veya zarara yansıtılan finansal varlıklar olarak sınıflandırılır. Bu kategoride yer alan varlıklar, dönen varlıklar olarak sınıflandırılırlar.

Vadesine kadar elde tutulan finansal varlıklar

Şirket'in vadesine kadar elde tutma olanağı ve niyeti olduğu, sabit veya belirlenebilir bir ödeme planına sahip, sabit vadeli borçlanma araçları, vadesine kadar elde tutulacak yatırımlar olarak sınıflandırılır. Vadesine kadar elde tutulacak yatırımlar etkin faiz yöntemine göre itfa edilmiş maliyet bedelinden değer düşüklüğü tutarı düşülerek kayıtlara alınır ve ilgili gelirler etkin faiz yöntemi kullanılmak suretiyle hesaplanır.

Krediler ve alacaklar

Sabit ve belirlenebilir ödemeleri olan, piyasada işlem görmeyen ticari ve diğer alacaklar ve krediler bu kategoride sınıflandırılır. Krediler ve alacaklar etkin faiz yöntemi kullanılarak iskonto edilmiş maliyeti üzerinden değer düşüklüğü düşülerek gösterilir.

Finansal varlıklarda değer düşüklüğü

Gerçeğe uygun değer farkı kâr veya zarara yansıtılan finansal varlıklar dışındaki finansal varlık veya finansal varlık grupları, her bilanço tarihinde değer düşüklüğüne uğradıklarına ilişkin göstergelerin bulunup bulunmadığına dair değerlendirmeye tabi tutulur. Finansal varlığın ilk muhasebeleştirilmesinden sonra bir veya birden fazla olayın meydana gelmesi ve söz konusu olayın ilgili finansal varlık veya varlık grubunun güvenilir bir biçimde tahmin edilebilen gelecekteki nakit akımları üzerindeki olumsuz etkisi sonucunda ilgili finansal varlığın değer düşüklüğüne uğradığına ilişkin tarafsız bir göstergenin bulunması durumunda değer düşüklüğü zararı oluşur. İtfa edilmiş değerinden gösterilen finansal varlıklar için değer düşüklüğü tutarı gelecekte beklenen tahmini nakit akımlarının finansal varlığın etkin faiz oranı üzerinden iskonto edilerek hesaplanan bugünkü değeri ile defter değeri arasındaki farktır.

Bir karşılık hesabının kullanılması yoluyla defter değerinin azaltıldığı ticari alacaklar haricinde, bütün finansal varlıklarda, değer düşüklüğü doğrudan ilgili finansal varlığın kayıtlı değerinden düşülür. Ticari alacağın tahsil edilememesi durumunda söz konusu tutar karşılık hesabından düşülerek silinir. Karşılık hesabındaki değişimler kapsamlı gelir tablosunda muhasebeleştirilir.

Nakit ve nakit benzerleri

Nakit ve nakit benzeri kalemleri, nakit para, vadesiz mevduat ve satın alım tarihinden itibaren vadeleri 3 ay veya 3 aydan daha az olan, hemen nakde çevrilebilecek olan ve önemli tutarda değer değişikliği riski taşımayan yüksek likiditeye sahip diğer kısa vadeli yatırımlardır.

Finansal yükümlülükler

Şirket'in finansal yükümlülükleri ve özkaynak araçları, sözleşmeye bağlı düzenlemelere, finansal bir yükümlülüğün ve özkaynağa dayalı bir aracın tanımlanma esasına göre sınıflandırılır. Şirket'in tüm borçları düşüldükten sonra kalan varlıklarındaki hakkı temsil eden sözleşme özkaynağa dayalı finansal araçtır. Finansal yükümlülükler için uygulanan muhasebe politikaları aşağıda belirtilmiştir.

Finansal yükümlülükler gerçeğe uygun değer farkı kâr veya zarara yansıtılan finansal yükümlülükler veya diğer finansal yükümlülükler olarak sınıflandırılır.

Gerçeğe uygun değer farkı kâr veya zarara yansıtılan finansal yükümlülükler

Gerçeğe uygun değer farkı kâr veya zarara yansıtılan finansal yükümlülükler, gerçeğe uygun değeriyle kayda alınır ve her raporlama döneminde, bilanço tarihindeki gerçeğe uygun değeriyle yeniden değerlendirilir. Gerçeğe uygun değerlerindeki değişim, gelir tablosunda muhasebeleştirilir. Gelir tablosunda muhasebeleştirilen net kazanç ya da kayıplar, söz konusu finansal yükümlülük için ödenen faiz tutarını da kapsar.

Diğer finansal yükümlülükler

Diğer finansal yükümlülükler, finansal borçlar dahil, başlangıçta işlem maliyetlerinden arındırılmış gerçeğe uygun değerleriyle muhasebeleştirilir. Diğer finansal yükümlülükler sonraki dönemlerde etkin faiz oranı üzerinden hesaplanan faiz gideri ile birlikte etkin faiz yöntemi kullanılarak itfa edilmiş maliyet bedelinden muhasebeleştirilir.

Etkin faiz yöntemi, finansal yükümlülüğün itfa edilmiş maliyetlerinin hesaplanması ve ilgili faiz giderinin ilişkili olduğu döneme dağıtılması yöntemidir. Etkin faiz oranı; finansal aracın beklenen ömrü boyunca veya uygun olması halinde daha kısa bir zaman dilimi süresince gelecekte yapılacak tahmini nakit ödemelerini tam olarak ilgili finansal yükümlülüğün net bugünkü değerine indirgeyen orandır.

Türev finansal araçlar

Şirket'in faaliyetleri, temelde işletmeyi kur ve faiz oranlarındaki değişimlere bağlı olan finansal risklere maruz bırakmaktadır. Şirket, belirli

bağlayıcı taahhütlere ve gelecekte tahmin edilen işlemlere bağlı döviz kuru dalgalanmaları ile ilişkilendirilen finansal risklerden korunmak amacıyla türev finansal araçları (esas olarak döviz kuru forward sözleşmeleri) kullanmaktadır.

Finansal bilgilerin bölümlere göre raporlanması

Şirket, Türkiye’de ve sadece gıda maddeleri üretimi ve satışı alanında faaliyet gösterdiği için finansal bilgilerini bölümlere göre raporlamamıştır. Şirket Yönetimi, Şirket’in faaliyetlerini tek bölüm altında izlemektedir.

Devlet teşvik ve yardımları

Devlet teşvikleri, teşviklerin alınacağına ve Şirket’in uymakla yükümlü olduğu şartları karşıladığına dair makul bir güvence olduğunda gerçeğe uygun değerleri üzerinden gelir tablosuna kaydedilirler.

2.4 Önemli muhasebe değerlendirme, tahmin ve varsayımları

Finansal tabloların hazırlanmasında Şirket yönetiminin, raporlanan varlık ve yükümlülük tutarlarını etkileyecek, bilanço tarihi itibarı ile vukuu muhtemel yükümlülük ve taahhütleri ve raporlama dönemi itibarıyla gelir ve gider tutarlarını belirleyen varsayımlar ve tahminler yapması gerekmektedir. Gerçekleşmiş sonuçlar tahminlerden farklı olabilmektedir. Tahminler düzenli olarak gözden geçirilmekte, gerekli düzeltmeler yapılmakta ve gerçekleştikleri dönemde gelir tablosuna yansıtılmaktadırlar.

Gelecek finansal raporlama döneminde, varlık ve yükümlülüklerin kayıtlı değerinde önemli düzeltmelere neden olabilecek tahmin ve varsayımlar aşağıda belirtilmiştir:

a) Şirket maddi duran varlıkların faydalı ekonomik ömürlerinin belirlenmesinde teknik ekibinin ve bağımsız eksperlerin tecrübeleri doğrultusunda önemli varsayımlarda bulunmuştur.

b) Şirket, vergiye esas yasal finansal tabloları ile UFRS’ye göre hazırlanmış finansal tabloları arasındaki farklılıklardan kaynaklanan geçici zamanlama farkları için ertelenmiş vergi varlığı ve yükümlülüğü muhasebeleştirmektedir. Söz konusu farklılıklar genellikle bazı gelir ve gider kalemlerinin vergiye esas tutarları ile UFRS’ye göre hazırlanan finansal tablolarda farklı dönemlerde yer almasından kaynaklanmaktadır. Şirket’in gelecekte oluşacak karlardan indirilebilecek kullanılmamış mali zararlar ve diğer indirilebilir geçici farklardan oluşan ertelenmiş vergi varlıkları bulunmaktadır. Ertelenmiş vergi varlıklarının kısmen ya da tamamen geri kazanılabilir tutarı mevcut koşullar altında tahmin edilmiştir. Değerlendirme sırasında, gelecekteki kar projeksiyonları, cari dönemlerde oluşan zararlar, kullanılmamış zararların ve diğer vergi varlıklarının son kullanılabilirliği tarihler ve gerektiğinde kullanılacak vergi planlama stratejileri göz önünde bulundurulmuştur.

c) Şüpheli alacak karşılıkları, Yönetimin bilanço tarihi itibarıyla var olan ancak cari ekonomik koşullar çerçevesinde tahsil edilememe riski olan alacaklara ait gelecekteki zararları karşılayacağına inandığı tutarları yansıtmaktadır. Alacakların değer düşüklüğüne uğrayıp uğramadığı değerlendirilirken ilişkili kuruluş dışında kalan borçluların geçmiş şirket bazında performansları piyasadaki kredibiliteleri ve bilanço tarihinden finansal tabloların onaylanma tarihine kadar olan performansları ile yeniden görüşülen koşullar da dikkate alınmaktadır.

d) Şirket’in bayilerindeki son kullanma tarihi yaklaşan mamüller için iade ve imha karşılığı hesaplanmaktadır. Söz konusu karşılık hesaplanırken ürünlerin geriye kalan raf ömürleri ve planlanan iade süreleri dikkate alınmaktadır.

e) Dava karşılıkları ayrılırken, ilgili davaların kaybedilme olasılığı ve kaybedildiği takdirde katlanılacak olan sonuçlar Şirket hukuk müşavirlerinin görüşleri doğrultusunda değerlendirilmekte ve Şirket Yönetimi elindeki verileri kullanarak en iyi tahminlerini yapıp gerekli gördüğü karşılığı ayırmaktadır.

f) Şirket, kıdem tazminatı yükümlülüğünün hesaplamasında iskonto oranı, enflasyon oranı, reel maaş artış oranı, kendi isteğiyle ayrılma olasılığı gibi çeşitli varsayımlarda bulunmaktadır. Cari yılda yükümlülüğün bugünkü değerinin hesaplanması bağımsız bir aktüer tarafından gerçekleştirilmiş olup hesaplamaya yönelik muhasebe tahminlerinde bazı değişiklikler yapılmıştır. Cari döneme ilişkin değişikliklerden kaynaklanan etki cari dönemde kapsamlı gelir tablosunda muhasebeleştirilmiştir. Yükümlülüğün hesaplanmasında kullanılan varsayımlara Not 15’te detaylı olarak yer verilmektedir.

3. Nakit ve nakit benzerleri

	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
Kasa	4.031	1.033
Vadesiz mevduatlar	701.692	1.887
	705.723	2.920

4. Finansal yatırımlar

Yoktur.

5. Finansal borçlar

	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
Kısa vadeli banka kredileri	73.962.577	115.608.706
Uzun vadeli kredilerin kısa vadeli kısmı	-	137.233
Toplam kısa vadeli finansal borçlar	73.962.577	115.745.939
	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
Uzun vadeli banka kredileri	19.276.522	8.553.300
Toplam uzun vadeli finansal borçlar	19.276.522	8.553.300

31 Aralık 2012

Kısa vadeli

Para birimi	Vade aralığı	Döviz tutarı	Döviz kuru	Ağırlıklı ortalama etkin faiz oranı	TL tutarı
TL	2 Ocak 2013 – 5 Aralık 2013	-	-	%7,17	37.061.109
Euro	1 Şubat 2013 – 25 Ekim 2013	15.691.401	2,3517	%4,42	36.901.468
					73.962.577

Uzun vadeli

Para birimi	Vadesi	Döviz tutarı	Döviz kuru	Ağırlıklı ortalama etkin faiz oranı	TL tutarı
Euro	20 Mart 2014 – 3 Aralık 2014	8.196.846	2,3517	%5,07	19.276.522
					19.276.522

31 Aralık 2011

Kısa vadeli

Para birimi	Vade aralığı	Döviz tutarı	Döviz kuru	Ağırlıklı ortalama etkin faiz oranı	TL tutarı
TL	2 Ocak 2012 – 7 Aralık 2012	-	-	%10,91	45.710.194
Euro	1 Mart 2012 – 27 Aralık 2012	28.658.542	2,4438	%5,37	70.035.745
					115.745.939

Uzun vadeli

Para birimi	Vadesi	Döviz tutarı	Döviz kuru	Ağırlıklı ortalama etkin faiz oranı	TL tutarı
Euro	1 Şubat 2013	3.500.000	2,4438	%3,80	8.553.300
					8.553.300

Uzun vadeli finansal borçların özet geri ödeme planı aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
Ödeme süresi		
1-2 yıl	19.276.522	8.553.300
	19.276.522	8.553.300

6. Diğer finansal yükümlülükler

Yoktur.

7. Ticari alacak ve borçlar

a) Ticari alacaklar:

Ticari alacakların detayı aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
<u>Kısa vadeli ticari alacaklar</u>		
Ticari alacaklar	51.687.126	57.248.826
Alacak senetleri	11.244.092	22.525.666
Şüpheli ticari alacaklar karşılığı	(5.176.675)	(4.801.289)
	57.754.543	74.973.203
İlişkili şirketlerden alacaklar (Not 26)	99.418	62.400
	57.853.961	75.035.603

Mamül satışı ile ilgili olarak bayi ve zincir marketler için protokol vadesi 60-120 gündür ancak bayilere ihtiyaç halinde vade uzatması yapılmaktadır (31 Aralık 2011 – protokol vadesi 60-120 gündür).

Şirket'in şüpheli ticari alacaklar karşılığına ilişkin hareket tablosu aşağıdaki gibidir:

	1 Ocak – 31 Aralık 2012	1 Ocak – 31 Aralık 2011
1 Ocak itibariyle	(4.801.289)	(4.802.218)
Karşılık ayrılan	(375.386)	-
Tahsil edilen	-	929
31 Aralık itibariyle	(5.176.675)	(4.801.289)

b) Ticari borçlar:

Ticari borçların detayı aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
<u>Kısa vadeli ticari borçlar</u>		
Borç senetleri	15.780.215	18.930.803
Satıcılar	3.985.341	6.394.578
	19.765.556	25.325.381
İlişkili şirketlere borçlar (Not 26)	1.965.576	1.990.462
Toplam	21.731.132	27.315.843

Ticari borçların ödeme vadeleri 30 - 240 gün arasında değişmektedir (31 Aralık 2011 – 30 - 240 gün arasında değişmektedir).

8. Diğer alacaklar ve borçlar

a) Diğer alacaklar

Kısa vadeli diğer alacaklar:

	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
İadesi istenen KDV alacakları	3.453.708	3.154.539
Geçmiş yıl müstahsillerinden alacaklar	235.509	240.970
Diğer çeşitli alacaklar	483.071	400.266
	4.172.288	3.795.775

Uzun vadeli diğer alacaklar:

	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
Verilen depozito ve teminatlar	8.538	8.580
	8.538	8.580

a) Kısa vadeli diğer borçlar

	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
Alınan sipariş avansları	107.404	441.203
Ödenecek vergi ve fonlar	323.318	281.498
Ödenecek sosyal güvenlik kesintileri	233.206	223.331
Diğer çeşitli borçlar	73.241	165.666
	737.169	1.111.698

9. Stoklar

	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
İlk madde ve malzeme	6.714.380	7.250.564
Yarı mamüller	6.588.968	3.321.891
Mamüller	51.014.282	47.556.763
	64.317.630	58.129.218

31 Aralık 2012 yılında 3.512.985 TL (31 Aralık 2011 – 3.849.151 TL) tutarındaki stok imha edilmiş, ilgili giderler satılan malın maliyeti hesabında muhasebeleştirilmiştir.

Şirket, 31 Aralık 2012 tarihi itibarıyla 207.180 TL (31 Aralık 2012 – 559.108 TL) mamul stokları için değer düşüklüğü karşılığı ayırmıştır.

10. Maddi duran varlıklar

Maliyet değeri	1 Ocak 2012	İlaveler	Transferler	Çıkışlar	31 Aralık 2012
Arazi ve arsalar	8.930.000	-	-	-	8.930.000
Yeraltı ve yerüstü düzenleri	2.551.611	-	-	-	2.551.611
Binalar	19.432.359	110.001	96.738	-	19.639.098
Tesis, makina ve cihazlar	42.706.747	132.186	1.001.252	(560.474)	43.279.711
Taşıtlar	579.553	-	-	(197.319)	382.234
Demirbaşlar	2.952.611	51.626	17.274	(817.226)	2.204.285
Diğer maddi duran varlıklar	1.490.326	2.449	-	(732.832)	759.943
Yapılmakta olan yatırımlar	206.370	908.894	(1.115.264)	-	-
Toplam	78.849.577	1.205.156	-	(2.307.851)	77.746.882

(-) Birikmiş amortismanlar	1 Ocak 2012	Dönem gideri (Not 23)	Çıkışlar	31 Aralık 2012
Yeraltı ve yerüstü düzenleri	(251.611)	(91.582)	-	(343.193)
Binalar	(1.582.360)	(559.020)	-	(2.141.380)
Tesis, makina ve cihazlar	(23.231.746)	(2.263.362)	556.172	(24.938.936)
Taşıtlar	(536.300)	(12.210)	186.931	(361.579)
Demirbaşlar	(2.609.303)	(95.621)	807.120	(1.897.804)
Diğer maddi duran varlıklar	(1.301.397)	(21.321)	732.022	(590.696)
Toplam	(29.512.717)	(3.043.116)	2.282.245	(30.273.588)
Net defter değeri	49.336.860	(1.837.960)	(25.606)	47.473.294

Maliyet değeri	1 Ocak 2011	İlaveler	Transferler	Çıkışlar	Satış amacıyla elde tutulan varlıklara transfer (*)	Yeniden değerlendirme artışları	31 Aralık 2011
Arazi ve arsalar	7.215.110	-	-	-	-	1.714.890	8.930.000
Yeraltı ve yerüstü düzenleri	1.594.540	25.000	325.316	-	-	606.755	2.551.611
Binalar	17.660.155	47.900	293.500	(17.000)	-	1.447.804	19.432.359
Tesis, makina ve cihazlar	36.053.779	550.299	2.192.690	(81.747)	(6.170.896)	10.162.622 (**)	42.706.747
Taşıtlar	809.304	-	-	(229.751)	-	-	579.553
Demirbaşlar	2.943.324	75.420	1.645	(67.778)	-	-	2.952.611
Diğer maddi duran varlıklar	1.368.763	42.293	79.270	-	-	-	1.490.326
Yapılmakta olan yatırımlar	190.168	2.908.623	(2.892.421)	-	-	-	206.370
Toplam	67.835.143	3.649.535		(396.276)	(6.170.896)	13.932.071	78.849.577

(-) Birikmiş amortismanlar	1 Ocak 2011	Dönem gideri (Not 23)	Çıkışlar	Satış amacıyla elde tutulan varlıklara transfer (*)	Yeniden değerlendirme artışları	31 Aralık 2011
Yeraltı ve yerüstü düzenleri	(166.419)	(85.192)	-	-	-	(251.611)
Binalar	(1.058.920)	(540.440)	17.000	-	-	(1.582.360)
Tesis, makina ve cihazlar	(26.559.234)	(2.398.116)	79.107	5.646.497	-	(23.231.746)
Taşıtlar	(739.787)	(22.764)	226.251	-	-	(536.300)
Demirbaşlar	(2.588.217)	(86.391)	65.305	-	-	(2.609.303)
Diğer maddi duran varlıklar	(1.281.865)	(19.532)	-	-	-	(1.301.397)
Toplam	(32.394.442)	(3.152.435)	387.663	5.646.497	-	(29.512.717)
Net defter değeri	35.440.701	497.100	(8.613)	(524.399)	13.932.071	49.336.860

(*) Şirket, tesis, makine ve cihazlarının bir kısmını (net defter değeri – 524.399 TL) 2011 yılında satış amaçlı elde tutulan Turgutlu tesise transfer etmiştir.

(**) 31 Aralık 2010 tarihi itibarıyla maliyet bedelinden ölçülen tesis, makine ve cihazlar 2011 yılı sonu itibarıyla yeniden değerlendirme modeliyle ölçülmekte olup, söz konusu muhasebe politikası değişikliğinden kaynaklanan değer artışı 10.162.622 TL olmuştur.

Şirket'in arazileri, yeraltı ve yerüstü düzenleri, binaları, tesis, makina ve teçhizatları SPK lisanslı bağımsız bir ekspertiz firması tarafından 31 Aralık 2011 tarihi itibarıyla yeniden değerlendirilmiştir. Değerlemeler güncel piyasa koşulları dikkate alınarak, maliyet yaklaşımı yöntemiyle yapılmıştır. 31 Aralık 2012 tarihi itibarıyla ertelenmiş vergi ile netleştirilmiş 31.959.609 TL tutarındaki değer artışı özkaynaklar altında değer artış fonu hesabı içerisinde gösterilmektedir (31 Aralık 2011 - 33.049.446 TL).

Şirket'in sahip olduğu arazileri, yeraltı ve yerüstü düzenleri, binaları ve makina teçhizatları tarihi maliyet esasına göre değerlendirilmiş olması durumundaki toplam net defter değerlerine aşağıda yer verilmiştir:

	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
Maliyet	47.906.386	47.159.270
Birikmiş amortisman	(30.359.033)	(28.282.286)
Net defter değeri	17.547.353	18.876.984

Satış amaçlı elde tutulan duran varlıklar

Şirket, 23 Ekim 2009 tarihli yönetim kurulu toplantısında alınan karar ile Turgutlu/Manisa'da bulunan fabrikasındaki üretim faaliyetlerinin sona erdirilmesine ve mevcut salça tesisi ile birlikte Turgutlu fabrikası arsasının satışına karar vermiştir. Dolayısıyla satışına karar verilen maddi duran varlıklar defterlerde taşınan değerleri ile satış maliyetleri düşülmüş gerçeğe uygun değerinin düşük olanı ile "satış amaçlı elde tutulan duran varlıklar" hesabına transfer edilmiştir. 31 Aralık 2012 tarihi itibarıyla söz konusu varlıkların satışına ilişkin görüşmeler devam etmektedir.

Şirket'in satış amaçlı elde tuttuğu duran varlıkları SPK lisanslı bağımsız bir ekspertiz firması 31 Aralık 2011 tarihi itibarıyla yeniden değerlemeye tabi tutulmuştur. Buna göre, 2011 yılı sonu itibarıyla satış gerçekleştirilemeyen ve buna ilişkin görüşmeleri süren varlıklar için güncel piyasa koşullarına göre yeni bir değerlendirme çalışması yapılarak 1.750.197 TL tutarındaki değer düşüklüğü, 31 Aralık 2011 tarihinde sona eren yıla ait diğer kapsamlı gelir hesabına yansıtılmıştır.

Ayrıca Şirket, maddi duran varlıklar altında sınıflanan tesis, makine ve cihazlarının bir kısmını (net defter değeri – 524.399 TL) 2011 yılında satış amaçlı elde tutulan Turgutlu tesise transfer etmiştir.

11. Maddi olmayan duran varlıklar

	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
<u>Maliyet değeri</u>		
1 Ocak	2.029.049	1.677.944
Alımlar	820.589	351.105
31 Aralık	2.849.638	2.029.049
<u>(-) Birikmiş itfa payları</u>		
1 Ocak	(1.069.532)	(963.656)
Dönem gideri (Not 23)	(215.495)	(105.876)
31 Aralık	(1.285.027)	(1.069.532)
Net defter değeri	1.564.611	959.517

12. Devlet teşvik ve yardımları

Şirket, Tarımsal Ürünlerde İhracat İadesi Yardımlarına İlişkin Para-Kredi ve Koordinasyon Kurulu'nun 2012/2 Tebliği'nin Resmi Gazete'de 6 Nisan 2012 tarihinde yayımlanmasını müteakiben söz konusu tebliğin kapsadığı döneme ilişkin olarak gerçekleştirmiş olduğu ihracat bedelleri

üzerinden 1.536.869 TL (31 Aralık 2011 - 1.472.932 TL) tutarında ihracat iadesi geliri tahakkuk ettirmiş ve kapsamlı gelir tablosunda muhasebeleştirmiştir (Not 18).

13. Karşılıklar, koşullu varlık ve yükümlülükler

Borç karşılıkları

	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
Kısa vadeli		
Mamül iade karşılığı (*)	301.689	3.274.688
Bayi ve zincir market ciro prim karşılığı	394.151	665.451
Dava karşılığı	465.056	349.292
Diğer gider karşılıkları	15.483	250.008
Toplam	1.176.379	4.539.439
Uzun vadeli		
Kıdemli işçiliği teşvik primi karşılığı (**)	717.741	415.956
Toplam	717.741	415.956

(*) Bayiler ve zincir marketlerde bulunan, son kullanma tarihi yaklaşan ve iade alınması beklenen stokların tahmin edilen tutarları üzerinden ayrılan karşılıktır.

(**) Şirketin belli bir kıdemin üzerindeki çalışanlarına “Kıdemli işçiliği teşvik primi” adı altında sağladığı fayda gereğince çalışanların işlerine ve işyerlerine bağlılıklarını teşvik etmek amacıyla 10 yıllık kıdemi olanlara 30 günlük, 15 yıllık kıdemi olanlara 45 günlük, 20 yıllık kıdemi olanlara 60 günlük çıplak ücretleri tutarında, her kıdem kademesi için bir defaya mahsus olmak üzere kıdemlerini doldurdıkları ayın ücretleriyle birlikte ödenir.

Şirket, kıdemli işçiliği teşvik primi karşılığını hesaplariken, bilanço tarihi itibarıyla çalışanların işe başlangıç tarihinden itibaren geçen süreyi değerlendirmiş ve gelecekte ödenmesi tahmin edilen primlerin bilanço tarihi itibarıyla iskonto edilmiş değerini kayıtlara almıştır.

Mamül iade karşılığının hareket tablosu aşağıdadır:

	1 Ocak – 31 Aralık 2012	1 Ocak – 31 Aralık 2011
1 Ocak itibarıyla	3.274.688	1.105.202
Cari dönem karşılığı	(2.972.999)	2.169.486
31 Aralık itibarıyla	301.689	3.274.688

Dava karşılığının hareket tablosu aşağıdadır:

	1 Ocak – 31 Aralık 2012	1 Ocak – 31 Aralık 2011
1 Ocak itibarıyla	349.292	536.642
İlave karşılık (Not 20)	115.764	19.100
Ödenen	-	(206.450)
31 Aralık itibarıyla	465.056	349.292

Kıdemli işçiliği teşvik primi karşılığının hareket tablosu aşağıdadır:

	1 Ocak – 31 Aralık 2012	1 Ocak – 31 Aralık 2011
1 Ocak itibarıyla	415.956	401.295
İlave karşılık	358.004	14.661
Ödenen	(56.219)	-
31 Aralık itibarıyla	717.741	415.956

14. Taahhütler ve zorunluluklar

Şirket'in vermiş olduğu Teminat/Rehin/İpotekler (TRİ) detayı aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
A. Kendi tüzel kişiliği adına vermiş olduğu TRİ'lerin toplam tutarı	18.205.212	13.227.462
B. Tam konsolidasyon kapsamına dahil edilen ortaklar lehine vermiş olduğu TRİ'lerin toplam tutarları	-	-
C. Olağan ticari faaliyetlerinin yürütülmesi amacıyla diğer 3. kişilerin borcunu temin amacıyla vermiş olduğu TRİ'lerin toplam tutarı	-	-
D. Diğer verilen TRİ'lerin toplam tutarı	-	-
Toplam	18.205.212	13.227.462

Şirket'in vermiş olduğu TRİ'lerin Şirket'in özkaynaklarına oranı 31 Aralık 2012 tarihi itibarıyla %22,9'dur (31 Aralık 2011 - %27,82).

31 Aralık 2012 ve 31 Aralık 2011 tarihleri itibarıyla, Şirket'in yukarıda sunulan teminat mektupları haricinde vermiş olduğu herhangi bir teminat, rehin, ipotek bulunmamaktadır.

Şirket'in, 31 Aralık 2012 ve 2011 tarihleri itibarıyla, kendi tüzel kişiliği adına vermiş olduğu yabancı para cinsinden herhangi bir teminat, rehin ve ipotek bulunmamaktadır.

31 Aralık 2012 tarihi itibarıyla Şirket'in kullanmış olduğu kredileri için vermiş olduğu ihracat taahhütleri 11.597.361 Euro'dur (31 Aralık 2011 – 7.402.364 Euro'dur).

15. Çalışanlara sağlanan faydalar

Kısa vadeli

	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
Kullanılmayan izin karşılığı	1.224.004	1.375.482
Toplam	1.224.004	1.375.482

Kullanılmayan izin karşılığının hareket tablosu aşağıdaki gibidir:

	1 Ocak – 31 Aralık 2012	1 Ocak – 31 Aralık 2011
1 Ocak itibarıyla	1.375.482	1.353.571
Karşılık gideri	148.739	236.175
Ödenen izin ücretleri	(300.217)	(214.264)
31 Aralık itibarıyla	1.224.004	1.375.482

Uzun vadeli

	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
Kıdem tazminatı karşılığı	3.894.876	3.092.305

Yürürlükteki İş Kanunu hükümleri uyarınca, çalışanlardan kıdem tazminatına hak kazanacak şekilde iş sözleşmesi sona erenlere, hak kazandıkları yasal kıdem tazminatlarının ödenmesi yükümlülüğü vardır. Ayrıca, halen yürürlükte bulunan 506 sayılı Sosyal Sigortalar Kanunu'nun 6 Mart 1981 tarih, 2422 sayılı ve 25 Ağustos 1999 tarih, 4447 sayılı yasalar ile değişik 60'ıncı maddesi hükmü gereğince kıdem tazminatını alarak işten ayrılma hakkı kazananlara da yasal kıdem tazminatlarını ödeme yükümlülüğü bulunmaktadır.

31 Aralık 2012 tarihi itibarıyla ödenecek kıdem tazminatı, aylık 3.033,98 TL (31 Aralık 2011 - 2.731,85 TL) tavanına tabidir.

Kıdem tazminatı yükümlülüğü yasal olarak herhangi bir fonlamaya tabi değildir.

Kıdem tazminatı yükümlülüğü, Şirket'in çalışanların ağırlıklı olarak emekli olmasından doğan gelecekteki olası yükümlülüğünün bugünkü değerinin tahminine göre hesaplanır. UMS 19 ("Çalışanlara Sağlanan Faydalar"), Şirket'in yükümlülüklerinin tanımlanmış fayda planları

kapsamında aktüeryal değerlendirme yöntemleri kullanılarak geliştirilmesini öngörür. Kıdem tazminatı yükümlülüğü bağımsız bir aktüer tarafından hesaplanmış, hesaplamada “Öngörülen Birim Kredi Yöntemi” kullanılmıştır. Yükümlülüklerin bugünkü değerinin hesaplanmasında kullanılan aktüeryal varsayımlar aşağıda belirtilmiştir:

	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
İskonto oranı	%7,62	%9,2 - %11,55 (değişken)
Enflasyon oranı	%4,3	%4,5 - %8,75 (değişken)
Ücret artış oranı	reel %1,5	reel %1,5
Kıdem tazminatı tavan artışı	Enflasyon ile aynı oranda (değişken)	Enflasyon ile aynı oranda (değişken)

İskonto oranı emeklilik taahhütlerinin vadeleri ile uyumlu dönemler için ve taahhüt edilen yükümlülüklerin ödenmesinde kullanılacak para birimi cinsinden tahmin edilmiş olup 31 Aralık 2012 tarihli hesaplama göre yıllara göre değişen iskonto oranı kullanılmıştır. Uzun vadeli enflasyon tahminleri için de iskonto oranı tahminleri ile uyumlu bir yaklaşım benimsenmiş yıllara göre değişen enflasyon oranları kullanılmıştır.

İsteğe bağlı işten ayrılmalar neticesinde ödenmeyip, Şirket’e kalacak olan kıdem tazminatı tutarlarının tahmini oranı da dikkate alınmıştır. Çalışanların isteğe bağlı ayrılma oranlarının, geçmiş hizmet süresine tabi olacağı varsayılmış ve geçmiş tecrübenin analizi yapılarak toplam kıdem tazminatı yükümlülüğünü hesaplamak için varsayılan, gelecekte beklenen isteğe bağlı ayrılma beklentisi hesaplama yansıtılmıştır. Buna göre yapılan aktüeryal hesaplamalarda çalışanların kendi isteğiyle ayrılma olasılığı, geçmiş hizmet süresi arttıkça azalan oranlarda olacak şekilde hesaplama dahil edilmiştir. Buna göre kendi isteğiyle ayrılma olasılığı, 0 ile 15 yıl ve üstü aralığında geçmiş hizmet süresi olan personel için %11 ile %0 aralığındadır (31 Aralık 2011 tarihli hesaplama konu kendi isteğiyle ayrılma olasılığı, 0 ile 15 yıl ve üstü aralığında geçmiş hizmet süresi olan personel için %11 ile %0 aralığındadır).

Şirket’in 31 Aralık 2012 ve 31 Aralık 2011 tarihinde sone eren yıllar için kıdem tazminatı karşılığının hareket tablosu aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
1 Ocak itibariyle	3.092.305	1.384.282
Faiz gideri	276.444	157.862
Dönem gideri	388.504	202.328
Aktüeryal kayıp	638.600	1.978.863
Ödenen tazminatlar	(608.388)	(631.030)
Ek tazminat ödemeleri veya giderler / (gelirler)	107.411	-
31 Aralık itibariyle	3.894.876	3.092.305

16. Diğer varlık ve yükümlülükler

Diğer dönen varlıklar

	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
Devreden KDV	14.917.541	12.102.998
İhracat iadesi tahakkukları	1.661.320	879.627
Gelecek aylara ait giderler	161.822	322.917
Stoklar için verilen sipariş avansları	334.020	126.148
Forward gelir tahakkuku	33.714	-
Diğer	4.312	1.631
	17.112.729	13.433.321

Diğer duran varlıklar

	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
Maddi duran varlıklar için verilen sipariş avansları	96.568	96.568
Peşin ödenmiş giderler	-	135.443
	96.568	232.011

17. Özkaynaklar

a) Sermaye

31 Aralık 2012 ve 31 Aralık 2011 tarihleri itibariyle ödenmiş sermaye yapısı aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2012		31 Aralık 2011	
Ortaklar	Pay oranı (%)	Pay tutarı	Pay oranı (%)	Pay tutarı
Ordu Yardımlaşma Kurumu ("OYAK")	-	-	82	81.541.828
OYAK Girişim Danışmanlığı A.Ş.	82	81.541.828	-	-
Diğer	18	18.458.172	18	18.458.172
Tarihi değerle sermaye	100	100.000.000		100.000.000
Sermaye düzeltmesi farkları		1.894.212		1.894.212
Düzeltilmiş sermaye		101.894.212		101.894.212

Hisselerin itibari değeri hisse başına 1 TL'dir. **Şirket'in temettü imtiyazı bulunan hisse senedi bulunmamaktadır.**

Ana ortak OYAK Ordu Yardımlaşma Kurumu Şirketimizde sahip olduğu %81,54 oranında ve 81.541.828 TL nominal bedelli paylarının tamamını Oyak Girişim Danışmanlığı A.Ş.'ye 21 Aralık 2012 tarihinde satmıştır.

b) Değer artış fonu

	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
Maddi duran varlıklar yeniden değerlendirme fonu	31.959.609	33.049.446

Maddi duran varlık yeniden değerlendirme fonu; bina, arazi, yeraltı ve yerüstü düzenlemeleri ile tesis, makine ve cihazların yeniden değerlemesi sonucu ortaya çıkar. Yeniden değerlendirilen bir maddi duran varlığın elden çıkarılması durumunda, yeniden değerlendirme fonunun satılan varlıkla ilişkili kısmı doğrudan geçmiş yıl karına devredilir.

c) Kardan ayrılan kısıtlanmış yedekler

31 Aralık 2012 ve 31 Aralık 2011 tarihleri itibariyle kar yedeklerinin nominal tutarları aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
Yasal yedekler	28.075	28.075

Türk Ticaret Kanunu'na göre, yasal yedekler birinci ve ikinci tertip yasal yedekler olmak üzere ikiye ayrılır. Türk Ticaret Kanunu'na göre birinci tertip yasal yedekler Şirket'in ödenmiş sermayesinin %20'sine ulaşıncaya kadar, kanuni net karın %5'i olarak ayrılır. İkinci tertip yasal yedekler ise ödenmiş sermayenin %5'ini aşan temettü dağıtımlarının toplamı üzerinden %10 olarak ayrılır. Yasal yedek akçeler ödenmiş sermayenin %50'sini aşmadığı sürece dağıtılamaz ancak olağanüstü yedeklerin tükenmesi halinde zararların karşılanmasında kullanılabilir.

Yasal finansal tablolardaki geçmiş yıl karları ve cari dönem karı yukarıda belirtilen yasal yedek akçe ayırma şartlarının yerine getirilmesi ve Sermaye Piyasası Kurulu'nun kar dağıtımına ilişkin yasal düzenlemelerine uyulması şartı ile dağıtılabılır.

Halka açık şirketler, kar payı dağıtımlarını SPK'nın öngördüğü şekilde yaparlar. SPK'nın Seri: IV, No: 27 Tebliği'nin 5'inci maddesinde ve çeşitli SPK kararlarıyla belirtildiği üzere hisse senetleri borsada işlem gören ortaklıklarda birinci temettü oranı ve temettü dağıtımı varsa geçmiş yıl zararları düşüldükten sonra kalan dağıtılabılır karın %20'sinden az olamaz. Hisse senetleri borsada işlem gören anonim ortaklıklar, genel kurullarının alacağı karara bağlı olarak temettüyü; tamamen nakden dağıtma, tamamen hisse senedi olarak dağıtma, belli oranda nakit belli oranda hisse senedi olarak dağıtılarak kalanını ortaklık bünyesinde bırakma, nakit ya da hisse senedi olarak dağıtmadan ortaklık bünyesinde bırakma konusunda serbesttir.

25 Şubat 2005 tarih 7/242 sayılı SPK kararı uyarınca; SPK düzenlemelerine göre bulunan net dağıtılabılır kar üzerinden SPK'nın asgari kar dağıtım zorunluluğuna ilişkin düzenlemeleri uyarınca hesaplanan kar dağıtım tutarının, tamamının yasal kayıtlarda yer alan dağıtılabılır kardan karşılanabilmesi durumunda, bu tutarın tamamının, karşılanmaması durumunda ise yasal kayıtlarda yer alan net dağıtılabılır karın tamamı dağıtılabılır. SPK düzenlemelerine göre hazırlanan finansal tablolarda veya yasal kayıtların herhangi birinde dönem zararı olması durumunda ise kar dağıtımı yapılmayacaktır.

SPK'nın 27 Ocak 2010 tarihli kararı ile borsada işlem gören halka açık anonim ortaklıklar için yapılacak temettü dağıtımı konusunda herhangi bir asgari kar dağıtım zorunluluğu getirilmemesine karar verilmiştir.

Özsermaye enflasyon düzeltmesi farkları ile olağanüstü yedeklerin kayıtlı değerleri bedelsiz sermaye artırımını; nakit kar dağıtımını ya da zarar mahsubunda kullanılabilecektir. Ancak özsermaye enflasyon düzeltme farkları, nakit kar dağıtımında kullanılması durumunda kurumlar vergisine tabi olacaktır.

31 Aralık 2012 ve 31 Aralık 2011 tarihleri itibarıyla Şirket'in vergi usul kanununa göre hazırlanmış finansal tablolarında özkaynaklar kalemleri aşağıdaki gibidir.

Özkaynak kalemleri	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
Sermaye	100.000.000	100.000.000
Sermaye düzeltmesi olumlu farkları	56.397.591	56.397.591
Hisse senedi ihraç primleri	121.454	121.454
Diğer sermaye yedekleri	141.400.353	91.400.353
Yasal yedekler	28.075	28.075
Olağanüstü yedekler	533.420	533.420
Sermayeye eklenecek iştirak hisseleri ve gayrimenkul satış karı	6.637.654	6.637.654
Geçmiş yıllar zararları	(194.650.330)	(162.299.245)
Dönem karı/(zararı)	(21.014.341)	(32.351.085)

18. Satışlar ve satışların maliyeti

	1 Ocak - 31 Aralık 2012	1 Ocak - 31 Aralık 2011
<u>Satış gelirleri</u>		
Yurt içi satışlar	109.575.659	93.919.414
Yurt dışı satışlar	38.020.536	31.463.031
İhracat teşvik gelirleri (Not 12)	1.536.869	1.472.932
Satış iskontoları	(31.876.424)	(24.840.841)
	117.256.640	102.014.536
<u>Satışların maliyeti</u>		
İlk madde ve malzeme giderleri	78.015.475	83.337.556
Genel üretim giderleri	17.962.866	20.963.220
Direkt işçilik ve taşeron işçi giderleri (Not 23)	7.447.649	8.641.634
Amortisman giderleri	2.859.270	2.950.840
Yarı mamul stoklarındaki değişim	(3.267.077)	646.404
Mamul stoklarındaki değişim	(3.457.519)	(28.388.732)
Satılan mamullerin maliyeti	99.560.664	88.150.922
Satılan ticari malların maliyeti	5.872.896	6.984.084
	105.433.560	95.135.006

19. Araştırma ve geliştirme giderleri, pazarlama, satış ve dağıtım giderleri, genel yönetim giderleri

a) Araştırma ve geliştirme giderleri

	1 Ocak - 31 Aralık 2012	1 Ocak - 31 Aralık 2011
Personel giderleri (Not 23)	219.031	262.674
Diğer	63.239	109.078
	282.270	371.752

b) Pazarlama, satış ve dağıtım giderleri

	1 Ocak – 31 Aralık 2012	1 Ocak – 31 Aralık 2011
Personel gider payı	5.146.159	4.971.843
Amortisman Giderleri	10.743	17.168
Kira Giderleri	166.804	244.703
Taşıt araçları kira giderleri	701.381	645.357
Bayi pazarlama giderleri	213.187	2.711.723
Market pazarlama giderleri	2.185.358	2.446.351
Pazar araştırma giderleri	247.566	297.656
İhracat gümrük masrafları	899.406	780.945
Dışarıdan sağlanan fayda ve hizmetler	4.851.994	4.024.076
Depolama giderleri	2.420.882	1.311.090
Reklam ve tanıtım giderleri	2.305.895	1.786.229
Seyahat giderleri	340.136	321.029
Diğer	1.435.299	2.156.896
	20.924.810	21.715.066

c) Genel yönetim giderleri

	1 Ocak – 31 Aralık 2012	1 Ocak – 31 Aralık 2011
Personel giderleri (Not 23)	4.796.907	5.171.468
Amortisman giderleri (Not 23)	388.598	290.303
Taşeron ücret giderleri	285.291	286.220
Kıdem, kıdemli işçiliği teşvik ve izin karşılık giderleri	1.584.716	2.339.053
Dışarıdan sağlanan fayda ve hizmetler	1.456.859	2.074.198
Vergi, resim ve harçlar	146.587	110.093
Diğer	347.422	421.106
	9.006.380	10.692.441

20. Diğer faaliyetlerden gelir/giderler

	1 Ocak – 31 Aralık 2012	1 Ocak – 31 Aralık 2011
<u>Diğer faaliyetlerden gelirler</u>		
Ciro primi ve reklamasyon geliri	419.277	509.053
İmalat artığı satışları	348.282	341.102
Sabit kıymet satış karları	164.169	197.965
Hurda satışı gelirleri	370.245	172.889
Hasar tazminat geliri	64.688	42.951
Diğer	789.098	1.002.423
	2.155.759	2.266.383

	1 Ocak – 31 Aralık 2012	1 Ocak – 31 Aralık 2011
<u>Diğer faaliyetlerden giderler</u>		
Dava karşılığı gideri (Not 13)	115.764	19.100
Kanunen kabul edilmeyen giderler	94.608	29.781
Diğer	75.421	133.043
	285.793	181.924

21. Finansal gelirler

	1 Ocak – 31 Aralık 2012	1 Ocak – 31 Aralık 2011
Reeskont faiz gelirleri	1.694.030	1.765.023
Kambiyo karları	5.328.177	1.150.920
Faiz gelirleri	740.283	26.325
	7.762.490	2.942.268

22. Finansal giderler (-)

	1 Ocak – 31 Aralık 2012	1 Ocak – 31 Aralık 2011
Kambiyo zararları	140.256	8.916.509
Faiz giderleri	7.681.120	5.744.481
Kıdem ve kıdemli işçilik tazminatı faiz maliyeti	332.986	-
Reeskont faiz giderleri	1.286.615	1.658.038
	9.440.977	16.319.028

23. Niteliklerine göre giderler (-)

a) Amortisman ve itfa giderleri

	1 Ocak - 31 Aralık 2012	1 Ocak - 31 Aralık 2011
Kayda alındığı yere göre		
Üretim giderleri (Not 18)	2.859.270	2.950.840
Genel yönetim giderleri (Not 19)	388.598	290.303
Pazarlama, satış ve dağıtım giderleri (Not 19)	10.743	17.168
	3.258.611	3.258.311
Niteliğine göre		
Maddi varlık amortismanı (Not 10)	3.043.116	3.152.435
Maddi olmayan varlık itfa gideri (Not 11)	215.495	105.876
	3.258.611	3.258.311

a) Personel giderleri

	1 Ocak - 31 Aralık 2012	1 Ocak - 31 Aralık 2011
Satışların maliyeti (Not 18)	7.447.649	8.641.634
Pazarlama, satış ve dağıtım giderleri (Not 19)	5.146.159	4.971.843
Genel yönetim giderleri (Not 19)	4.796.907	5.171.468
Araştırma ve geliştirme giderleri (Not 19)	219.031	262.674
	17.609.746	19.047.619

24. Vergi varlık ve yükümlülükleri

Şirket Türkiye’de geçerli olan kurumlar vergisine tabidir. Şirket’in cari dönem faaliyet sonuçlarına ilişkin tahmini vergi yükümlülükleri için ekli finansal tablolarda gerekli karşılıklar ayrılmıştır.

Türkiye’de, kurumlar vergisi oranı %20’dir (31 Aralık 2011 - %20). Kurumlar vergisi, ilgili olduğu hesap döneminin sonunu takip eden dördüncü ayın yirmi beşinci günü akşamına kadar beyan edilmekte ve ilgili ayın sonuna kadar ödenmektedir. Vergi mevzuatı uyarınca üçer aylık dönemler itibarıyla oluşan kazançlar üzerinden ise %20 oranında geçici vergi hesaplanarak ödenmekte ve bu şekilde ödenen tutarlar

yıllık kazanç üzerinden hesaplanan kurumlar vergisinden mahsup edilmektedir.

Kurumlar Vergisi Kanunu'na göre beyanname üzerinde gösterilen mali zararlar 5 yılı aşmamak kaydıyla dönemin kurumlar vergisi matrahından indirilebilir. Beyanlar ve ilgili muhasebe kayıtları Maliye idaresince beş yıl içerisinde incelenebilmekte ve vergi hesapları revize edilebilmektedir. Ertelenmiş vergi aktifleri ve pasiflerinin hesaplanmasında kullanılan vergi oranı %20'dir.

	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
<u>Ertelenen vergi varlıkları/(yükümlülükleri):</u>		
Değerleme öncesi maddi varlıkların farkları	3.646.817	3.719.021
Maddi olmayan duran varlık farkı	51.206	(299)
Kıdem tazminatı karşılığı	778.975	618.461
Alacak ve borç reeskontu	109.437	(189.081)
Geçmiş yıl zararları	28.259.820	24.693.662
Stokların değerlenmesi	51.495	85.086
Kullanılmamış izin karşılığı	244.801	275.096
Ciro primi ve mamul iade gideri karşılığı	139.168	788.028
Kıdemli işçiliği teşvik primi karşılığı	143.548	83.191
Devam eden dava karşılıkları	93.011	69.858
Toplam ertelenmiş vergi varlığı	33.518.278	30.143.023
Muhasebeleştirilmeyen ertelenmiş vergi varlıkları	(31.224.294)	(27.849.039)
Kayda alınan ertelenmiş vergi aktifi	2.293.984	2.293.984
Maddi duran varlıkların değerlenmesinden kaynaklanan ertelenen vergi yükümlülüğü	(7.989.902)	(8.262.361)
Dönem sonu itibariyle ertelenmiş vergi yükümlülüğü	(5.695.918)	(5.968.377)

Bilanço tarihi itibariyle Şirket'in, 141.299.101 TL değerinde ileriki yıllardan mahsup edebileceği kullanılmamış vergi zararı vardır (31 Aralık 2011 – 123.468.310 TL). Mali zararların mahsup edilecek son yılları aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
2011	-	1.170.319
2013	75.236.337	75.236.337
2014	17.647.367	17.647.367
2016	29.414.287	29.414.287
2017	19.001.110	-
	141.299.101	123.468.310

Vergi öncesi zarara yasal vergi oranı uygulanarak bulunan vergi geliri ile kapsamlı gelir tablosundaki vergi gelirinin mutabakatı aşağıdaki gibidir:

	1 Ocak - 31 Aralık 2012	1 Ocak - 31 Aralık 2011
Vergi öncesi (zarar)	(18.861.395)	(37.192.130)
Geçerli oran üzerinden vergi geliri/(gideri)	3.772.279	7.438.426
Ertelenmiş vergi hesaplanmayan daimi farklar, KKEG ve vergiye tabi olmayan gelirlerin net etkisi	(3.772.279)	(8.733.713)
Kapsamlı gelir tablosundaki vergi (gideri)/geliri	-	(1.295.287)

31 Aralık 2012 ve 2011 tarihleri itibariyle sona eren yıllar içindeki ertelenmiş vergi yükümlülüğünün hareketi aşağıda verilmiştir:

	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
1 Ocak itibariyle	5.968.377	2.269.434
Ertelenen vergi gideri/(geliri)	-	1.295.287
Diğer kapsamlı gider hesabında muhasebeleşen tutar	(272.459)	2.403.656
31 Aralık itibariyle	5.695.918	5.968.377

25. Hisse başına kazanç /(kayıp)

31 Aralık 2012 ve 31 Aralık 2011 tarihleri itibariyle sona eren yıllara ait finansal tablolar için Şirket hisselerinin ağırlıklı ortalama adedi ve birim hisse başına kazanç/(kayıp) hesaplamaları aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
Adi hisse senetlerinin ağırlıklı ortalama adedi (1 TL değerinde)	100.000.000	100.000.000
Net kar/(zarar) - TL	(18.198.901)	(38.487.317)
Hisse başına kazanç/(kayıp) TL - %	(0,1820)-(%18,20)	(0,3849)-(%38,49)

26. İlişkili taraf açıklamaları

İlişkili taraflardan olan ticari alacaklar genellikle satış işlemlerinden kaynaklanmaktadır ve yaklaşık vadeleri 45 - 90 gün aralığındadır. Alacaklar doğası gereği teminatsızdır ve faiz işletilmemektedir.

İlişkili taraflara olan ticari borçlar genellikle alım işlemlerinden doğmaktadır ve yaklaşık vadeleri 45-90 gün aralığındadır. Ticari borçlara faiz işletilmemektedir.

Şirket ile diğer ilişkili taraflar arasındaki bakiyelerin ve işlemlerin detayları aşağıda açıklanmıştır.

	31 Aralık 2012		31 Aralık 2011	
	Kısa vadeli ticari		Kısa vadeli ticari	
İlişkili taraflarla olan bakiyeler	Alacaklar	Borçlar	Alacaklar	Borçlar
Ortaklar				
Oyak Genel Müdürlüğü	99.418	158.371	62.400	-
Ana ortak tarafından yönetilen diğer şirketler				
Omsan Lojistik A.Ş.	-	1.548.880	-	1.719.799
Oyak Savunma ve Güvenlik Sis. A.Ş.	-	177.911	-	204.047
Oyak Pazarlama Hizmet ve Tur. A.Ş.	-	50.362	-	41.667
Oyak Telekomünikasyon A.Ş.	-	12.697	-	11.104
Oyak Teknoloji Bilişim ve K. H. A.Ş.	-	4.504	-	9.833
Hektaş Ticaret A.Ş.	-	8.917	-	429
Mais Motorlu Araçlar İ. ve S. A.Ş.	-	-	-	-
Ereğli demir ve Çelik Fab.T.A.Ş.	-	-	-	-
Diğer	-	3934	-	3.583
	99.418	1.965.576	62.400	1.990.462

1 Ocak - 31 Aralık 2012

İlişkili taraflarla olan işlemler	Mal ve hizmet alımları	Satışlar	Faiz gideri	Kira gideri
Ortaklar				
Oyak Genel Müdürlüğü	21.600	381.546	-	-
Ana ortak tarafından yönetilen diğer şirketler				
Omsan Lojistik A.Ş.	9.655.151	-	-	-
Oyak Savunma ve Güvenlik Sistemleri	987.214	-	-	-
Oyak Pazarlama Hizmet ve Tur. A.Ş.	421.874	-	-	-
Oyak Teknoloji Bilişim ve K. H. A.Ş.	222.927	-	-	-
Hektaş Ticaret A.Ş.	7.999	-	-	-
Mais Motorlu Araçlar İ. ve S. A.Ş.	851	-	-	88.983
Oyak Telekomünikasyon A.Ş.	117.108	-	-	-
Oyak Yatırım Menkul Değerler A.Ş.	12.793	-	-	-
Ereğli Demir ve Çelik Fab.T.A.Ş.	-	-	-	-
Oyak Ankerbank	6.822.600	-	878.085	-
	18.270.117	381.546	878.085	88.983

1 Ocak - 31 Aralık 2011

İlişkili taraflarla olan işlemler	Mal ve hizmet alımları	Satışlar	Faiz gideri	Kira gideri
Ortaklar				
Oyak Genel Müdürlüğü	85.200	216.750	-	-
Ana ortak tarafından yönetilen diğer şirketler				
Omsan Lojistik A.Ş.	4.340.091	-	-	-
Oyak Savunma ve Güvenlik Sistemleri	1.129.538	-	-	-
Oyak Pazarlama Hizmet ve Tur. A.Ş.	466.385	-	-	-
Oyak Teknoloji Bilişim ve K. H. A.Ş.	374.157	-	-	-
Hektaş Ticaret A.Ş.	73.960	-	-	-
Mais Motorlu Araçlar İ. ve S. A.Ş.	11.483	-	-	50.847
Oyak Telekomünikasyon A.Ş.	124.967	-	-	-
Oyak Yatırım Menkul Değerler A.Ş.	13.098	-	-	-
Ereğli Demir ve Çelik Fab.T.A.Ş.	-	-	-	-
Oyak Ankerbank	7.331.400	-	142.848	-
	13.950.279	216.750	142.848	50.847

Üst düzey yöneticilere sağlanan faydalar:

	1 Ocak - 31 Aralık 2012	1 Ocak - 31 Aralık 2011
Ücretler ve diğer kısa vadeli faydalar	960.819	1.040.273
	960.819	1.040.273

27. Finansal araçlardan kaynaklanan risklerin niteliği ve düzeyi

Sermaye risk yönetimi

Şirket, sermaye yönetiminde, bir yandan faaliyetlerinin sürekliliğini sağlamaya çalışırken diğer yandan da borç ve özkaynak dengesini en verimli şekilde kullanarak karlılığa geçmeyi hedeflemektedir.

Şirket'in sermaye yapısı 5 no'lu dipnotta açıklanan kredileri de içeren borçlar ve sırasıyla nakit ve nakit benzerleri, çıkarılmış sermaye, sermaye avansı ve yedekleri içeren özkaynak kalemlerinden oluşmaktadır.

Şirket Yönetim Kurulu sermaye yapısını düzenli olarak inceler. Bu incelemeler sırasında kurul, sermaye maliyeti ile birlikte her bir sermaye sınıfıyla ilişkilendirilen riskleri değerlendirir. Şirket, sermaye yapısını, Yönetim Kurulu'nun yaptığı önerilere dayanarak yeni borç edinilmesi veya mevcut olan borcun geri ödenmesiyle olduğu kadar yeni hisse ihracı ve sermaye avansı alımı yollarıyla dengede tutmayı amaçlamaktadır. Bu kapsamda Şirket kayıtlı sermaye tavanını 100.000.000 TL'den 200.000.000 TL'ye çıkartmıştır.

Şirket sermayeyi borç/toplam sermaye oranını kullanarak izler. Bu oran net borcun toplam sermayeye bölünmesiyle bulunur. Net borç, nakit ve nakit benzeri değerlerin toplam borç tutarından (bilançoda gösterildiği gibi finansal borçlar ve yükümlülükleri, finansal kiralama ve ticari borçları içerir) düşülmesiyle hesaplanır. Toplam sermaye, bilançoda gösterildiği gibi öz sermaye ile net borcun toplanmasıyla hesaplanır.

31 Aralık 2012 ve 31 Aralık 2011 tarihleri itibarıyla net borç/toplam sermaye oranı aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
Toplam finansal ve ticari borçlar	114.970.231	151.615.082
Eksi: Hazır değerler finansal varlıklar ve kısa vadeli ticari alacaklar	(58.559.684)	(75.038.523)
Net borç	56.410.547	76.576.559
Toplam özsermaye	79.617.003	47.543.445
Toplam sermaye (net borç+toplam özsermaye)	136.027.550	124.120.004
Net borç/toplam sermaye oranı	%41,47	%61,70

Finansal risk faktörleri

Şirket faaliyetleri nedeniyle piyasa riski (kur riski, gerçeğe uygun değer faiz oranı riski, nakit akımı faiz oranı riski ve fiyat riski), kredi riski ve likidite riskine maruz kalmaktadır. Şirket'in risk yönetimi programı genel olarak mali piyasalardaki belirsizliğin, Şirket finansal performansı üzerindeki potansiyel olumsuz etkilerinin minimize edilmesi üzerine odaklanmaktadır.

Risk yönetimi, Şirket'in muhasebe ve finansman müdürlüğü tarafından yürütülmektedir. Risk politikalarına ilişkin olarak ise Şirket'in muhasebe ve finansman müdürlüğü tarafından finansal risk tanımlanır, değerlendirilir ve Şirket'in operasyon üniteleri ile birlikte çalışmak suretiyle riskin azaltılmasına yönelik araçlar kullanılır.

Kredi riski yönetimi

Finansal araçları elinde bulundurmak, karşı tarafın anlaşmanın gereklerini yerine getirememesi riskini de taşımaktadır. Şirket yönetimi bu riskleri, her anlaşmada bulunan karşı taraf için ortalama riski kısıtlayarak ve gerektiği takdirde teminat alarak karşılamaktadır. Şirket'in tahsilat riski, esas olarak ticari alacaklarından doğmaktadır. Şirket, bayilerinden doğabilecek bu riski, bayiler için belirlenen kredi limitlerini alan teminatlara göre belirleyerek yönetmektedir. Kredi limitlerinin kullanımı Şirket tarafından sürekli olarak izlenmekte ve müşterinin finansal pozisyonu, geçmiş tecrübeler ve diğer faktörler göz önüne alınarak müşterinin kredi kalitesi sürekli değerlendirilmektedir. Ticari alacaklar, Şirket politikaları ve prosedürleri dikkate alınarak değerlendirilmekte ve bu doğrultuda şüpheli alacak karşılığı ayrıldıktan sonra bilançoda net olarak gösterilmektedir (Not 7).

Alacaklar							
Finansal araç türleri itibariyle maruz kalınan kredi riskleri	Ticari alacaklar		Diğer alacaklar		Bankalardaki mevduat	Türev araçlar	Diğer
	İlişkili taraf	Diğer taraf	İlişkili taraf	Diğer taraf			
31 Aralık 2012							
Raporlama tarihi itibariyle maruz kalınan azami kredi riski (*) (A +B+C+D+E)	99.418	57.754.543			701.692		
- Azami riskin teminat, vs ile güvence altına alınmış kısmı		21.228.973					
A. Vadesi geçmemiş ya da değer düşüklüğüne uğramamış finansal varlıkların net defter değeri	99.418	47.577.157					
B. Koşulları yeniden görüşülmüş bulunan, aksi takdirde vadesi geçmiş veya değer düşüklüğüne uğramış sayılacak finansal varlıkların defter değeri							
C. Vadesi geçmiş ancak değer düşüklüğüne uğramamış varlıkların net defter değeri		10.177.386					
- Teminat, vs ile güvence altına alınmış kısmı		6.438.642					
D. Değer düşüklüğüne uğrayan varlıkların net defter değerleri							
- Vadesi geçmiş (brüt defter değeri)		5.176.675					
- Değer düşüklüğü (-)		(5.176.675)					
- Net değer teminat, vs ile güvence altına alınmış kısmı							
- Vadesi geçmemiş (brüt defter değeri)							
- Değer düşüklüğü (-)							
- Net değer teminat, vs ile güvence altına alınmış kısmı							
E. Bilanço dışı kredi riski içeren unsurlar							

(*) Tutarın belirlenmesinde, alınan teminatlar gibi, kredi güvenilirliğinde artış sağlayan unsurlar dikkate alınmamıştır.

Alacaklar							
Finansal araç türleri itibariyle maruz kalınan kredi riskleri	Ticari alacaklar		Diğer alacaklar				
	İlişkili taraf	Diğer taraf	İlişkili taraf	Diğer taraf	Bankalardaki mevduat	Türev araçlar	Diğer
31 Aralık 2011							
Raporlama tarihi itibariyle maruz kalınan azami kredi riski (*) (A +B+C+D+E)	62.400	74.973.203					
- Azami riskin teminat, vs ile güvence altına alınmış kısmı		20.471.082					
A. Vadesi geçmemiş ya da değer düşüklüğüne uğramamış finansal varlıkların net defter değeri	62.400	61.745.935					
B. Koşulları yeniden görüşülmüş bulunan, aksi takdirde vadesi geçmiş veya değer düşüklüğüne uğramış sayılacak finansal varlıkların defter değeri							
C. Vadesi geçmiş ancak değer düşüklüğüne uğramamış varlıkların net defter değeri		13.227.268					
- Teminat, vs ile güvence altına alınmış kısmı		9.249.369					
D. Değer düşüklüğüne uğrayan varlıkların net defter değerleri							
- Vadesi geçmiş (brüt defter değeri)		4.801.289					
- Değer düşüklüğü (-)		(4.801.289)					
- Net değer teminat, vs ile güvence altına alınmış kısmı							
- Vadesi geçmemiş (brüt defter değeri)							
- Değer düşüklüğü (-)							
- Net değer teminat, vs ile güvence altına alınmış kısmı							
E. Bilanço dışı kredi riski içeren unsurlar							
(*) Tutarın belirlenmesinde, alınan teminatlar gibi, kredi güvenilirliğinde artış sağlayan unsurlar dikkate alınmamıştır.							

Şirket'in, müşterilerinden aldığı teminatların toplamı aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
Alınan teminat mektupları	19.925.000	18.880.000
Alınan ipotekler	800.000	800.000
Teminat senetleri	503.973	791.082
Toplam	21.228.973	20.471.082

Şirket'in 31 Aralık 2012 tarihi itibarıyla 4.408.841 TL ihracat için sigorta teminatı bulunmaktadır (31 Aralık 2011 – 6.826.665 TL).

Vadesi geçen ancak değer düşüklüğüne uğramamış alacakların yaşlandırması aşağıdaki gibidir:

31 Aralık 2012	Alacaklar	
	Ticari alacaklar	Diğer alacaklar
Vadesi üzerinden 1-30 gün geçmiş	4.855.436	-
Vadesi üzerinden 31-60 gün geçmiş	1.335.213	-
Vadesi üzerinden 61-90 gün geçmiş	503.305	-
Vadesi üzerinden 91-120 gün geçmiş	637.935	-
Vadesi üzerinden 121-180 gün geçmiş	2.845.513	-
Toplam vadesi geçen alacaklar	10.177.386	-
Teminat ile güvence altına alınmış kısmı	6.438.642	-

31 Aralık 2011	Alacaklar	
	Ticari alacaklar	Diğer alacaklar
Vadesi üzerinden 1-30 gün geçmiş	3.306.397	-
Vadesi üzerinden 31-60 gün geçmiş	963.791	-
Vadesi üzerinden 61-90 gün geçmiş	1.096.309	-
Vadesi üzerinden 91-120 gün geçmiş	1.570.828	-
Vadesi üzerinden 121-180 gün geçmiş	6.289.943	-
Toplam vadesi geçen alacaklar	13.227.268	-
Teminat ile güvence altına alınmış kısmı	9.249.369	-

Likidite risk yönetimi

Şirket, likidite risk yönetimi kapsamında ihtiyaç duyulması halinde ana ortağından sermaye avansı almaktadır. Şirket'in kayıtlı sermaye tavanı 200.000.000 TL'dir.

Şirket'in raporlama tarihi itibarıyla finans kuruluşlarında kullanılmamış 157.223.873 TL tutarında kısa vadeli kredi limiti bulunmaktadır.

Likidite riski tabloları

İhtiyatlı likidite riski yönetimi, yeterli ölçüde nakit tutmayı, yeterli miktarda kredi işlemleri ile fon kaynaklarının kullanılabilirliğini ve piyasa pozisyonlarını kapatabilme gücünü ifade eder.

Mevcut ve ilerideki muhtemel borç gereksinimlerinin fonlanabilme riski, yeterli sayıda ve yüksek kalitedeki kredi sağlayıcılarının erişilebilirliğinin sürekli kılınması suretiyle yönetilmektedir.

31 Aralık 2012						
Sözleşme uyarınca vadeler	Defter değeri	Sözleşme uyarınca nakit çıkışlar toplamı (I+II+III+IV)	3 aydan kısa (I)	3-12 ay arası (II)	1-5 yıl arası (III)	5 yıldan uzun (IV)
Türev olmayan finansal yükümlülükler						
Banka kredileri	93.239.099	96.455.715	30.341.531	45.378.657	20.735.527	-
Ticari borçlar	21.731.132	22.035.027	9.240.761	12.794.266	-	-
Toplam yükümlülük	114.970.231	118.490.742	39.582.292	58.172.923	20.735.527	-

31 Aralık 2011						
Sözleşme uyarınca vadeler	Defter değeri	Sözleşme uyarınca nakit çıkışlar toplamı (I+II+III+IV)	3 aydan kısa (I)	3-12 ay arası (II)	1-5 yıl arası (III)	5 yıldan uzun (IV)
Türev olmayan finansal yükümlülükler						
Banka kredileri	124.299.238	128.387.164	57.941.969	61.726.674	8.718.521	-
Ticari borçlar	27.315.843	28.154.629	13.936.617	14.218.012	-	-
Toplam yükümlülük	151.615.081	156.541.793	71.878.586	75.944.686	8.718.521	-

Piyasa riski yönetimi

Faaliyetleri nedeniyle Şirket, döviz kurundaki ve faiz oranındaki değişiklikler ile ilgili finansal risklere maruz kalmaktadır.

Şirket düzeyinde karşılaşılan piyasa riskleri, duyarlılık analizleri esasına göre ölçülmektedir.

Cari yılda Şirket'in maruz kaldığı piyasa riskinde ya da karşılaşılan riskleri ele alış yönteminde veya bu riskleri nasıl ölçtüğüne dair kullandığı yöntemde, önceki seneye göre bir değişiklik olmamıştır.

Kur riski yönetimi

Yabancı para cinsinden işlemler, kur riskinin oluşmasına sebebiyet vermektedir. Kur riski, onaylanmış politikalara dayalı olarak yapılan vadeli döviz alım/satım sözleşmeleri ile yönetilmektedir.

Şirket'in yabancı para cinsinden parasal ve parasal olmayan varlıklarının ve parasal ve parasal olmayan yükümlülüklerinin bilanço tarihi itibarıyla dağılımı aşağıdaki gibidir:

	31Aralık2012			
	TL Karşılığı (Fonksiyonel para birimi)	ABD Doları	EURO	Diğer
1. Ticari alacak	5.129.577	923.651	1.436.698	36.364
2a. Parasal finansal varlıklar (kasa, banka hesapları dahil)				
2b. Parasal olmayan finansal varlıklar				
3. Diğer				
4. Dönen varlıklar (1+2+3)	5.129.577	923.651	1.436.698	36.364
5. Ticari alacaklar				
6a. Parasal finansal varlıklar				
6b. Parasal olmayan finansal varlıklar				
7. Diğer				
8. Duran varlıklar (5+6+7)				
9. Toplam varlıklar (4+8)	5.129.577	923.651	1.436.698	36.364
10. Ticari borçlar	(14.110.342)	(6.222.582)	(1.283.313)	
11. Finansal yükümlülükler	(36.901.468)		(15.691.401)	
12a. Parasal olan diğer yükümlülükler	(79.651)	(29.144)	(4.000)	(6.377)
12b. Parasal olmayan diğer yükümlülükler				
13. Kısa vadeli yükümlülükler (10+11+12)	(51.091.461)	(6.251.726)	(16.978.714)	(6.377)
14. Ticari borçlar				
15. Finansal yükümlülükler	(19.276.523)		(8.196.846)	
16a. Parasal olan diğer yükümlülükler				
16b. Parasal olmayan diğer yükümlülükler				
17. Uzun vadeli yükümlülükler (14+15+16)	(19.276.523)		(8.196.846)	
18. Toplam yükümlülükler (13+17)	(70.367.984)	(6.251.726)	(25.175.560)	(6.377)
19. Bilanço dışı türev araçların net varlık /yükümlülük pozisyonu (19a-19b)	(5.644.080)		(2.400.000)	
19 a Aktif karakterli bilanço dışı döviz cinsinden türev ürünlerin Tutarı				
19 b Pasif karakterli bilanço dışı döviz cinsinden türev ürünlerin Tutarı	(5.644.080)		(2.400.000)	
20. Net yabancı para varlık yükümlülük pozisyonu (9-18+19)	(70.882.487)	(5.328.075)	(26.138.862)	29.987
21. Parasal kalemler net yabancı para varlık / yükümlülük pozisyonu (1+2a+5+6a-10-11-12a-14-15-16a)				
22. Döviz hedge'i için kullanılan finansal araçların toplam gerçeğe uygun değeri				
23. Döviz varlıkların hedge edilen kısmının tutarı				
24. ihracat	37.447.925	20.937.275		
25. ithalat	903.573	502.446		

31 Aralık 2012 tarihi itibarıyla aktif ve pasifte yer alan döviz bakiyeleri şu kurlarla çevrilmiştir: 1,7826 TL = 1 A.B.D. Doları , 2,3517 TL = 1 Euro , 2,8708 TL =1 Sterlin, 1,8477 TL=1 Avustralya Doları (31 Aralık 2011 : 1,8889 TL = A.B.D. Doları 1 ve 2,4438 TL = 1 Euro)

	TL Karşılığı (Fonksiyonel para birimi)	ABD Doları	EURO	Diğer
1. Ticari alacak	8.699.025	1.020.506	2.770.845	
2a. Parasal finansal varlıklar (kasa, banka hesapları dahil)				
2b. Parasal olmayan finansal varlıklar				
3. Diğer				
4. Dönen varlıklar (1+2+3)	8.699.025	1.020.506	2.770.845	
5. Ticari alacaklar				
6a. Parasal finansal varlıklar				
6b. Parasal olmayan finansal varlıklar				
7. Diğer				
8. Duran varlıklar (5+6+7)				
9. Toplam varlıklar (4+8)	8.699.025	1.020.506	2.770.845	
10. Ticari borçlar	(18.983.505)	(7.645.601)	(1.858.470)	
11. Finansal yükümlülükler	(70.035.745)		(28.658.542)	
12a. Parasal olan diğer yükümlülükler	(142.797)	(70.423)	(4.000)	
12b. Parasal olmayan diğer yükümlülükler				
13. Kısa vadeli yükümlülükler (10+11+12)	(89.162.047)	(7.716.024)	(30.521.012)	
14. Ticari borçlar				
15. Finansal yükümlülükler	(8.553.300)		(3.500.000)	
16a. Parasal olan diğer yükümlülükler				
16b. Parasal olmayan diğer yükümlülükler				
17. Uzun vadeli yükümlülükler (14+15+16)	(8.553.300)		(3.500.000)	
18. Toplam yükümlülükler (13+17)	(97.715.347)	(7.716.024)	(34.021.012)	
19. Bilanço dışı türev araçların net varlık /yükümlülük pozisyonu (19a-19b)	(18.572.880)		(7.600.000)	
19.a Aktif karakterli bilanço dışı döviz cinsinden türev ürünlerin tutarı	4.887.600		2.000.000	
19b. Pasif karakterli bilanço dışı döviz cinsinden türev ürünlerin tutarı	(23.460.480)		(9.600.000)	
20. Net yabancı para varlık yükümlülük pozisyonu (9-18+19)	(107.589.202)	(6.695.518)	(38.850.167)	
21. Parasal kalemler net yabancı para varlık / yükümlülük pozisyonu (1+2a+5+6a-10-11-12a-14-15-16a)				
22. Döviz hedge'i için kullanılan finansal araçların toplam gerçeğe uygun değeri				
23. Döviz varlıkların hedge edilen kısmının tutarı				
24. Döviz yükümlülüklerin hedge edilen kısmının tutarı				
23. İhracat	30.504.679	17.670.987		
24. İthalat	2.148.835	1.332.987		

Kur riskine duyarlılık

				31 Aralık 2012
Vergi öncesi kar				Özkaynaklar
	Yabancı paranın değer kazanması	Yabancı paranın değer kaybetmesi	Yabancı paranın değer kazanması	Yabancı paranın değer kaybetmesi
ABD Doları'nın TL karşısında %10 değerlenmesi halinde				
1 - ABD Doları net varlık / yükümlülüğü	(949.783)	949.783	-	-
2- ABD Doları riskinden korunan kısım (-)	-	-	-	-
3- ABD Doları net etki (1 +2)	(949.783)	949.783	-	-
Euro'nun TL karşısında %10 değerlenmesi halinde				
4 - Euro net varlık / yükümlülük	(6.147.076)	6.147.076	-	-
5 - Euro riskinden korunan kısım (-)	-	-	-	-
6- Euro net etki (4+5)	(6.147.076)	6.147.076	-	-
Diğer döviz kurlarının TL karşısında %10 değerlenmesi halinde				
7- Diğer döviz net varlık / yükümlülüğü	8.610	(8.610)	-	-
8- Diğer döviz kuru riskinden korunan kısım (-)	-	-	-	-
9- Diğer döviz varlıkları net etki (7+8)	8.610	(8.610)	-	-
Toplam (3 + 6 +9)	(7.088.249)	7.088.249	-	-

				31 Aralık 2011
Vergi öncesi kar				Özkaynaklar
	Yabancı paranın değer kazanması	Yabancı paranın değer kaybetmesi	Yabancı paranın değer kazanması	Yabancı paranın değer kaybetmesi
ABD Doları'nın TL karşısında %10 değerlenmesi halinde				
1 - ABD Doları net varlık / yükümlülüğü	(1.264.716)	1.264.716	-	-
2- ABD Doları riskinden korunan kısım (-)	-	-	-	-
3- ABD Doları net etki (1 +2)	(1.264.716)	1.264.716	-	-
Euro'nun TL karşısında %10 değerlenmesi halinde				
4 - Euro net varlık / yükümlülük	(9.494.204)	9.494.204	-	-
5 - Euro riskinden korunan kısım (-)	-	-	-	-
6- Euro net etki (4+5)	(9.494.204)	9.494.204	-	-
Diğer döviz kurlarının TL karşısında %10 değerlenmesi halinde				
7- Diğer döviz net varlık / yükümlülüğü	-	-	-	-
8- Diğer döviz kuru riskinden korunan kısım (-)	-	-	-	-
9- Diğer döviz varlıkları net etki (7+8)	-	-	-	-
Toplam (3 + 6 +9)	(10.758.920)	10.758.920	-	-

Faiz oranı riski yönetimi

Şirket'in değişken faizli finansal araçları bulunmamaktadır.

28. Finansal araçlar (gerçeğe uygun değer açıklamaları ve finansal riskten korunma muhasebesi çerçevesindeki açıklamalar)

Gerçeğe uygun değer; herhangi bir finansal aracın, alım satım istekli iki taraf arasında, muvazaadan arındırılmış olarak el değiştirdiği değer olup, öncelikle ilgili varlığın borsa değeri, borsa değerinin oluşmaması durumunda ise değerlendirme gününde bu tanıma uygun alım satım değeri, gerçeğe uygun değer olarak kabul edilir.

Finansal tablolarda gerçeğe uygun değeri ile gösterilen finansal varlık ve yükümlülük yoktur.

Bilançoda maliyet veya itfa edilmiş maliyetle yansıtılan finansal araçların defter değeri ile rayiç değerlerine ilişkin açıklamalar aşağıdaki gibidir: Banka mevduatları, kasa, alınan senetler ve diğer hazır değerlerin kayıtlı değerlerinin, bu varlıkların kısa vadelerde elden çıkarılmaları ihtimali ve değer düşüklüğü riski olmaması nedeniyle, gerçeğe uygun değerleriyle aynı olduğu varsayılmaktadır.

Ticari alacakların iskonto edilmiş ve şüpheli alacak karşılığı ayrılmış değerlerinin, varlıkların gerçeğe uygun değerine eşdeğer olduğu varsayılmaktadır.

Kısa ve uzun vadeli banka kredilerin gerçeğe uygun değerinin; bahse konu finansal borçların itfa edilmiş maliyet yöntemiyle hesaplanan kayıtlı değerlerine eşdeğer olduğu varsayılmaktadır.

Ticari borçların iskonto edilmiş değerlerinin, borçların gerçeğe uygun değerine eşdeğer olduğu varsayılmaktadır.

Finansal araçlar kategorileri

31 Aralık 2012	Notlar	Krediler ve alacaklar (nakit ve nakit benzerleri dahil)	İtfa edilmiş değerinden gösterilen finansal yükümlülükler	Defter değeri
Finansal varlıklar				
Nakit ve nakit benzerleri	3	705.723	-	705.723
Ticari alacaklar	7	57.853.961	-	57.853.961
Diğer alacaklar	8	4.172.288	-	4.172.288
Finansal yükümlülükler				
Finansal borçlar	5	-	93.239.099	93.239.099
Ticari borçlar	7	-	21.731.132	21.731.132

31 Aralık 2011	Notlar	Krediler ve alacaklar (nakit ve nakit benzerleri dahil)	İtfa edilmiş değerinden gösterilen finansal yükümlülükler	Defter değeri
Finansal varlıklar				
Nakit ve nakit benzerleri	3	2.920	-	2.920
Ticari alacaklar	7	75.035.603	-	75.035.603
Diğer alacaklar	8	3.795.775	-	3.795.775
Finansal yükümlülükler				
Finansal borçlar	5	-	124.299.239	124.299.239
Ticari borçlar	7	-	27.315.843	27.315.843

Gerçeğe uygun değer ölçümleri hiyerarşi tablosu

Şirket, finansal tablolarında gerçeğe uygun değerleri ile yansıtılan finansal araçlarını her finansal araç sınıfının değerlendirme girdilerinin kaynağına göre, üç seviyeli hiyerarşi kullanarak, aşağıdaki şekilde sınıflandırmaktadır.

Seviye 1: Belirlenen finansal araçlar için aktif piyasada işlem gören (düzeltilmemiş) piyasa fiyatı kullanılan değerlendirme teknikleri

Seviye 2: Dolaylı veya dolaysız gözlemlenebilir girdi içeren diğer değerlendirme teknikleri

Seviye 3: Gözlemlenebilir piyasa girdilerini içermeyen değerlendirme teknikleri

31 Aralık 2012 tarihi itibarıyla, Şirket'in gerçeğe uygun değer ile takip ettiği finansal varlık ve yükümlülüklerin hiyerarşi tablosu aşağıdaki gibidir :

	Seviye 1	Seviye 2	Seviye 3
Bilançoda rayiç değerden taşınan finansal varlıklar	-	33.714	-
	-	33.714	-

Bilançoda rayiç değerden taşınan finansal yükümlülükler

	-	-	-
--	---	---	---

29. Bilanço tarihinden sonraki olaylar

Şirketimizin Genel Müdürlüğü görevine 18 Ocak 2013 tarihinden itibaren Rıza Volkan GÖREN atanmıştır.

30. Finansal tabloları önemli ölçüde etkileyen ya da finansal tabloların açık, yorumlanabilir ve anlaşılabilir olması açısından açıklanması gerekli olan diğer hususlar

Yoktur.

TUKAŞ GIDA SANAYİ VE TİCARET A.Ş.
SPK SERİ XI, NO:29'A GÖRE DÜZENLENMİŞ MALİ ORANLAR (TL)

Mali Durumla İlgili Oranlar

	2012		2011	
Öz Sermaye	79.617.003	=	47.543.445	=
Finansal Borçlar	93.239.099	=	124.299.239	=
		0,85		0,38
Borçlar	128.416.318	=	168.118.339	=
Aktif Toplam	208.033.321	=	215.661.784	=
		0,62		0,78
Öz Sermaye	79.617.003	=	47.543.445	=
Aktif Toplam	208.033.321	=	215.661.784	=
		0,38		0,22
Kısa Vadeli Borçlar	98.831.261	=	150.088.401	=
Aktif Toplam	208.033.321	=	215.661.784	=
		0,48		0,70
Uzun Vadeli Borçlar	29.585.057	=	18.029.938	=
Aktif Toplam	208.033.321	=	215.661.784	=
		0,14		0,08

Mali Yükümlülükleri Karşılama Oranları

Vergi Öncesi Kar/Zarar+Faiz Gid.	26.213.007	=	42.936.511	=
Faiz Giderleri	8.014.106	=	5.744.481	=
		3,27		7,47

Likidite İle İlgili Oranlar

Cari Oran

Dönen Varlıklar	158.890.310	=	165.124.816	=
Kısa Vadeli Borçlar	98.831.261	=	150.088.401	=
		1,61		1,10

Likidite Oran

Hazır Değerler+Alacaklar	58.559.684	=	75.038.523	=
Kısa Vadeli Borçlar	98.831.261	=	150.088.401	=
		0,59		0,50

Karlılıkla İlgili Oranlar

Dönem Karı / Zararı	-18.198.901	=	-37.192.030	=
Öz Sermaye	79.617.003	=	47.543.445	=
		-0,23		-0,78
Dönem Karı / Zararı	-18.198.901	=	-37.192.030	=
Ödenmiş Sermaye	100.000.000	=	100.000.000	=
		-0,18		-0,37
Dönem Karı / Zararı	-18.198.901	=	-37.192.030	=
Net Satışlar	117.256.640	=	102.014.536	=
		-0,16		-0,36
Net Kar/Zarar	-18.198.901	=	-38.487.317	=
Öz Sermaye	79.617.003	=	47.543.445	=
		-0,23		-0,81
Net Kar	-18.198.901	=	-38.487.317	=
Ödenmiş Sermaye	100.000.000	=	100.000.000	=
		-0,18		-0,38
Net Kar	-18.198.901	=	-38.487.317	=
Net Satışlar	117.256.640	=	102.014.536	=
		-0,16		-0,38

TUKAŞ KARŞILAŞTIRMALI BİLANÇO - (VUK) (TL)

AKTİF(VARLIKLAR)	Cari Dönem			Önceki Dönem		
	01.01.2012 / 31.12.2012			01.01.2011 / 31.12.2011		
I -DÖNEN VARLIKLAR						
A-Hazır Değerler		705.723			2.920	
1-Kasa	4.031			1.033		
2-Alınan Çekler						
3-Bankalar	701.692			1.887		
4-Verilen Çekler ve Ödeme Emirleri(-)						
5-Diğer Hazır Değerler						
B-Menkul Kıymetler						
1-Hisse Senetleri						
2-Özel Kesim Tahvil.Senet ve Bonoları						
3-Kamu Kesimi Tahvil, Senet ve Bonoları						
4-Diğer Menkul Kıymetler						
5-Menkul Kıymetler Değer Düşüklüğü Karşılığı(-)						
C-Ticari Alacaklar		59.352.683			76.740.458	
1-Alıcılar	47.664.595			53.380.908		
2-Alacak Senetleri	11.369.031			23.035.032		
3-Alacak Senetleri Reeskontu(-)						
4-Verilen Depozito ve Teminatlar	83.548			83.548		
5-Kazanılmamış Finansal Kiralama Faiz Gelirleri(-)						
6-Diğer Ticari Alacaklar	235.509			240.970		
7-Şüpheli Ticari Alacaklar	4.848.092			4.801.289		
8-Şüpheli Ticari Alacaklar Karşılığı (-)	-4.848.092			-4.801.289		
D-Diğer Alacaklar		3.978.283			3.481.053	
1-Ortaklardan Alacaklar						
2-İştiraklerden Alacaklar						
3-Bağlı Ortaklıklardan Alacaklar						
4-Personelden Alacaklar						
5-Diğer Çeşitli Alacaklar	3.978.283			3.481.053		
6-Diğer Alacak Senetleri Reeskontu (-)						
7-Şüpheli Diğer Alacaklar						
8-Şüpheli Diğer Alacaklar Karşılığı (-)						
E-Stoklar		64.909.126			58.680.798	
1-İlk Madde ve Malzeme	6.714.380			7.250.564		
2-Yarı Mamüller-Üretim	6.588.968			3.321.891		
3-Mamüller	51.271.758			47.982.190		
4-Ticari Mallar						
5-Diğer Stoklar						
6-Stok Değer Düşüklüğü Karşılığı (-)						
7-Verilen Sipariş Avansları	334.020			126.153		
F-Yıllara Yaygın İnşaat ve Onarım Maliyetleri						
1-Yıllara Yaygın İnşaat ve Onarım Maliyetleri						
2-Yıllara Yaygın İnşaat Enflasyon Düzeltme Hesabı						
3-Taşeronlara Verilen Avanslar						
G-Gelecek Aylara Ait Giderler ve Gelir Tahakkukları		1.790.842			1.202.544	
1-Gelecek Aylara Ait Giderler	161.822			322.917		
2-Gelir Tahakkukları	1.629.020			879.627		
H-Diğer Dönen Varlıklar		14.921.854			12.104.623	
1- Devreden KDV	14.917.541			12.102.998		
2-İndirilecek KDV						
3-Diğer KDV						
4-Peşin Ödenen Vergiler ve Fonlar	4.313			1.625		
5- İş Avansları						
6-Personel Avansları						
7-Sayım ve Tesellüm Noksanları						
8-Diğer Çeşitli Dönen Varlıklar						
9-Diğer Çeşitli Dönen Varlıklar Karşılığı (-)						
DÖNEN VARLIKLAR TOPLAMI		145.658.511			152.212.396	

PASİF (KAYNAKLAR)	Cari Dönem			Önceki Dönem		
	01.01.2012 / 31.12.2012			01.01.2011 / 31.12.2011		
III-KISA VADELİ YABANCI KAYNAKLAR						
A-Mali Borçlar		73.271.950			113.596.400	
1-Banka Kredileri	65.041.000			85.235.600		
2-Finansal Kiralama İşlemlerinden Borçlar						
3-Ertelenmiş Finansal Kiralama Borçlanma Maliyetleri(-)						
4-Uzun Vadeli Kredilerin Anapara Taksitleri ve Faizleri	8.230.950			28.360.800		
5-Tahvil,Anapara,Borç Taksit ve Faizleri						
6-Çıkarılmış Bonolar ve Senetler						
7-Çıkarılmış Diğer Menkul Kıymetler						
8-Menkul Kıymetler İhraç Farkı(-)						
9-Diğer Mali Borçlar						
B-Ticari Borçlar		21.871.705			26.715.060	
1-Satıcılar	6.077.529			8.518.461		
2-Borç Senetleri	16.012.002			18.456.677		
3-Borç Senetleri Reeskontu(-)	-217.826			-260.078		
4-Alınan Depozito ve Teminatlar						
5-Diğer Ticari Borçlar						
C-Diğer Borçlar		77.175			147.586	
1-Ortaklara Borçlar	3.934			3.582		
2-İştiraklere Borçlar						
3-Bağlı Ortaklıklara Borçlar						
4-Personele Borçlar	1.909			10.525		
5-Diğer Çeşitli Borçlar	71.332			133.479		
6-Diğer Borç Senetleri Reeskontu(-)						
D-Alınan Avanslar		107.404			441.203	
1- Alınan Sipariş Avansları						
2- Alınan Diğer Avanslar						
E-Yıllara Yaygın İnşaat ve Onarım Hakedişleri						
1-Yıllara Yaygın İnşaat ve Onarım Hakediş Bedelleri						
2-Yıllara Yaygın İnşaat Enflasyon Düzeltme Hesabı						
F-Ödenecek Vergi ve Diğer Yükümlülükler		556.524			504.829	
1-Ödenecek Vergi ve Fonlar	323.318			281.498		
2-Ödenecek Sosyal Güvenlik Kesintileri	233.206			223.331		
3-Vadesi Geçmiş Ertelenmiş veya Taksitlendirilmiş Vergi ve Diğer Yükümlülükler						
4-Ödenecek Diğer Yükümlülükler						
G-Borç ve Gider Karşılıkları		3.252.443			5.583.489	
1-Dönem Kârı Vergi ve Diğer Yasal Yükümlülük Karşılıkları						
2-Dönem Kârının Peşin Ödenen Vergi ve Diğer Yükümlülükleri(-)						
3-Kıdem Tazminatı Karşılığı						
4-Maliyet Giderleri Karşılığı						
5-Diğer Borç ve Gider Karşılıkları	3.252.443			4.811.434		
H-Gelecek Aylara Ait Gelirler ve Gider Tahakkukları						
1-Gelecek Aylara Ait Gelirler						
2-Gider Tahakkukları				772.055		
I-Diğer Kısa Vadeli Yabancı Kaynaklar						
1-Hesaplanan KDV						
2-Diğer KDV						
3-Merkez ve Şubeler Cari Hesabı						
4-Sayım ve Tesellüm Fazlaları						
5-Diğer Çeşitli Yabancı Kaynaklar						
KISA VADELİ YABANCI KAYNAKLAR		99.137.201			146.988.567	

AKTİF(VARLIKLAR)	Cari Dönem			Önceki Dönem		
	01.01.2012 / 31.12.2012			01.01.2011 / 31.12.2011		
II -DURAN VARLIKLAR						
A-Ticari Alacaklar		8.538			8.580	
1-Alıcılar						
2-Alacak Senetleri						
3-Alacak Senetleri Reeskontu(-)						
4-Kazanılmamış Finansal Kiralama Faiz Gelirleri(-)						
5-Verilen Depozito ve Teminatlar	8.538			8.580		
6-Şüpheli Alacaklar Karşılığı(-)						
B-Diğer Alacaklar						
1-Ortaklardan Alacaklar						
2-İştiraklerden Alacaklar						
3-Bağlı Ortaklıklardan Alacaklar						
4-Personelden Alacaklar						
5-Diğer Çeşitli Alacaklar						
6-Diğer Alacak Senetleri Reeskontu(-)						
7-Şüpheli Diğer Alacaklar Karşılığı(-)						
C-Mali Duran Varlıklar						
1-Bağlı Menkul Kıymetler						
2-Bağlı Menkul Kıymetler Değer Düşüklüğü Karşılığı(-)						
3-İştirakler						
4-İştiraklere Sermaye Taahhütleri(-)						
5-İştirakler Sermaye Payları Değer Düşüklüğü Karşılığı(-)						
6-Bağlı Ortaklıklar						
7-Bağlı Ortaklıklara Sermaye Taahhütleri(-)						
8-Bağlı Ortaklıklar Sermaye Payları Değer Düşüklüğü Karşılığı(-)						
9-Diğer Mali Duran Varlıklar						
10-Diğer Mali Duran Varlıklar Karşılığı(-)						
D-Maddi Duran Varlıklar		61.931.495			64.334.970	
1-Arazi ve Arsalar	14.555.000			14.555.000		
2-Yeraltı ve Yerüstü Düzenleri	5.430.109			5.430.109		
3-Binalar	29.419.233			29.212.494		
4-Tesis,Makine ve Cihazlar	62.650.115			62.309.438		
5-Taşıtlar	382.235			579.555		
6-Demirbaşlar	2.354.271			3.138.087		
7-Diğer Maddi Duran Varlıklar	580.618			1.317.710		
8-Birikmiş Amortismanlar(-)	-53.536.654			-52.510.361		
9-Yapılmakta Olan Yatırımlar				206.370		
10-Verilen Avanslar	96.568			96.568		
E-Maddi Olmayan Duran Varlıklar		1.308.579			958.022	
1-Haklar	2.823.587			2.002.998		
2-Şerefiye						
3-Kuruluş ve Örgütlenme Giderleri						
4-Araştırma ve Geliştirme Giderleri						
5-Özel Maliyetler						
6-Diğer Maddi Olmayan Duran Varlıklar	116.139			116.139		
7-Birikmiş Amortismanlar(-)	-1.631.147			-1.161.115		
8-Verilen Avanslar						
F-Özel Tükenmeye Tabi Varlıklar						
1-Arama Giderleri						
2-Hazırlık ve Geliştirme Giderleri						
3-Diğer Özel Tükenmeye Tabi Varlıklar						
4-Birikmiş Tükenme Payları(-)						
5-Verilen Avanslar						
G-Gelecek Yıllara Ait Giderler ve Gelir Tahakkukları		801.827			135.443	
1-Gelecek Yıllara Ait Giderler	801.827			135.443		
2-Gelir Tahakkukları						
H-Diğer Duran Varlıklar						
1-Gelecek Yıllarda İndirilecek KDV						
2-Diğer KDV						
3- Gelecek Yıllar İhtiyacı Stoklar						
4-Elden Çıkarılacak Stoklar ve Maddi Duran Varlıklar						
5-Peşin Ödenen Vergiler ve Fonlar						
6-Diğer Çeşitli Duran Varlıklar						
7-Stok Değer Düşüklüğü Karşılığı(-)						
8-Birikmiş Amortismanlar(-)						
DURAN VARLIKLAR TOPLAMI		64.050.439			65.437.015	
AKTİF (VARLIKLAR) TOPLAMI		209.708.950			217.649.411	

PASİF (KAYNAKLAR)	Cari Dönem			Önceki Dönem		
	01.01.2012 / 31.12.2012			01.01.2011 / 31.12.2011		
IV -UZUN VADELİ YABANCI KAYNAKLAR						
A-Mali Borçlar		18.813.600		8.553.300	8.553.300	
1-Banka Kredileri	18.813.600					
2-Finansal Kiralama İşlemlerinden Borçlar						
3-Ertelenmiş Finansal Kiralama Borçlanma Maliyetleri(-)						
4-Çıkarılmış Tahviller						
5-Çıkarılmış Diğer Menkul Kıymetler						
6-Menkul Kıymetler İhraç Farkı(-)						
7-Diğer Mali Borçlar.						
B-Ticari Borçlar						
1-Satıcılar						
2-Borç Senetleri						
3-Borç Senetleri Reeskontu(-)						
4-Alınan Depozito ve Teminatlar						
5-Diğer Ticari Borçlar						
C-Diğer Borçlar						
1-Ortaklara Borçlar						
2-İştiraklere Borçlar						
3-Bağlı Ortaklıklara Borçlar						
4-Diğer Çeşitli Borçlar						
5-Diğer Borç Senetleri Reeskontu(-)						
6-Kamuya Olan Ertelenmiş ve Taksitlendirilmiş Borçlar						
D-Alınan Avanslar						
1-Alınan Sipariş Avansları						
2-Alınan Diğer Avanslar						
E-Borç ve Gider Karşılıkları		2.304.269		1.639.321	1.639.321	
1-Kıdem Tazminatı Karşılıkları	2.304.269			1.639.321		
2-Diğer Borç ve Gider Karşılıkları						
F-Gelecek Yıllara Ait Gelirler ve Gider Tahakkukları						
1-Gelecek Yıllara Ait Gelirler						
2-Gider Tahakkukları						
G-Diğer Uzun Vadeli Yab. Kaynakl.						
1-Gelecek Yıllara Ertelenen veya Terkin Edilecek KDV						
2-Tesise Katılma Payları						
3-Diğer Çeş. Uzun Vadeli Yab. Kayn.						
UZUN VADELİ YABANCI KAYNAKLAR TOPLAMI			21.117.869			10.192.621
V-ÖZ KAYNAKLAR						
A-Ödenmiş Sermaye		156.397.591		156.397.591	156.397.591	
1-Sermaye	100.000.000			100.000.000		
2-Ödenmemiş Sermaye(-)						
3-Sermaye Düzeltmesi Olumlu Fark.	56.397.591			56.397.591		
4-Sermaye Düzeltmesi Olumsuz Farkları(-)						
B-Sermaye Yedekleri		141.521.812		91.521.812	91.521.812	
1-Hisse Senedi İhraç Primleri	121.459			121.459		
2-Hisse Senedi İptal Karları						
3-M.D.V. Yeniden Değerl. Artışl.						
4-İştirakler Yeniden Değerleme Artışları						
5-Diğer Sermaye Yedekleri	141.400.353			91.400.353		
C-Kar Yedekleri		7.199.149		7.199.149	7.199.149	
1-Yasal Yedekler	28.075			28.075		
2-Statü Yedekleri						
3-Olağanüstü Yedekler	533.420			533.420		
4-Ser.Ekl.Sab.Kıy.Satış.	6.637.654			6.637.654		
5-Özel Fonlar						
D-Geçmiş Yıllar Karları						
1-Geçmiş Yıllar Karları						
E-Geçmiş Yıllar Zararları(-)		-194.650.330		-162.299.245	-162.299.245	
1-Geçmiş Yıllar Zararları(-)	-194.650.330			-162.299.245		
1-2006 Yılı Zararı(-)						
F-Dönem Net Karı (Zararı)		-21.014.341		-32.351.084	-32.351.084	
1-Dönem Net Karı						
2-Dönem Net Zararı(-)	-21.014.341			-32.351.084		
ÖZ KAYNAKLAR TOPLAMI			89.453.881			60.468.223
PASİF(KAYNAKLAR) TOPLAMI			209.708.950			217.649.411

TUKAŞ - KARŞILAŞTIRMALI GELİR TABLOSU -(VUK) TL

	Cari Dönem		Önceki Dönem	
	01.01.2012	-31.12.2012	01.01.2011	-31.12.2011
A-BRÜT SATIŞLAR		156.206.607		139.648.389
-Yurt İçi Satışlar	116.649.202		106.712.426	
-Yurt Dışı Satışlar	38.020.536		31.463.031	
-Diğer Gelirler	1.536.869		1.472.932	
B-SATIŞ İNDİRİMLERİ (-)		-38.574.581		-37.633.853
-Satıştan İadeler (-)	-6.698.157		-12.793.012	
-Satış İskontoları (-)	-31.876.424		-24.840.841	
-Diğer İndirimler (-)				
C-NET SATIŞLAR		117.632.026		102.014.536
D-SATIŞLARIN MALİYETİ (-)		-103.667.909		-86.696.052
-Satılan Mamüller Maliyeti (-)	-97.795.013		-79.711.968	
-Satılan Ticari Mallar Maliyeti (-)	-5.872.896		-6.984.084	
-Satılan Hizmet Maliyeti (-)				
-Diğer Satışların Maliyeti (-)				
BRÜT SATIŞ KARI VEYA ZARARI		13.964.117		15.318.484
E-FAALİYET GİDERLERİ (-)		-30.349.008		-31.356.475
-Araştırma ve Geliştirme Giderleri (-)	-282.270		-371.752	
-Pazarlama, Satış ve Dağ. Giderleri (-)	-20.923.160		-21.711.147	
-Genel Yönetim Giderleri (-)	-9.143.578		-9.273.576	
FAALİYET KARI VEYA ZARARI		-16.384.891		-16.037.991
F-DİĞER FAALİYETLERDEN OLAĞAN GELİR VE KÂRLAR		7.396.964		2.494.812
-İştiraklerden Temettü Gelirleri				
-Bağlı Ortaklıklardan Temettü Gelirleri				
-Faiz Gelirleri	740.283		26.325	
-Komisyon Gelirleri				
-Konusu Kalmayan Karşılıklar	151.478		929	
-Menkul Kıymet Satış Karları				
-Kambiyo Karları	5.328.177		1.150.920	
-Reeskont Faiz Gelirleri	217.826		260.078	
-Diğer Olağan Gelir ve Karlar	959.200		1.056.560	
G-DİĞER FAALİYETLERDEN OLAĞAN GİDER VE ZARARLAR (-)		-447.137		-9.048.708
-Komisyon Giderleri (-)				
-Karşılık Giderleri (-)	-46.803			
-Menkul Kıymet Satış Zararları (-)				
-Kambiyo Zararları (-)	-140.256		-8.916.509	
-Reeskont Faiz Giderleri (-)	-260.078		-130.348	
-Diğer Olağan Gider ve Zararlar (-)			-1.851	
H-FİNANSMAN GİDERLERİ (-)		-7.681.120		-5.744.481
-Faiz Giderleri (-)	-7.681.120		-5.744.481	
-Uzun Vadeli Borçlanma Giderleri (-)				
OLAĞAN KAR VEYA ZARAR		-17.116.184		-28.336.368
I-OLAĞANDIŞI GELİR VE KÂRLAR		1.061.560		1.189.536
-Önceki Dönem Gelir ve Karları	64.130		102.267	
-Diğer Olağandışı Gelir ve Karlar	997.430		1.087.269	
J-OLAĞANDIŞI GİDER VE ZARARLARI (-)		-4.959.717		-5.204.252
-Çalışmayan Kısım Gider ve Zararları (-)				
-Önceki Dönem Gider ve Zararları (-)				
-Diğer Olağandışı Gider ve Zararları (-)	-4.959.717		-5.204.252	
DÖNEM KARI VEYA ZARARI		-21.014.341		-32.351.084
K-DÖNEM KARI VERGİ VE DİĞER YASAL YÜKÜMLÜLÜKLER KARŞILIKLARI (-)				
DÖNEM NET KARI VEYA ZARARI		-21.014.341		-32.351.084

Sayın Ortaklarımız,

Tetkiklerinize sunulan mali tablolar Tukaş Gıda Sanayi ve Ticaret A.Ş.'nin 31.12.2012 dönemine ilişkin mali durumunu ve faaliyet sonuçlarını mevzuata uygun ve doğru bir biçimde yansıtmış olup herhangi bir eksiklik içermediğini ve şirket iç kontrol sisteminin organizasyonel anlamda mevcut olduğunu beyan eder, 2012 yılı Bilanço, Kar ve Zarar hesabının onaylanmasını arz ederiz. 2012 faaliyetlerimizde bizimle çalışan tüm çiftçilerimize, emeği geçen tüm çalışanlarımıza, bizi tercih eden iç ve dış bayi ve müşterilerimize, bize destek olan ve güç katan tüm ortaklarımıza, ilişki içerisinde olduğumuz tüm kurum ve kuruluşlara bir kez daha şükran duygularımızı arz ederiz.

TUKAŞ GIDA SANAYİ VE TİCARET A.Ş.YÖNETİM KURULU

DENETÇİ RAPORU ÖZETİ

TUKAŞ GIDA SANAYİ VE TİCARET A.Ş. GENEL KURULU'NA

Ortaklığın Ünvanı : TUKAŞ GIDA SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ
Merkezi : İZMİR
Çıkarılmış Sermayesi : 100.000.000.-TL

Faaliyet Konusu : a) Başta konserve olmak üzere her türlü gıda maddeleri üretimi ve bunların yurt içinde ve dışında pazarlanması,
b) Çeşitli tarımsal ürünlerin yetiştiriciliğini yapmak, fide, fidan, tohum üretmek almak veya satmak
c) Zirai ilaç alım ve satımı yapmak.

Denetçi veya Denetçilerin adı ve görev süreleri, ortak veya Şirketin personeli olup olmadıkları : Selahattin AYDOĞAN 26.03.2012 – 22.03.2013
Ortak değildir
: Recep Cevat MEKİK 26.03.2012 – 22.03.2013
Ortak değildir.
Şirket personeli değildir.

Katılınan Yönetim Kurulu ve Yapılan Denetleme Kurulu Toplantıları sayıları : Katılınan Yönetim Kurulu Toplantı sayısı : 26
Yapılan Denetleme Kurulu Toplantı sayısı : 4

Ortaklık hesapları, defter ve belgeleri üzerinde yapılan incelemenin kapsamı, hangi tarihlerde yapıldığı ve varılan sonuçlar : Ortaklığın hesapları 3 aylık dönemler itibarıyla 22.02.2012, 23.05.2012, 13.12.2012 ve 18.01.2013 tarihlerinde sondaj usulü ile incelenmiş ve yapılan işlemlerin yasalara uygun olduğu görülmüştür.

Türk Ticaret Kanunu'nun 353. maddesi 1. fıkrasının 3 no.lu bendi gereğince ortaklık veznesinde yapılan sayımların sayısı ve sonuçları : 2012 hesap döneminde ortaklığın veznesi 4 defa sayılmıştır. Sayım neticesinde mevcutların kayıtlara uygun olduğu görülmüştür.

Türk Ticaret Kanunu'nun 353. maddesinin 1. fıkrasının 4 numaralı bendi gereğince yapılan inceleme tarihleri ve sonuçları : Rehin, teminat ve vedia olarak teslim alınan evrak, 3 aylık dönemler itibarıyla 22.02.2012, 23.05.2012, 13.12.2012 ve 18.01.2013 tarihlerinde sondaj usulüyle incelemeye konu edilmiş, mevcudun şirket kayıtları ile mutabık olduğu sonucuna varılmıştır.

İntikal eden şikayet ve yolsuzluklar ve bunlar hakkında yapılan işlemler : Herhangi bir yolsuzluk ve şikayet konusu olmamıştır.

TUKAŞ GIDA SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ'NİN 31.12.2012 tarihi itibarıyla düzenlenmiş bilançosu Ortaklığın anılan tarihteki gerçek durumunu, 01.01.2012 - 31.12.2012 dönemine ait Gelir Tablosu anılan döneme ait gerçek faaliyet sonuçlarını yansıtmaktadır.

Bilançonun ve Gelir Tablosunun onaylanmasını ve Yönetim Kurulu'nun aklanmasını oylarınıza arz ederiz.

Saygılarımızla,

Selahattin AYDOĞAN
Denetçi

Recep Cevat MEKİK
Denetçi

TUKAŞ GIDA SANAYİ VE TİCARET A.Ş.
VUK'A GÖRE DÜZENLENMİŞ 2012 YILI KAR DAĞITIM TABLOSU

A- DÖNEM KARININ DAĞITIMI

1- Dönem Zararı		-21.014.341
2- Geçmiş Yıllar Zararları		-194.650.330
3- Ödenecek Vergiler		
4- I. Tertip Yasal Yedek Akçe		
Net Dağıtılabilir Dönem Karı		
5- Ortaklara Birinci Temettü		
- Adi Hisse Senedi Sahiplerine		
- İmtiyazlı Hisse Senedi Sahiplerine		
6- Memur ve İşçilere Temettü		
7- Yönetim Kuruluna Temettü		
8- Ortaklara İkinci Temettü		
- Adi Hisse Senedi Sahiplerine		
- İmtiyazlı Hisse Senedi Sahiplerine		
9- İkinci Tertip Yasal Yedek Akçe		
10- Statü Yedekleri		
11- Özel Fonlar		
Olağanüstü Yedek		
B- YEDEKLERDEN DAĞITIM		
1- Ortaklara Pay		
- Adi Hisse Senedi Sahiplerine		
- İmtiyazlı Hisse Senedi Sahiplerine		
2- Memur ve İşçilere Pay		
3- Yönetim Kuruluna Pay		
C- HİSSE BAŞINA KAR (TL/%)		
1- Adi Hisse Senedi Sahiplerine (TL %)		
2- İmtiyazlı Hisse Senedi Sahiplerine (TL %)		
D- HİSSE BAŞINA TEMETTÜ (TL/%)		
1- Adi Hisse Senedi Sahiplerine (TL %)		
2- İmtiyazlı Hisse Senedi Sahiplerine (TL %)		

Tukaş Gıda Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi 1 Ocak - 31 Aralık 2012 hesap dönemine ait

Bağımsız denetim raporu

Tukaş Gıda Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi
Ortakları'na ;

Giriş

Tukaş Gıda Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi (Şirket)'ne ait 31 Aralık 2012 tarihi itibarıyla hazırlanan ve ekte yer alan bilançosunu, aynı tarihte sona eren yıla ait kapsamlı gelir tablosunu, özsermaye değişim tablosunu ve nakit akım tablosunu, önemli muhasebe politikalarının özetini ve dipnotları denetlemiş bulunuyoruz.

Finansal tablolarla ilgili olarak şirket yönetiminin sorumluluğu

Şirket yönetimi finansal tabloların Sermaye Piyasası Kurulu'na yayımlanan finansal raporlama standartlarına göre hazırlanması ve dürüst bir şekilde sunumundan sorumludur. Bu sorumluluk, finansal tabloların hata ve/veya hile ve usulsüzlükten kaynaklanan önemli yanlışlıklar içermeyecek biçimde hazırlanarak, gerçeği dürüst bir şekilde yansıtmayı sağlamak amacıyla gerekli iç kontrol sisteminin tasarlanmasını, uygulanmasını ve devam ettirilmesini, koşulların gerektirdiği muhasebe tahminlerinin yapılmasını ve uygun muhasebe politikalarının seçilmesini içermektedir.

Bağımsız denetim kuruluşunun sorumluluğu

Sorumluluğumuz, yaptığımız bağımsız denetime dayanarak bu finansal tablolar hakkında görüş bildirmektir. Bağımsız denetimimiz, Sermaye Piyasası Kurulu'na yayımlanan bağımsız denetim standartlarına uygun olarak gerçekleştirilmiştir. Bu standartlar, etik ilkelere uyulmasını ve bağımsız denetimin, finansal tabloların gerçeği doğru ve dürüst bir biçimde yansıtır yansıtmadığı konusunda makul bir güvenceyi sağlamak üzere planlanarak yürütülmesini gerektirmektedir.

Bağımsız denetim, finansal tablolarda yer alan tutarlar ve dipnotlar ile ilgili bağımsız denetim kanıtı toplamak amacıyla, bağımsız denetim tekniklerinin kullanılmasını içermektedir. Bağımsız denetim tekniklerinin seçimi, finansal tabloların hata ve/veya hile ve usulsüzlükten kaynaklanıp kaynaklanmadığı hususu da dahil olmak üzere önemli yanlışlık içerip içermediğine dair risk değerlendirmesini de kapsayacak şekilde, mesleki kanaatimize göre yapılmıştır. Bu risk değerlendirmesinde, Şirket'in iç kontrol sistemi göz önünde bulundurulmuştur. Ancak, amacımız iç kontrol sisteminin etkinliği hakkında görüş vermek değil, bağımsız denetim tekniklerini koşullara uygun olarak tasarlamak amacıyla, Şirket yönetimi tarafından hazırlanan finansal tablolar ile iç kontrol sistemi arasındaki ilişkiyi ortaya koymaktır. Bağımsız denetimimiz, ayrıca Şirket yönetimi tarafından benimsenen muhasebe politikaları ile yapılan önemli muhasebe tahminlerinin ve finansal tabloların bir bütün olarak sunumunun uygunluğunun değerlendirilmesini içermektedir.

Bağımsız denetim sırasında temin ettiğimiz bağımsız denetim kanıtlarının görüşümüzün oluşturulmasına yeterli ve uygun bir dayanak oluşturduğuna inanıyoruz.

Görüş

Görüşümüze göre, ilişikteki finansal tablolar, Tukaş Gıda Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi'nin 31 Aralık 2012 tarihi itibarıyla gerçek finansal durumunu ve aynı tarihte sona eren yıla ait finansal performansını ve nakit akımlarını, Sermaye Piyasası Kurulu'na yayımlanan finansal raporlama standartları çerçevesinde doğru ve dürüst bir biçimde yansıtmaktadır.

Güney Bağımsız Denetim ve Serbest Muhasebeci Mali Müşavirlik Anonim Şirketi
A member firm of Ernst & Young Global Limited

Kaan Birdal, SMMM
Sorumlu Ortak, Başdenetçi

20 Şubat 2013
İstanbul, Türkiye

**FİNANSAL TABLO VE FAALİYET RAPORLARININ KABULÜNE İLİŞKİN YÖNETİM KURULU'NUN
KARAR TARİHİ : 20.02.2013 - KARAR SAYISI : 65/01**

SERMayE PİYASASI KURULUNUN

SERİ:XI, NO:29 NUMARALI TEBLİĞİN ÜÇÜNCÜ BÖLÜMÜNÜN 9. MADDESİ GEREĞİNCE SORUMLULUK BEYANI

31.12.2012 dönemine ilişkin,

Tukaş Gıda San. ve Tic. A.Ş.' nin 31.12.2012 tarihi itibarıyla düzenlenmiş Faaliyet Raporu ve Finansal Tablolarını incelemiş bulunuyoruz. İşletmedeki görev ve sorumluluk alanımızda sahip olduğumuz bilgiler çerçevesinde;

- Şirketin Faaliyet Raporu ve Finansal Tablolarının önemli konularda gerçeğe aykırı bir açıklama ya da açıklamanın yapıldığı tarih itibarıyla yanıltıcı olması sonucunu doğurabilecek herhangi bir eksiklik içermediğini,
 - Finansal Tabloların, işletmenin aktifleri, pasifleri, finansal durum ve kar/zararı ile ilgili gerçeği doğru ve dürüst biçimde yansıtmakta olduğunu,
 - İlişkin olduğu dönem itibarıyla Faaliyet Raporunun, işin gelişimi ve performansını ve işletmenin finansal durumunu, karşı karşıya olduğu önemli riskler ve belirsizliklerle birlikte, dürüstçe yansıttığını,
- kabul ve beyan ederiz.

Mustafa Tosun
Yönetim Kurulu

Hüsamettin Biçer
Yönetim Kurulu

R. Volkan Gören
Genel Müdür

Denetim Komitesi Başkanı

Denetim Komitesi Üyesi

**TUKAŞ GIDA SANAYİ VE TİCARET A.Ş.
KURUMSAL YÖNETİM İLKELERİ UYUM RAPORU**

1. KURUMSAL YÖNETİM İLKELERİNE UYUM BEYANI

1962 yılında kurulan, 1967 yılında Ordu Yardımlaşma Kurumu tarafından satın alınan ve 1994 yılında halka açılan TUKAŞ GIDA SANAYİ VE TİCARET A.Ş. kurumsal yönetimi benimsemiş ve Sermaye Piyasası Kanunu hükümlerine tam uyum sağlayarak kurumsal yapısındaki kaliteyi sürekli yükseltmiştir. Sermaye Piyasası Kurulu tarafından yayımlanan Kurumsal Yönetim İlkelerinde yer alan prensiplerin uygulamasına azami özeni göstermiştir. Yönetim Kurulu Denetim Komitesinin, Risk Yönetimi sisteminin, Web sitesinin kurulması ve yatırımcı ilişkileri bölümünün oluşturulması bu yönde yapılan çalışmalar olarak kurumsal yönetim ilkelerine olan uyumu göstermektedir.

Şirket tarafından, 2005 yılında revize edilerek yayınlanan Kurumsal Yönetim İlkelerinde yer alan uyulması zorunlu olan/olmayan düzenlemelerden aşağıda detaylarıyla anlatılan konulara 2011 yılında uyum için gerekli özen gösterilmiştir. Ayrıca, SPK tarafından 30 Aralık 2011 tarihinde 28158 sayılı Resmi Gazetede yayınlanarak yürürlüğe giren Seri: IV, No: 56 sayılı "Kurumsal Yönetim İlkelerinin Belirlenmesine ve Uygulanmasına İlişkin Tebliğ" kapsamında Şirketimizde uyumlaştırmaya çalışmaları için ön hazırlıklara aynı tarih itibarıyla başlanmıştır. 28.06.2012 tarihinde yapılan Olağanüstü Genel Kurul toplantısında bağımsız yönetim kurulu üye seçimi ve esas sözleşme değişiklikleri yapılmıştır. Ayrıca denetimden sorumlu komitenin yanı sıra kurumsal yönetim komitesi ve riskin erken saptanması komiteleri kurulmuştur. Kurumsal Yönetim İlkeleri kapsamında oluşturulan politikalar ve komitelerin çalışma yönergeleri internet sitemizde yer almaktadır. Söz konusu Tebliğ'de yer alan yükümlülüklerle uyum çalışmaları hassasiyetle sürdürülmektedir.

Misyon ve vizyonumuz ile stratejik hedeflerimize ulaşma yolunun Kurumsal Yönetim uygulamalarının kalitesinin yükselmesinden geçtiğinin bilinci içerisinde, Kurumsal Yönetim uygulamalarındaki aksaklıklarının giderilmesi ve sürekli iyileştirmenin sağlanması esas hedefimiz olacaktır.

BÖLÜM I - PAY SAHİPLERİ

2. Pay Sahipleri İle İlişkiler Birimi

Pay sahipleri ile ilişkiler hususu; Muhasebe Müdürlüğü bünyesinde, Muhasebe Müdürü Ali YURTKUL başkanlığında, Genel Muhasebe Yöneticisi Hakan ÇIBUK, Genel Muhasebe Şefi Onur DANIŞKAN ve Reklam ve Halkla İlişkiler Yöneticisi Dilek EKER tarafından yürütülmektedir. Elektronik ortamda www.tukas.com.tr sitesinden, ayrıca şirket Genel Müdürlüğü adres ve telefonlarından iletişim sağlanması mümkündür. Sermaye artışı, Genel Kurul ve faaliyet raporunun hazırlık çalışmaları, birimin yürüttüğü faaliyetlerdendir. Yıl içinde bilgi alma amaçlı olmak üzere 23 yatırımcı başvurusu birimce sonuçlandırılmıştır.

3. Pay Sahiplerinin Bilgi Edinme Haklarının Kullanımı

Şirket bünyesinde 14.02.2005 tarihinden itibaren yatırımcı ilişkileri bölümü oluşturulmuştur. Dönem içinde pay sahiplerinden gelen Genel Kurul sonuçları, sermaye artırımı, yeni pay alımı, 2011 yılı faaliyet raporu istekleri ve cari yılın üç aylık dönemlerindeki mali tablo bilgileri gibi konularda gelen bilgi taleplerinin hepsi değerlendirilerek cevaplandırılmış, web sitemiz Sermaye Piyasası Kurulu'na belirlenen asgari bilgileri kapsayacak şekilde güncel tutulmuştur. Yapılan açıklamalar ve dönemsel mali tablolar ile diğer bilgiler periyodik olarak güncellenmektedir. Ana sözleşmemizde özel denetçi atanması talebi bireysel bir hak olarak düzenlenmemiş olup, dönem içerisinde de böyle bir talep gelmemiştir.

4. Genel Kurul Toplantıları

26.03.2012 tarihinde 2011 yılı Olağan Genel Kurulu, 28.06.2012 tarihinde Olağanüstü Genel Kurul gerçekleştirilmiş olup, TTK'nunda yazılı nisap ile toplanmış ve menfaat sahipleri toplantılara katılmıştır.

Toplantılara davet, ilan ve toplantı günleri hariç olmak üzere toplantı tarihinden 3 hafta önce Türkiye Ticaret Sicili Gazetesi ve tüm Türkiye'de yayınlanan 2 farklı günlük gazetede yapılmakta, ayrıca Şirket internet sayfasında duyurulmaktadır.

Genel Kurul'un 3 hafta öncesinde dönem bilançosu ile gelir tablosu, Yönetim Kurulu ve Denetçi raporları şirket merkezinde ortaklarımızın tetkikine sunulduğu gibi, Bağımsız Dış Denetimden geçmiş mali tablolarımız Kamuyu Aydınlatma Platformu'nda toplantı gününden 3 hafta önce ilan edilmektedir.

Yapılan Genel Kurul toplantılarında pay sahipleri soru sorma haklarını kullanmış ve bu sorulara cevap verilmiştir. Pay sahipleri tarafından gündem önerisi verilmemiştir. Genel Kurul toplantılarımız şirket merkezinde yapılmakta olup, tüm pay sahiplerinin katılmasına imkan verecek özelliktedir.

Gazetede ilan verilmesi, Web sitemize Genel Kurul ilanının konulması, İstanbul Menkul Kıymetler Borsası'na bildirim yoluyla Genel Kurul'a katılımın kolaylaştırılması ve duyurunun etkin olması sağlanmaktadır. Önemli nitelikteki kararlar Genel Kurul tarafından alınmaktadır. Şirketin taşınmaz mallarının rehin veya tahvil ihracı yoluyla borçlanma sözleşmesinin izni Genel Kurul tarafından verilir. Mal varlığı alımı, satımı yönetim kurulu yetkisindedir.

Genel Kurul tutanakları şirket merkezimizde ve web sitemizde sürekli olarak pay sahiplerine açık tutulmaktadır. Bağış ve Yardımlar politikası Genel Kurulun onayına sunularak dönem içinde bağış yapılmadığı bilgisi ayrı bir gündem maddesi ile pay sahiplerine bildirilmiştir.

5. Oy Hakları ve Azlık Hakları

Oy hakkında imtiyaz yoktur. Her hissenin bir oy hakkı vardır. Ana sözleşmede vekaleten oy kullanılmasını engelleyen hüküm yoktur. Karşılıklı iştirak içinde olunan şirket yoktur. Azınlık payları yönetimde temsil edilmemektedir, birikimli oy kullanma yöntemine yer verilmemiştir.

6. Kar Payı Hakkı

Şirket'in karına katılım konusunda imtiyaz yoktur. Kâr dağıtım politikası; Yönetim Kurulu'nun 27.03.2007 tarih ve 07/01 sayılı kararı ile 2007 ve izleyen yıllara ilişkin olarak; "Geçerli olan yasal düzenlemeler ve şirket ana sözleşmesi hükümleri çerçevesinde hesaplanan dağıtılabilir kârın tamamını ortaklara nakit kâr payı olarak dağıtmaktır. Bu politika, ulusal ve global ekonomik şartlara, şirketin gündemindeki projelerine ve fonların durumuna göre Yönetim Kurulu tarafından her yıl gözden geçirilebilir" şeklinde belirlenmiştir.

Bu politika 04 Nisan 2007 tarihli Olağan Genel Kurul'da ortakların bilgisine sunulmuştur. Her yıl faaliyet raporu ve şirket internet sitesi aracılığıyla kamuya açıklanmaktadır.

7. Payların Devri

Şirket Ana Sözleşmesinde pay devrini kısıtlayan hükümler yoktur. Hisse senetleri hamiledir.

BÖLÜM II- KAMUYU AYDINLATMA VE ŞEFFAFLIK

8. Bilgilendirme Politikası

a- Amaç ve Kapsam

Şirket Bilgilendirme Politikası; Sermaye Piyasası Mevzuatı hükümleri, Kurumsal Yönetim İlkeleri ve Şirket Ana sözleşmesi hükümleri çerçevesinde, ticari sır niteliği taşımayan her türlü bilgiyi, Şirketin geçmiş performansını ve gelecek beklentilerini tam, adil, doğru, zamanında, anlaşılabilir ve kolay ulaşılabilir bir şekilde, yerli/yabancı pay sahipleri, potansiyel yatırımcılar, çalışanlar, müşteriler ve ilgili yetkili kurumlar gibi tüm menfaat sahipleri ile eşit bir biçimde paylaşarak sürekli, etkin ve şeffaf bir iletişim sağlamaktır.

Şirketin bilgilendirme politikası, Sermaye Piyasası Mevzuatı, Sermaye Piyasası Kurulu kararları ve diğer ilgili mevzuat kapsamında yer alan hususlar gözetilerek yürütülmekte olup, bu çerçevede açıklanması istenilen hususlar zamanında, tam ve doğru olarak kamuoyuna duyurulur. Bilgilendirme Politikası, tüm Şirket çalışanlarını kapsar.

b- Yetki ve Sorumluluk

Şirketimizin bilgilendirme politikasının oluşturulmasında ve politikada yapılacak değişikliklerde Yönetim Kurulu yetkilidir. Bilgilendirme politikası ve politikada yapılacak değişiklikler, Yönetim Kurulu'nun onayını takiben Şirketin internet sitesinde yayımlanır ve yapılacak ilk Genel Kurul Toplantısında da ortakların bilgisine sunulur.

Şirketimizin bilgilendirme politikasının uygulanması ve geliştirilmesi Yönetim Kurulu'nun yetki ve sorumluluğu altındadır. Bilgilendirme politikasını yürütmekten Pay Sahipleriyle İlişkiler Birimi sorumludur.

c- Bilgilendirme Yöntem ve Araçları

Sermaye Piyasası Mevzuatı ve Türk Ticaret Kanunu (TTK) hükümleri saklı kalmak üzere, Şirketimiz tarafından kullanılan bilgilendirme yöntem ve araçları aşağıda belirtilmiştir.

- Periyodik olarak İMKB'ye gönderilen mali tablo ve dipnotlar, bağımsız denetçi raporu ve beyanlar
- Yıllık Faaliyet Raporları
- Şirket internet sitesi
- Özel durum açıklama formları
- Ticaret Sicil Gazetesi ve günlük gazeteler aracılığı ile yapılan ilan ve duyurular
- Telefon, e-posta, faks gibi iletişim araçlarıyla yapılan iletişim yöntemleri vb.

Şirketin ticari faaliyetlerine ve geleceğe yönelik beklentilere ilişkin bilgiler, tahminlerin dayandığı gerekçeler, istatistiki veriler, gerek önemli gelişmelere paralel olarak gerekse periyodik olarak yapılan tüm yazılı ve görsel basın açıklamaları, Yönetim Kurulu Başkanı veya Genel Müdür tarafından kamuya duyurulur. Ayrıca, basın-yayın organlarında çıkan haber ve söylentilere ilişkin olarak, özel durum açıklaması yükümlülüğü getirmemesine rağmen tarafımızca açıklama yapılması istenmesi halinde, ilgili açıklama yine aynı yetkililer tarafından yapılır. Şirketimizce, sermaye, yönetim ve denetim bakımından doğrudan ve dolaylı olarak ilişkide bulunduğumuz gerçek ve tüzel kişiler ile Şirket arasındaki hukuki ve ticari ilişkiler konusunda SPK mevzuatındaki hükümler çerçevesinde gerekli açıklamalar yapılmaktadır.

Bu doğrultuda küçük yatırımcılar, belirli bir gruba yapılan tanıtım, bilgilendirme veya basın toplantılarında açıklanan sunum ve raporlara Pay Sahipleriyle İlişkiler Birimi aracılığıyla ulaşabilir. Ayrıca, ulusal ve yerel basın-yayın organlarında yayımlanan haberler bir medya takip şirketi aracılığıyla takip edilmekte olup, gerekli görülen açıklamalar özel durum açıklaması yoluyla İMKB’de yapılır. Özel durum açıklamaları İMKB’ye önceden bildirilmiş olan yetkili kişiler tarafından yapılır ve 5 yıl süre ile saklanmak üzere Şirket internet sitesinde yayımlanır. Bilgilendirme politikamız gereği yapılan duyurular, finansal raporlar, faaliyet raporları ve menfaat sahiplerini ilgilendiren diğer hususlara aktif ve güncel olan internet sitemizde (www.tukas.com.tr) de yer verilir. Ayrıca Şirketimize pay sahipleri tarafından yöneltilen sorulara Pay Sahipleriyle İlişkiler Birimi tarafından, Şirketimiz bilgilendirme politikası çerçevesinde doğru, eksiksiz ve eşitlik ilkesi gözetilerek cevap verilmeye çalışılır.

a- İdari Sorumluluğu Bulunan Kişilerin Belirlenmesinde Kullanılan Kriterler

İdari sorumluluğu bulunan kişiler sermaye piyasası mevzuatında tanımlanan çerçevede ortaklığın, yönetsel veya denetsel organlarının üyeleri ve bu organların üyesi olmayan, doğrudan ya da dolaylı olarak ortaklık ile ilişkili içsel bilgilere düzenli erişen ve bu ortaklığın gelecekteki gelişimini ve ticari hedeflerini etkileyen yönetsel kararlar verme yetkisi olan kişileri içerir. Yönetim Kurulu üyeleri, Genel Müdür ve Genel Müdür Yardımcıları, Muhasebe ve Finansman Müdürü Şirketin her türlü iş ve faaliyetleri ile gelecek ile ilgili strateji ve planları hakkında detaylı bilgiye sahip kabul edilir ve içsel bilgilere erişebilir personel kapsamında değerlendirilir.

b- İçsel Bilgilerin Gizliliğinin Korunması

Şirket tarafından, içsel bilgilerin kullanımının önlenmesi için gerekli her türlü tedbir alınır. İçsel bilgilerle ilgili olarak ilgili mevzuatta yer alan yükümlülükler ve bu bilgilerin kötüye kullanımı ve uygunsuz dağıtımı ile ilgili yaptırımlar konusunda Şirket çalışanları meslek içi eğitimleri sırasında bilgilendirilir.

“İçsel Bilgilere Erişimi Olanlar Listesi” Pay Sahipleriyle İlişkiler Birimi tarafından hazırlanır ve güncelliği sağlanır. Bu listede yer alan kişiler, ilgili kanun ve mevzuatta yer alan yükümlülükler ile bu bilgilerin kötüye kullanımı veya uygunsuz dağıtımı ile ilgili yaptırımlar hakkında bilgilendirilir. Bununla birlikte bilgi güvenliği çerçevesinde, izinsiz bilgiye erişimi engellemek amacıyla her türlü önlem alınır. Üçüncü taraflarla yapılan gizlilik anlaşmaları da ortaklık tarafından alınan önlemler arasındadır.

Bu politikanın uygulama esas ve usulüne ilişkin tüm sorular, Pay Sahipleriyle İlişkiler Birimi’ne yöneltilmelidir.

Şirketimiz Bilgilendirme Politikası internet sitesi vasıtasıyla kamuya açıklanmaktadır.

9. Şirket İnternet Sitesi ve İçeriği

Şirketimizin internet sitesi www.tukas.com.tr dir. SPK Kurumsal Yönetim İlkelerinde sayılan bilgilere yer verilmektedir. Bu bilgiler ingilizce olarak da yayımlanmaktadır.

10. Faaliyet Raporu

Faaliyet raporunda Kurumsal yönetim İlkelerinde sayılan bilgilere yer verilmektedir.

BÖLÜM III - MENFAAT SAHİPLERİ

11. Menfaat Sahiplerinin Bilgilendirilmesi

Şirket ile ilgili menfaat sahipleri kendilerini ilgilendiren hususlarda mevzuat çerçevesinde yazılı ve/veya sözlü olarak bilgilendirilmektedirler. Menfaat sahiplerinin şirketin mevzuata aykırı ve etik açıdan uygun olmayan işlemlerini Kurumsal Yönetim Komitesine veya Denetimden Sorumlu Komiteye iletebilmeleri hiçbir şekilde kısıtlanmamıştır.

12. Menfaat Sahiplerinin Yönetime Katılımı

Çoğunluğu teşkil eden menfaat sahipleri dışındaki menfaat sahiplerinin yönetime katılımı konusunda herhangi bir çalışma yoktur. Yönetim Kurulu üyeleri ve Denetçilerin tamamı Genel Kurul’da menfaat sahiplerinin katılımı ile yapılan oylama sonucu atanmaktadır.

13. İnsan Kaynakları Politikası

Şirketimizde çalışanlarla ilişkileri yürütmek üzere İnsan Kaynakları Müdürlüğü oluşturulmuştur. Bu departman; işe alım, çalışanların oryantasyon eğitimi ve mesleki gelişim eğitimlerine katılımlarının sağlanması, çalışanların kariyerlerinin planlaması ve performanslarının değerlendirmeleri ile ilgili mevcut sistemlerin yürütülmesi, bordro işlemleri ve diğer idari işlemlerin yürütülmesinden sorumludur. Şirketimizin insan kaynakları politikasının ana bileşeni; çalışanların en önemli kaynağımız olması ilkesi üzerine kurulmuştur. Sonuç odaklı, yenilikçi, toplam kalite anlayışını benimsemiş değişime ve gelişime ayak uyduran global anlamda rekabet avantajı sağlayan insan kaynakları uygulamaları ile şirket içi terfi prensibine uygun olarak mevcut yüksek potansiyelli çalışanlar belirlenerek daha fazla sorumluluk isteyen görevlere hazırlanmaları için gerekli bilgi, beceri ve yetkinliklerin geliştirilmesini amaçlayan kariyer planlama sistemi uygulanmaktadır. Çalışanlarımızın özlük işlemleri ve yasalar ile belirlenen çerçevede yapılması gereken işlemler zamanında ve eksiksiz olarak yerine getirilmektedir. Çalışanların kanuna aykırı ve etik olmayan uygulamalar konusundaki kaygılarını Yönetim Kurulu’na iletmeleri hiçbir şekilde kısıtlanmamıştır.

Tüm faaliyetlerimizde çalışanlarımızla bir bütünlük içinde hareket etmek ana amacımızdır. Bu amaçla ekip çalışmasına önem verilmektedir. Şirketimizin bugün ve gelecekteki hedeflerine ulaşmasını sağlayabilmek, çalışanların etkinliğini ölçerek gelişimlerine katkıda bulunmak, Şirketimizin hedefleri ile çalışan personelin bireysel hedeflerini bütünleştirerek çalışanların yarattığı katma değeri Şirketimizin ortak amaç ve hedefleri doğrultusunda yönlendirmek ve sinerji yaratmak amacıyla, Çalışan verimliliğine ve dolayısıyla Şirket'in dinamizm, motivasyon ve karlılığına önemli katkı sağlayan Performans Yönetimi Sistemi uygulanmaktadır. Çalışanlarla ilişkileri yürütmek üzere temsilci atanmamış olup "Bilginin paylaşımı" esasına dayalı iç iletişim sistemi kurulmuştur. Ayrıca tüm çalışanların katıldığı bilgilendirme toplantıları Genel Müdürlük tarafından yılda 2 defa yapılmaktadır. TUKAŞ, gıda sanayinde faaliyet gösteren bir şirket olarak çalışanlarının sağlık ve iş güvenliği ile ilgili koşulları oluşturup sürekli geliştirmektedir. Şirketimize ayrımcılık konusunda herhangi bir şikayet intikal etmemiştir.

14. Etik Kurallar ve Sosyal Sorumluluk

Şirketimiz etik kuralları internet sitesi vasıtasıyla kamuya açıklanmaktadır. Şirketimizde tanımlı bulunan görev, yetki ve sorumlulukların kullanılmasında; Şirket Ana Sözleşmesi ile Türk Gıda Kodeksi Yönetmeliği, Türk Ticaret Kanunu, Borçlar Kanunu, İthalat Rejimi ve İthalat Yönetmeliği, İhracat Rejimi ve Yönetmeliği Gümrük Kanunu, Kambiyo Rejimi, Vergi Usul Kanunu ve ilgili mali mevzuat, Sermaye Piyasası Kanunu ile iş hayatını düzenleyen İş Kanunu ve ülkemizde geçerli ve yürürlükte olan hukuk düzenine uygun hareket edilmesinin ana ilke olduğu kabul edilmiştir.

"Misyon ve Vizyon"umuzda belirtildiği gibi; toplam kalite üretim anlayışını özümsemiş olarak, amaçlarımızı yerine getirirken ticari ve sosyal ilişkilerimizde karşılıklı güven, üstün iş ahlakı ve dürüst davranış ilkesinden vazgeçmemek, toplumsal sorumluluğu ve çevre bilincini yüksek tutmak ana prensiplerimizdendir.

Çalışanlarımızın şirket içinde uymaları gereken etik kurallar ve birbirleri ile iletişim kurarken dikkat etmeleri gereken hususlar ayrıca belirlenmiştir.

Şirketimizin "Görev Tanımları Kitabı", "Tanıtım El Kitabı" ve "Personel Yönetmeliği"nde bu hususlar belirtilmiş olup; tüm çalışanlarımız bilgi sahibidir.

Şirketin tarımsal faaliyetlerinde verimlilik ve ürün kalitesi açısından hedeflere ulaşabilmek, iç ve dış pazarın ihtiyaç duyduğu tarımsal hammaddelerin sürekliliğini ve çiftçilerin bilinçli üretim yapmalarını sağlamak amacıyla "kontrollü tarım sistemi" uygulanmaktadır. Bu sistem; üreticinin bilinçlendirilmesi, sürekli maddi kazanç elde etmesi ve tüketicinin uygun fiyatlarla ürünleri satın alabilmesi açısından olumlu katkılar sağlayan bir tarım modelidir. Sistem kapsamında çiftçilerin ekim, dikim, hasat yöntemleri ve zirai ilaçlama konularında bilinçlendirilmesi çalışmaları yapılmaktadır. Şirket ve çiftçilerin bu işbirliği sayesinde tarladan sofraya ürün izlenebilirliği sağlanmakta, çiftçilerin eğitimine ve sürekli gelişimine dayalı iletişim kurulmakta, tüketici uygun nitelikte ve sürekli hammadde elde etmekte ve son olarak ülke genelinde istatistiki verilerin doğru saptanması sağlanmaktadır.

BÖLÜM IV - YÖNETİM KURULU

15. Yönetim Kurulunun Yapısı ve Oluşumu

OYAK Ordu Yardımlaşma Kurumu

(Temsilcisi: Nihat KARADAĞ)

Oyak Girişim Danışmanlığı A.Ş.

(Temsilcisi: Ahmet Türker ANAYURT)

Oyak Pazarlama Hizmet Turizm A.Ş.

(Temsilcisi: Doğa SOYSAL)

Omsan Lojistik A.Ş.

(Temsilcisi: Muzaffer ŞEN)

Oyka Kağıt Ambalaj San. ve Tic. A.Ş.

(Temsilcisi: Hüseyin Yalçın KAVUKCUOĞLU)

Mustafa TOSUN

Hüsamettin BİÇER

Rıza Volkan GÖREN

Yönetim Kurulu Başkanı

Yönetim Kurulu Başkan Vekili

Yönetim Kurulu Üyesi

Yönetim Kurulu Üyesi

Yönetim Kurulu Üyesi

Yönetim Kurulu Üyesi (Bağımsız)

Yönetim Kurulu Üyesi (Bağımsız)

Genel Müdür

Bağımsız Yönetim kurulu üye adayının bağımsızlığına ilişkin değerlendirme raporu 04.06.2012 tarihli olup aynı gün Yönetim Kurulu'na sunulmuştur. Yönetim Kurulu üyelerini temsilen görev yapan kişiler ile Genel Müdür'ün özgeçmişleri, Yönetim Kurulu üyelerini temsilen görev yapan kişilerin şirket dışında aldıkları görevler ve Yönetim Kurulu bağımsız üyelerinin bağımsızlık beyanları internet sitemizde kamuya açıklanmaktadır.

Yönetim kurulunda icracı üye bulunmamaktadır.

Ana sözleşmede görevleri belirlenmiş, üye sayısı en az beş en çok dokuz kişiden oluşmaktadır. Ana sözleşmemiz gereği Yönetim Kurulu Üyelerinin şirket dışında başka görev veya görevler alması belirli kurallara bağlanmamış ve sınırlandırılmamıştır.

16. Yönetim Kurulunun Faaliyet Esasları

Yönetim Kurulu toplantılarının gündemi, Yönetim Kurulu Başkanı ile Genel Müdür tarafından müştereken belirlenir. Yönetim Kurulu toplantıları Ana Sözleşmemize göre yılda en az altı (6) kez yapılmak mecburiyetinde olmakla birlikte ilgili dönemdeki toplantı sayısı yirmialtı (26)'dır. Yönetim Kurulu Üyelerinin bilgilendirilmesi ve iletişimini sağlamak Genel Müdürlük Sekreteryasının temel görevlerinden biri olup, toplantıya katılım ve toplantıya çağrı yöntemleri ve süreçleri bu sekreteryaya tarafından yürütülmekte, toplantı gündemi ve aylık sonuçların değerlendirilmesini içeren bir dosya toplantıdan en geç iki gün önce Yönetim Kurulu üyelerine iletilmektedir. Toplantıda farklı görüş açıklanan

konulara ilişkin makul ve ayrıntılı karşı oy gerekçeleri karar zaptına geçirilmekte ve yazılı olarak şirket denetçilerine iletilmektedir. Toplantı esnasında Yönetim Kurulu Üyesi tarafından yöneltilen sorular, ilgili Yönetim Kurulu üyesinin talebi halinde karar zaptına geçirilmektedir. Yönetim Kurulu Üyelerine ağırlıklı oy hakkı ve olumsuz veto hakkı tanınmamıştır.

17. Yönetim Kurulunda Oluşturulan Komitelerin Sayı, Yapı ve Bağımsızlığı

Yönetim Kurulunda Denetimden Sorumlu Komite, Kurumsal Yönetim Komitesi ve Riskin Erken Saptanması Komitesi oluşturulmuş olup ayrıca Komitelerin çalışma yönergeleri internet sitesinde yer almaktadır. Şirketimiz, KYİ Tebliğ çerçevesinde yönetim kurulu yapılanmasını sağlamıştır. Bu kapsamda, Denetimden Sorumlu Komitenin tamamen bağımsız yönetim kurulu üyelerinden oluşması ve diğer komitelerin de başkanlarının bağımsız yönetim kurulu üyelerinden oluşması gereklilikleri nedeniyle bir üye birden fazla komitede görev almaktadır. Komitelere ilişkin bilgiler aşağıdaki gibidir:

Komite	Görevi	Adı Soyadı	Niteliği	Toplanma Sıklığı
Denetimden Sorumlu Komite	Başkan	Mustafa TOSUN	Bağımsız Üye	3 aylık dönemlerde yılda en az dört defa.
	Üye	Hüsamettin BİÇER	Bağımsız Üye	
Kurumsal Yönetim Komitesi	Başkan	Hüsamettin BİÇER	Bağımsız Üye	3 aylık dönemlerde yılda en az dört defa.
	Üye	Mustafa TOSUN	Bağımsız Üye	
	Üye	Ali YURTKUL	Muhasebe Müdürü	
Riskin Erken Saptanması Komitesi	Başkan	Hüsamettin BİÇER	Bağımsız Üye	2 aylık dönemlerde yılda en az altı defa.
	Üye	Mustafa TOSUN	Bağımsız Üye	
	Üye	Ali YURTKUL	Muhasebe Müdürü	

18. Risk Yönetim ve İç Kontrol Mekanizması

Şirket Yönetim Kurulu bünyesinde Riskin Erken Saptanması Komitesi oluşturulmuş olup çalışma yönergesi Şirket İnternet sitesinde yer almaktadır.

Ayrıca risk yönetimi; Genel Müdürlük organizasyonunda yürütülmekte olup finansal, operasyonel riskler izlenmekte, değerlendirilmekte ve aylık olarak özet risk raporu hazırlanmaktadır. Şirket bünyesinde, iç kontrol mekanizması işleyişinin sağlanması, etkin süreç analizlerinin yapılması ve risklerin tespit ve kontrolünün sağlanması amacıyla İç denetim, Süreç ve Risk Kontrol Müdürlüğü oluşturulmuştur. Ayrıca denetim komitesi, iç denetim faaliyetlerinin gözetimini sağlayan bir yapı oluşturmuştur. Yönetim Kurulu Denetim Komitesi Uygulama Yönetmeliği ve Yönergesi, Muhasebe ve Mali İşler Prosedürü iç denetim konusunda referans olarak alınmaktadır. Bağımsız denetim kuruluşunun seçimi, bağımsız denetim sözleşmelerinin hazırlanarak bağımsız denetim sürecinin başlatılması ve bağımsız denetim kuruluşunun her aşamadaki çalışmaları denetimden sorumlu komitenin gözetiminde gerçekleştirilir. Bağımsız dış denetim kuruluşundan, şirketin iç kontrol sistemi ve risk yönetimi konusunda tavsiye mektupları alınmaktadır. Dış denetçilerin bağımsızlığı standartları kurumsal yönetim ilkelerimizdendir. Dış denetim şirketi, denetçi elemanı rotasyonu uygulanmaktadır. Bağımsız denetim faaliyeti ile danışmanlık faaliyetleri birbirinden ayrılmıştır. Bağımsız dış denetim rotasyonu uygulanmaktadır.

19. Şirketin Stratejik Hedefleri

Şirketimizin hedefleri her yıl hazırlanan şirket bütçesinde yer almaktadır. Bütçe; şirket Yönetim Kurulu tarafından onaylanmaktadır. Düzenli olarak yapılan TUKAŞ Yönetim Kurulu toplantılarında şirket faaliyetleri bir önceki dönemle ve bütçe hedefleriyle mukayese edilmektedir. Gerekli görülüyorsa bütçe hedefleri revize edilmekte, şirketin verimli ve etkin çalışması için alınması gereken önlemler karara bağlanmaktadır.

20. Mali Haklar

Yönetim kurulu üyelerine ve üst düzey yöneticilere sağlanan her türlü hak, menfaat ve ücret ile bunların belirlenmesinde kullanılan kriterler ve ücretlendirme esasları internet sitemizde yayımlanmaktadır. Bağımsız Yönetim Kurulu Üyelerine 28.06.2012 tarihinde gerçekleştirilen Olağanüstü Genel Kurul Toplantısının ilgili kararı çerçevesinde ücret ödenmekte olup diğer Yönetim Kurulu Üyelerine ücret ödenmemektedir. Yönetim Kurulu Üyelerinin mali haklarının tespitinde performansa dayalı olacak ve şirketin performansını yansıtacak bir ödüllendirme uygulanmamaktadır. Şirket, Yönetim Kurulu üyelerine ve yöneticilerine borç vermemiş, kredi kullandırmamış, üçüncü bir kişi aracılığıyla şahsi kredi adı altında kredi kullandırılmadığı gibi lehlerine kefalet gibi teminatlar vermemiştir.

FINANCIAL INFORMATION

TuKaş Gıda Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi

Balance sheet As at December 31, 2012 (Currency - Turkish Lira (TL))

(Convenience translation of financial statements and footnotes originally issued in Turkish)

Assets	Notes	Audited December 31, 2012	Audited December 31, 2011
Current assets		158.890.310	165.124.816
Cash and cash equivalents	3	705.723	2.920
Trade receivables	7	57.853.961	75.035.603
- Trade receivables from related parties	7,26	99.418	62.400
- Trade receivables from other parties	7	57.754.543	74.973.203
Other trade receivables	8	4.172.288	3.795.775
Inventories	9	64.317.630	58.129.218
Other current assets	16	17.112.729	13.433.321
Asset held for sale	10	14.727.979	14.727.979
Non-current assets		49.143.011	50.536.968
Other receivables	8	8.538	8.580
Property, plant and equipment	10	47.473.294	49.336.860
Intangible assets	11	1.564.611	959.517
Other non-current assets	16	96.568	232.011
Total assets		208.033.321	215.661.784
Liabilities			
Current liabilities		98.831.261	150.088.401
Financial liabilities	5	73.962.577	115.745.939
Trade payables	7	21.731.132	27.315.843
- Trade payables to third parties	7,26	1.965.576	1.990.462
- Trade payables to other parties	7	19.765.556	25.325.381
Other payables	8	737.169	1.111.698
Provisions	13	1.176.379	4.539.439
Provisions for employee benefits	15	1.224.004	1.375.482
Non-current liabilities		29.585.057	18.029.938
Financial liabilities	5	19.276.522	8.553.300
Provisions of employee benefits	15	3.894.876	3.092.305
Provisions	13	717.741	415.956
Deferred Tax	24	5.695.918	5.968.377
Equity		79.617.003	47.543.445
Paid-in share capital	17	100.000.000	100.000.000
Inflation adjustments to share capital	17	1.894.212	1.894.212
Share capital advances	17	100.000.000	50.000.000
Share premium	17	121.454	121.454
Revaluation surplus	10, 17	31.959.609	33.049.446
Restricted reserves	17	28.075	28.075
Accumulated deficit	17	(136.187.446)	(99.062.425)
Net (loss)/ profit for the year		(18.198.901)	(38.487.317)
Total liabilities and equity		208.033.321	215.661.784

Tuğay Gıda Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi**Comprehensive income statement for the year ended December 31, 2012 (Currency - Turkish Lira (TL))****(Convenience translation of financial statements and footnotes originally issued in Turkish)**

		Audited	Audited
	Notes	January 1 - December 31, 2012	January 1 - December 31, 2011
Net sales	18	117.256.640	102.014.536
Cost of sales (-)	18	(105.433.560)	(95.135.006)
Gross profit		11.823.080	6.879.530
Selling, marketing and distribution expenses (-)	19	(20.924.810)	(21.715.066)
General and administrative expenses (-)	19	(9.006.380)	(10.692.441)
Research and development expenses (-)	19	(282.270)	(371.752)
Other operating income	20	2.155.759	2.266.383
Other operating expense (-)	20	(285.793)	(181.924)
Operating (loss)/profit		(16.520.414)	(23.815.270)
Financial income	21	7.762.490	2.942.268
Financial expense (-)	22	(9.440.977)	(16.319.028)
Net (loss)/profit before tax		(18.198.901)	(37.192.030)
Tax income/(expense)		-	(1.295.287)
- Current tax		-	-
- Deferred tax (expense)/income	24	-	(1.295.287)
Net (loss)/ profit from continuing operations		(18.198.901)	(38.487.317)
Other comprehensive income/(loss)			
Changes in revaluation surplus (*)		(1.089.837)	9.614.625
Total comprehensive loss for the year		(19.288.738)	(28.872.692)
(Loss)/earnings per share	25	(0,1820)	(0,3848)

(*) Presented net of deferred tax amounting to TL 272.459 (2011 – TL 2.403.656) (Note 24).

Tuğay Gıda Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi

Cash flow statement For the year ended December 31, 2012 (Currency - Turkish Lira (TL))

(Convenience translation of financial statements and footnotes originally issued in Turkish)

		Audited	Audited
		January 1 -	January 1 - December
Cash flows from operating activities	Notes	December 31, 2012	31, 2011
Loss before tax		(18.198.901)	(37.192.030)
Adjustments to reconcile (loss)/profit before tax to net cash flows:			
Depreciation and amortization	23	3.258.611	3.258.311
Provision for employee termination benefits	19	1.134.515	2.339.053
Provision for doubtful receivables	7	375.386	-
Provision for vacation pay liability	15	148.739	236.175
Unrealized foreign currency exchange differences on borrowings		(500.350)	5.552.749
Interest expenses	22	8.014.106	5.744.481
Gain on sale of property, plant and equipment	20	(164.169)	(197.965)
Provision for litigations	13	115.764	19.100
Provision for seniority incentive premiums	13	301.462	14.661
Provision for obsolete inventories	13	(2.972.999)	2.169.486
Interest income	21	(740.283)	(26.325)
Provision for impairment on inventories		207.180	559.108
Net cash flow used in by operating activities before changes in assets and liabilities		(9.020.939)	(17.523.196)
Short term trade receivables		16.429.743	1.495.146
Inventories		(6.395.592)	(28.740.627)
Other receivables and current assets		(3.679.408)	(6.923.978)
Other non-current assets		135.485	(135.443)
Trade payables		(5.959.240)	8.083.997
Other payables and provisions		(505.827)	239.090
Litigation charges paid	13	-	(206.450)
Vacation pay liability paid	15	(300.217)	(214.264)
Employee termination benefits paid	15	(608.388)	(631.030)
Seniority incentive premiums paid	13	(56.219)	-
Cash flows used in operating activities		(9.960.602)	(49.875.735)
Cash flows from investing activities			
Purchase of property, plant and equipment and intangible assets		(2.025.745)	(4.000.640)
Proceeds from sale of property, plant and equipment		189.775	206.578
Interest received		740.283	26.325
Cash flows used in operating activities		(1.095.687)	(3.767.737)
Cash flows from financing activities			
Proceed from capital advance		50.000.000	-
Borrowings received		92.585.900	116.596.950
Repayment of borrowings		(122.149.700)	(63.573.600)
Interest paid		(8.677.108)	(4.759.872)
Cash flows provided by financing activities		11.759.092	48.263.478
Net (decrease)/increase in cash and cash equivalents		702.803	(61.014)
Cash and cash equivalents at the beginning of the period		2.920	63.934
Cash and cash equivalents at the end of the period		705.723	2.920

TuKaş Gıda Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi

Profit distribution table issued according to SPK Serial XI, No: 29

A- DISTRIBUTION OF PERIOD PROFIT	2012	
1- Profit/Loss of Period		-18.198.901
2- Losses Previous Years		-136.187.446
3- Taxes To Be Paid		
4- I. Group Legal Reserve Money		
Net Distrubitable Profit of period		
5- First Dividend to Partners		
- To Shareholdes of Ordinary Stocks		
- To Shareholders of Preference Stocks		
6- Dividend to employees and workers		
7- Dividend to Board of Directors		
8- Second Dividend to Partners		
- To Shareholdes of Ordinary Stocks		
- To Shareholders of Preference Stocks		
9- Second Group Legal Reserve Money		
10- Reserves of Status		
11- Special Funds		
Extraordinary reserve		
B- DISTRIBUTION FROM RESERVES		
1- Share to Partners		
- To Shareholdes of Ordinary Stocks		
- To Shareholders of Preference Stocks		
2- Share to employees and workers		
3- Share to Board of Directors		
C- PROFIT PER SHARE (TL/%)		
1- To Shareholdes of Ordinary Stocks(TL %)		
2- To Shareholders of Preference Stocks(TL %)		
D-DIVIDEND PER SHARE (TL/%)		
1- To Shareholdes of Ordinary Stocks (TL %)		
2- To Shareholders of Preference Stocks (TL %)		

TuKaş Gıda Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi

Statement of changes in equity As at December 31, 2012 (Currency - Turkish Lira (TL))

(Convenience translation of financial statements and footnotes originally issued in Turkish)

	Paid in share capital	Adjustments to share capital	Share capital advances	Revaluation surplus	Share Premium	Restricted reserves	Accumulated deficit	Net profit/ (loss) fort he year	Total
Balance as of January 1, 2011	100.000.000	1.894.212	50.000.000	23.434.821	121.454	28.075	(100.079.313)	865.330	76.264.579
Loss for the year	-	-	-	-	-	-	-	(38.487.317)	(38.487.317)
Other comprehensive income	-	-	-	9.614.625	-	-	-	-	9.614.625
Total comprehensive income / (loss)	-	-	-	9.614.625	-	-	-	(38.487.317)	(28.872.692)
Transfer of previous year profit	-	-	-	-	-	-	865.330	(865.330)	-
Transfer of value increase fund	-	-	-	-	-	-	151.558	-	151.558
Balance as of January 31, 2011	100.000.000	1.894.212	50.000.000	33.049.446	121.454	28.075	(99.062.425)	(38.487.317)	47.543.445
Loss for the year	-	-	-	-	-	-	-	(18.198.901)	(18.198.901)
Other comprehensive income / (loss)	-	-	-	(1.089.837)	-	-	-	-	(1.089.837)
Total comprehensive income / (loss)	-	-	-	(1.089.837)	-	-	-	(18.198.901)	(19.288.738)
Transfer of previous year loss	-	-	-	-	-	-	(38.487.317)	38.487.317	-
Transfer of value increase fund	-	-	-	-	-	-	1.362.296	-	1.362.296
Share capital advances	-	-	50.000.000	-	-	-	-	-	50.000.000
Balance as of January 31, 2012	100.000.000	1.894.212	100.000.000	31.959.609	121.454	28.075	(136.187.446)	(18.198.901)	79.617.003

Tuğay Gıda Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi

Notes to the financial statements As of December 31, 2012 (Currency – Turkish Lira (TL)

unless otherwise indicated)

(Convenience translation of financial statements and footnotes originally issued in Turkish)

1. Corporate information

General

Operations of Tuğay Gıda Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi (Tuğay - the Company) mainly consist of production and distribution of tomato paste, canned products and pickled vegetables, in both domestic and foreign markets. The Company operates in Torbalı and Manyas plants. The registered address of the Company is Çaybaşı Mevkii 35880 Torbalı/İzmir.

As of December 21, 2012, shares amounting to 82% of the Company capital which belonged OYAK Ordu Yardımlaşma Kurumu was transferred to Oyak Girişim ve Danışmanlık A.Ş. The remaining 18% shares are traded on Istanbul Stock Exchange(İSE).

Board of Directors approved the issuance of financial statements of the Company as at February 20, 2013. General Assembly and certain regulatory bodies have the power to amend the financial statements after issue.

Average employee numbers based on categories:

Period	Employee	Officer	Manager	High Level	Total
January 1 – December 31, 2012	55	157	16	3	231
January 1 – December 31, 2011	59	175	10	3	247

2. Basis of preparation of financial statements

2.1 Basis of preparation

The Company maintains its books of account and prepares its statutory financial statements in accordance with regulations on accounting and reporting framework and accounting standards promulgated by Turkish Commercial Code and Tax Legislation and the Uniform Chart of Accounts issued by the Ministry of Finance.

The CMB regulated the principles of preparation, presentation and announcement of financial statements prepared by the entities with the Communiqué XI, No: 29, “Principles of Financial Reporting in Capital Markets” (the “Communiqué”). The Communiqué is effective for the interim periods starting from 1 January 2008 and supersedes Communiqué XI, No: 25, “The Accounting Standards in the Capital Markets”. According to the Communiqué, entities shall prepare their financial statements in accordance with International Financial Reporting Standards (“IAS/IFRS”) endorsed by the European Union. According to the Communiqué, entities shall prepare their financial statements in accordance with International Financial Reporting Standards (“IAS/IFRS”) endorsed by the European Union. Until the differences of the IAS/IFRS as endorsed by the European Union from the ones issued by the International Accounting Standards Board (“IASB”) are announced by Turkish Accounting Standards Board (“TASB”), IAS/IFRS issued by the IASB shall be applied. Accordingly, Turkish Accounting Standards/ Turkish Financial Reporting Standards (“TAS/TFRS”) issued by the TASB, which do not contradict with the aforementioned standards shall be applied. The financial statements and the related notes to them are presented in accordance with the formats recommended by the CMB, at April 14, 2008.

Financial statements have been prepared under the historic cost convention, excluding land, land improvements, buildings and plant, property and equipments.

Functional and presentation currency

The functional currency of the Company is Turkish Lira (TL) and accompanying financial statements and explanatory notes are represented in Turkish Lira (TL).

2.2 Adjustments

The accompanying financial statements are prepared in accordance with the TAS/TFRS and include the following adjustments which are not included in the statutory books.

- Rediscount calculation on post-dated cheques, notes receivable, customers, notes payable, and suppliers,
- Depreciation adjustment on tangible and intangible assets for prorated depreciation calculation,
- Effect of land, land improvements, buildings and plant, property and equipment carried at fair value,
- Termination indemnity adjustment in accordance with IAS 19,
- Deferred tax adjustments,
- Provision for impairment in financial investments
- Provisional accounting in accordance with IAS 37
- Provision for inventories in accordance with IAS 2

2.3 Comparative information and restatement of prior period financial statements

In order to provide chance to identify trend of financial performance and financial position, financial statements are prepared comparative to the prior period. When presentation of current year financial statements is revised for more accurate presentation, prior year financial

statements are reclassified accordingly, to be comparative. For the purpose of comparative presentation with the current period, the Company has reclassified the deferred tax liability amounting to TL 5.968.377 which was classified under current liabilities to noncurrent liabilities.

2.4 Offsetting

Financial assets and liabilities are offset and the net amount reported in the balance sheet when there is a legally enforceable right to set off the recognized amounts and there is an intention to settle on a net basis or realize the asset and settle the liabilities simultaneously.

2.5 Changes in accounting policies

The Company changes accounting policies when it is believed that the change will lead to better presentation of transactions and events in the financial statements. When the intentional change can affect the prior period results, the change is applied retrospectively as though it was already applied before. Accounting policy changes arising from the application of a new standard are applied considering the transition principles of the related standard, if any, retrospectively or forward. If no transition principle for the standard exists, the changes are applied retrospectively.

Application of new IFRS standards, amendments and interpretations

The accounting policies adopted in preparation of the financial statements as at 31 December 2012 are consistent with those of the previous financial year, except for the adoption of new and amended IFRS and IFRIC interpretations effective as of 1 January 2012. The effects of these standards and interpretations on the Company's financial position and performance have been disclosed in the related paragraphs.

The new standards, amendments and interpretations which are effective as at 1 January 2012 are as follows:

IAS 12 Income Taxes: Recovery of Underlying Assets (Amendment)

IAS 12 has been updated to include i) a rebuttable presumption that deferred tax on investment property measured using the fair value model in IAS 40 should be determined on the basis that its carrying amount will be recovered through sale and ii) a requirement that deferred tax on non-depreciable assets, measured using the revaluation model in IAS 16, should always be measured on a sale basis. These amendments will be applied retrospectively. Adoption of this amendment did not have any impact on the financial position or performance of the Company.

IFRS 7 Financial Instruments: Disclosures - Transfers of Financial Assets (Amended)

The purpose of this amendment is to allow users of financial statements to improve their understanding of transfer transactions of financial assets (e.g. securitizations), including understanding the possible effects of any risks that may remain with the entity which transferred the assets. The amendment also requires additional disclosures if a disproportionate amount of transfer transactions are undertaken around the end of a reporting period. Comparative disclosures are not required. The amendment affects disclosures only and will not have any impact on the financial position or performance of the Company.

Standards issued but not yet effective and not early adopted

Standards, interpretations and amendments to existing standards that are issued but not yet effective up to the date of issuance of the financial statements are as follows. The Company will make the necessary changes if not indicated otherwise, which will be affecting the financial statements and disclosures, after the new standards and interpretations become in effect.

IAS 1 Presentation of Financial Statements (Amended) – Presentation of Items of Other Comprehensive Income

The amendments are effective for annual periods beginning on or after 1 July 2012, but earlier application is permitted. The amendments to IAS 1 change only the grouping of items presented in other comprehensive income. Items that could be reclassified (or 'recycled') to profit or loss at a future point in time would be presented separately from items which will never be reclassified. The amendments will be applied retrospectively. The amendment affects presentation only and will have no impact on the financial position or performance of the Company.

IAS 19 Employee Benefits (Amended)

Amended standard is effective for annual periods beginning on or after 1 January 2013, with earlier application permitted. With very few exceptions retrospective application is required. Numerous changes or clarifications are made under the amended standard. Among these numerous amendments, the most important changes are removing the corridor mechanism and making the distinction between short-term and other long-term employee benefits based on expected timing of settlement rather than employee entitlement. The Company is in the process of assessing the impact of the amended standard on the financial position or performance of the Company.

IAS 27 Separate Financial Statements (Amended)

As a consequential amendment to IFRS 10 and IFRS 12, the IASB also amended IAS 27, which is now limited to accounting for subsidiaries, jointly controlled entities, and associates in separate financial statements. Transitional requirement of this amendment is similar to IFRS 10. This amendment will not have any impact on the financial position or performance of the Company.

IAS 28 Investments in Associates and Joint Ventures (Amended)

As a consequential amendment to IFRS 11 and IFRS 12, the IASB also amended IAS 28, which has been renamed IAS 28 Investments in Associates and Joint Ventures, to describe the application of the equity method to investments in joint ventures in addition to associates. Transitional requirement of this amendment is similar to IFRS 11. The Company does not expect that this amendment will have any impact

on the financial position or performance of the Company.

IAS 32 Financial Instruments: Presentation - Offsetting Financial Assets and Financial Liabilities (Amended)

The amendments clarify the meaning of “currently has a legally enforceable right to set-off” and also clarify the application of the IAS 32 offsetting criteria to settlement systems (such as central clearing house systems) which apply gross settlement mechanisms that are not simultaneous. These amendments are to be retrospectively applied for annual periods beginning on or after 1 January 2014. The Company does not expect that these amendments will have significant impact on the financial position or performance of the Company.

IFRS 7 Financial Instruments: Disclosures - Offsetting Financial Assets and Financial Liabilities (Amended)

New disclosures would provide users of financial statements with information that is useful in

- (i) evaluating the effect or potential effect of netting arrangements on an entity's financial position and
- (ii) analyzing and comparing financial statements prepared in accordance with IFRSs and other generally accepted accounting standards.

The amendments are to be retrospectively applied for annual periods beginning on or after 1 January 2013 and interim periods within those annual periods. The amendment affects disclosures only and will have no impact on the financial position or performance of the Company.

IFRS 9 Financial Instruments – Classification and Measurement

As amended in December 2011, the new standard is effective for annual periods beginning on or after 1 January 2015. Phase 1 of this new IFRS introduces new requirements for classifying and measuring financial instruments. The amendments made to IFRS 9 will mainly affect the classification and measurement of financial assets and measurement of fair value option (FVO) liabilities and requires that the change in fair value of a FVO financial liability attributable to credit risk is presented under other comprehensive income. Early adoption is permitted. The Company does not expect that these amendments will have significant impact on the financial position or performance of the Company.

IFRS 10 Consolidated Financial Statements

The standard is effective for annual periods beginning on or after 1 January 2014 and is applied on a modified retrospective basis. This new Standard may be adopted early, but IFRS 11 Joint Arrangements and IFRS 12 Disclosure of Interests in Other Entities should be also adopted early.

IFRS 10 replaces the portion of IAS 27 Consolidated and Separate Financial Statements that addresses the accounting for consolidated financial statements. A new definition of control is introduced, which is used to determine which entities are consolidated. This is a principle based standard and require preparers of financial statements to exercise significant judgment. The Company does not expect that this amendment will have any impact on the financial position or performance of the Company.

IFRS 11 Joint Arrangements

The standard is effective for annual periods beginning on or after 1 January 2013 and is applied on a modified retrospective basis. This new Standard may be adopted early, but IFRS 10 Consolidated Financial Statements and IFRS 12 Disclosure of Interests in Other Entities should be also adopted early.

The standard describes the accounting for joint ventures and joint operations with joint control. Among other changes introduced, under the new standard, proportionate consolidation is not permitted for joint ventures. The Company does not expect that this standard will have an impact on the financial position or performance of the Company.

IFRS 12 Disclosure of Interests in Other Entities

The standard is effective for annual periods beginning on or after 1 January 2013 and is applied on a modified retrospective basis. This new Standard may be adopted early, but IFRS 10 Consolidated Financial Statements and IFRS 11 Joint Arrangements should be also adopted early.

IFRS 12 includes all of the disclosures that were previously in IAS 27 Consolidated and Separate Financial Statements related to consolidated financial statements, as well as all of the disclosures that were previously included in IAS 31 Interests in Joint Ventures and IAS 28 Investment in Associates. These disclosures relate to an entity's interests in subsidiaries, joint arrangements, associates and structured entities. Under the new standard the Company will provide more comprehensive disclosures for interests in other entities and has no impact on the financial position or performance of the Company.

IFRS 13 Fair Value Measurement

The new Standard provides guidance on how to measure fair value under IFRS but does not change when an entity is required to use fair value. It is a single source of guidance under IFRS for all fair value measurements. The new standard also brings new disclosure requirements for fair value measurements. IFRS 13 is effective for annual periods beginning on or after 1 January 2013 and will be adopted prospectively. Early application is permitted. The new disclosures are only required for periods beginning after IFRS 13 is adopted — that is, comparative disclosures for prior periods are not required. The Company does not expect that these amendments will have significant impact on the financial position or performance of the Company.

IFRIC Interpretation 20 Stripping Costs in the Production Phase of a Surface Mine

The Interpretation is effective for annual periods beginning on or after 1 January 2013 with earlier application permitted. Entities will be required to apply its requirements for production phase stripping costs incurred from the start of the earliest comparative period presented.

The Interpretation clarifies when production stripping should lead to the recognition of an asset and how that asset should be measured, both initially and in subsequent periods. The interpretation is not applicable for the Company and will not have any impact on the financial position or performance of the Company.

Transition Guidance (Amendments to IFRS 10, IFRS 11 and IFRS 12)

The guidance is effective for annual periods beginning on or after 1 January 2013. The amendments change the transition guidance to provide further relief from full retrospective application. The date of initial application is defined as 'the beginning of the annual reporting period in which IFRS 10 is applied for the first time'. The assessment of whether control exists is made at 'the date of initial application' rather than at the beginning of the comparative period. If the control assessment is different between IFRS 10 and IAS 27/SIC-12, retrospective adjustments should be determined. However, if the control assessment is the same, no retrospective application is required. If more than one comparative period is presented, additional relief is given to require only one period to be restated. For the same reasons IASB has also amended IFRS 11 Joint Arrangements and IFRS 12 Disclosure of Interests in Other Entities to provide transition relief. The Company does not expect that these amendments will have significant impact on the financial position or performance of the Company.

Improvements to IFRSs

The IASB has issued the Annual Improvements to IFRSs – 2009 – 2011 Cycle, which contains amendments to its standards. The annual improvements project provides a mechanism for making necessary, but non-urgent, amendments to IFRS. The effective date for the amendments is for annual periods beginning on or after 1 January 2013. Earlier application is permitted in all cases, provided that fact is disclosed. This project has not yet been endorsed by the EU.

IAS 1 Financial Statement Presentation:

Clarifies the difference between voluntary additional comparative information and the minimum required comparative information.

IAS 16 Property, Plant and Equipment:

Clarifies that major spare parts and servicing equipment that meet the definition of property, plant and equipment are not inventory.

IAS 32 Financial Instruments: Presentation:

Clarifies that income taxes arising from distributions to equity holders are accounted for in accordance with IAS 12 Income Taxes. The amendment removes existing income tax requirements from IAS 32 and requires entities to apply the requirements in IAS 12 to any income tax arising from distributions to equity holders.

IAS 34 Interim Financial Reporting:

Clarifies the requirements in IAS 34 relating to segment information for total assets and liabilities for each reportable segment. Total assets and liabilities for a particular reportable segment need to be disclosed only when the amounts are regularly provided to the chief operating decision maker and there has been a material change in the total amount disclosed in the entity's previous annual financial statements for that reportable segment.

IFRS 10 Consolidated Financial Statements (Amendment)

IFRS 10 is amended to provide an exception to the consolidation requirement for entities that meet the definition of an investment entity. The exception to consolidation requires investment entities to account for subsidiaries at fair value through profit or loss in accordance with IFRS 9 Financial Instruments. The amendment applies for annual periods beginning on or after 1 January 2014 with earlier application permitted. The Company does not expect that this amendment will have any impact on the financial position or performance of the Company.

2.7 Summary of important accounting policies

Inventories

Inventories are valued at the lower of cost or net realizable value. Method to determine the cost for all inventories is carried out according to moving weighted average method. Net realizable value is the estimated selling price in the ordinary course of business, less estimated costs of completion and estimated costs necessary to make the sale.

Property, plant and equipment

Revaluation method

The Company revalued its lands, land improvements and buildings initially at December 31, 2008 in accordance with IAS 16 "Property, Plant and Equipment". During the second valuation studies of such assets in 2011, machinery and equipment was also subject to valuation. Land, land improvements, building, machinery and equipment used in production, in rendering of services or for administrative purposes, are carried at revalued amounts. Revalued amount is determined by deduction of the accumulated depreciation and accumulated impairment that occur after revaluation date, from the fair value determined at revaluation date. Appraisals for those assets need to be performed regularly to avoid material differences between carrying amount and the fair market value.

The Company has last performed valuation for such assets as of December 31, 2011 and reflected the effects in the financial statements.

The difference arisen from the revaluation of those lands, land improvements, buildings, machinery and equipment are recognized in "revaluation surplus" account under equity. Any increase in the carrying amount of the assets arisen from the valuation is recognized in the comprehensive income statement to the extent of impairment losses previously recognized.

The depreciation charge of the revalued land improvements, buildings, machinery and equipment is recognized in the comprehensive income statement. The revaluation surplus or deficit associated to assets that are disposed of is directly transferred to the retained earnings.

Cost method

Property, plant and equipment except for vehicles and fixtures and other are stated at cost less accumulated depreciation and any impairment in value. Machinery and equipment which was measured at cost as of December 31, 2011 has been measured at revaluation model as of December 31, 2011.

Cost and revalued amounts of property, plant and equipment are depreciated on a straight-line basis over the estimated useful lives of the assets.

Expected useful lives of property and equipment are below:

Land improvements	15
Buildings	10-50
Machinery and equipment	4-10
Vehicles	5
Furniture and fixtures	4-15
Other tangible assets	5

The income or loss from disposal of tangible assets is realized as the difference between sales revenue and net book value of the asset and included to the income statement.

Intangible assets

Intangible assets are measured at cost less accumulated amortization and any accumulated impairment losses. Intangible assets are amortized on a straight line basis over their useful lives.

Intangible assets include rights and software that are amortized on a straight-line basis over the 5-10 years of their useful lives.

Assets held for sale

Assets held for sale are measured at the lower of carrying amount and fair value less costs to sell.

Impairment on assets

At each balance sheet date, the Company assesses whether there is any indication that net book value of tangible and intangible assets is impaired. When an indication of impairment exists, the Company estimates the recoverable amount of such assets. When individual recoverable value of assets cannot be measured, recoverable value of cash generating unit of that asset is measured.

Recoverable amount is the higher of value in use or fair value less costs to sell. Value in use is the present value of the future cash flows expected to be derived from an asset or cash-generating unit by using discount rates before taxes that reflects risks related with that asset. The main estimates that are used during these analyses comprise expected inflation rates, expected increase in sales and cost of sales, expected changes in export-domestic market composition and expected growth rate of the country.

When recoverable amount of an asset (or a cash generating unit) is lower than its carrying value, the asset's carrying value is reduced to its recoverable amount. An impairment loss is recognized immediately in the comprehensive income statement.

Subsequent increase in the asset's (or cash generating unit) carrying amount due to the reversal of previously recognized impairment loss may not exceed carrying value (net of depreciation) had the impairment loss was not recognized. Reversal of impairment is recognized in the comprehensive income statement.

Borrowing costs

Borrowing costs comprise interest expense, foreign exchange losses arising from financing activities and other costs related with financing.

Borrowing costs directly attributable to the acquisition of qualifying assets are capitalized as part of the cost of the respective assets.

Capitalization is ceased when the -operations to bring the qualifying asset ready for sale or use- are completed.

All other borrowing costs are expensed in the period they occur.

Foreign currency transactions

Foreign currency transactions (all currencies other than TL) are translated by applying the exchange rate of the date of the transaction.

Monetary assets and liabilities denominated in foreign currencies are translated at the exchange rates ruling at the balance sheet date. The non-monetary items that are carried at historical cost are not retranslated at the balance sheet date.

Provisions, contingent assets and liabilities

Provisions are recognized when the Company has a present obligation (legal or constructive) as a result of a past event, it is probable that an outflow of resources embodying economic benefits will be required to settle the obligation and a reliable estimate can be made for the amount of the obligation.

The provision amount is determined as an estimation of expenditures for fulfilling the liability as of balance sheet date considering the risk and uncertainty of obligation. Provisions are revised at each balance sheet date and amended in order to reflect management's recent estimations. When provisions are measured by using the probable cash outflow that will be required to settle the obligation, the carrying amount of the provision is the net present value of those cash out flows.

Assets and liabilities that originate from past incidents and whose presence is not fully under the entity's control as it can only be confirmed through the realization of one or more indefinite incidents to take place in the future are not included in the financial statements and are considered as contingent liabilities and assets.

Contingent liabilities are not recognized in the financial statements. They are disclosed only, if the probability of outflow of resources embodying economic benefits is not highly probable.

In the cases where the realization of income is virtually certain, then the asset is not a contingent asset and its recognition is appropriate. A contingent asset is not recognized in the financial statements but disclosed when an inflow of economic benefits is mostly probable.

Income taxes

A tax expense (income) provision is the aggregate amount included in the determination of net profit or loss for the period in respect of current and deferred tax.

A provisional tax accrual is recognized in the financial statements for current taxation. Current tax charge is calculated over operational results considering the effects of disallowables and exemptions.

Furthermore, provisional corporate taxes are paid at 20% over profits declared for interim periods in order to be deducted from the final corporate tax.

Under the Turkish taxation system, tax losses can be carried forward to be offset against future taxable income for five years. Tax losses cannot retrospectively offset against the profits of previous years.

Deferred tax is provided, using the liability method, on all temporary differences at the balance sheet date between the tax bases of assets and liabilities and their carrying amounts for financial reporting purposes. Deferred income tax liabilities are recognized for all taxable temporary differences.

Deferred tax assets are recognized for all deductible temporary differences and unused tax losses, to the extent that it is probable that taxable profit will be available against which the deductible temporary differences and unused tax losses can be utilized.

Deferred income tax assets and liabilities are measured at the tax rates that are expected to apply to the period when the asset is realized or the liability is settled, based on tax rates that have been enacted or substantively enacted at the balance sheet date.

Employee benefits

a) Defined benefit plans

Provision for retirement pay liability

In accordance with existing social legislation in Turkey, the Company is required to make lump-sum termination indemnities to each employee. In revised IAS 19 "Employee Benefits" such indemnities are determined as defined benefit plans.

In the financial statement, the Company has reflected a discounted liability calculated by using the current market yield at the balance sheet date on government bonds. All actuarial gains and losses calculated are reflected in the comprehensive income statement.

Provision for seniority incentive premiums

There is a benefit procured by the Company to the employees that have a certain year of seniority called "seniority incentive premiums". Accrued seniority incentive premium provision in the financial statements reflects benefits that are discounted to the present value of the estimated future cash outflows (Note 13).

b) Defined contribution plans

The Company pays contributions to the Social Security Institution of Turkey on a mandatory basis. The Company has no further payment obligations once the contributions have been paid. The contributions are recognized as employee benefit expense when they are due.

Related parties

Parties are considered related to the Company if;

- (a) A person or a close member of that person's family is related to a reporting entity if that person:
 - (i) has control or joint control over the reporting entity;
 - (ii) has significant influence over the reporting entity; or
 - (iii) is a member of the key management personnel of the reporting entity or of a parent of the reporting entity.
- (b) The entity and the reporting entity are members of the same group (which means that each parent, subsidiary and fellow subsidiary is related to the others).
 - (i) The entity and the company are members of the same group.
 - (ii) One entity is an associate or joint venture of the other entity (or an associate or joint venture of a member of a group of which the other entity is a member).
 - (iii) Both entities are joint ventures of the same third party.
 - (iv) One entity is a joint venture of a third entity and the other entity is an associate of the third entity.
 - (v) The entity is a post-employment benefit plan for the benefit of employees of either the reporting entity or an entity related to the reporting entity. If the reporting entity is itself such a plan, the sponsoring employers are also related to the reporting entity.
 - (vi) The entity is controlled or jointly controlled by a person identified in (a).
 - (vii) A person identified in (a) (i) has significant influence over the entity or is a member of the key management personnel of the entity (or of a parent of the entity).

A related party transaction is a transfer of resources, services, or obligations between related parties, regardless of whether a price is charged. The shareholders of the Company, the executive management personnel including the members of the Board and the General Manager, subsidiaries controlled by close family members, participations are defined as related parties. The Company's key management personnel and close family members of the parties mentioned above, the parties representing the benefits plans provided to the personnel who left the Company or a related party of the Company are also defined as related parties.

Revenue recognition

Revenue is measured at the fair value of the consideration received or receivable. Net sales are reflected after deducting the discounts, returns and provisions. When the arrangement effectively includes a financing transaction, the fair value of the consideration is determined by discounting all future receipts using an imputed rate of interest. The difference between the fair value and the nominal amount of the consideration is recognized on an accrual basis as financial income.

Sale of goods:

Revenue from the sale of goods shall be recognised when all of the following conditions have been satisfied:

- (a) the company has transferred to the buyer the significant risks and rewards of ownership of the goods;
- (b) the entity retains neither continuing managerial involvement to the degree usually associated with ownership nor effective control over the goods sold;
- (c) the amount of revenue can be measured reliably;
- (d) it is probable that the economic benefits associated with the transaction will flow to the entity; and
- (e) the costs incurred or to be incurred in respect of the transaction can be measured reliably.

Interest Income:

Interest income is recognized in the income statement on accrual basis using the effective interest rate that discounts the net future cash inflows of the financial asset to its carrying amount.

Earnings per share

Basic earnings per share (EPS) is calculated by dividing the net profit for the year to the weighted average number of ordinary shares outstanding during the year.

In Turkey, companies can increase their share capital by making distribution of free shares from various internal resources. For the purpose of the EPS calculation, such bonus share issues are regarded as stock dividends. Dividend payments, which are immediately reinvested in the shares of the Company, are regarded similarly. Accordingly, the weighted average number of shares used in EPS calculation is derived by considering retroactive effect to the corresponding shares.

Subsequent events

Subsequent events comprise all events occurred between the date of authorization of the financial statements for issuance and the balance sheet date.

The Company updates its financial statements and respective disclosures that relate to conditions that existed at the end of the reporting period to regarding any new information that they receive after the reporting period which require amendment. Non-adjusting events are solely disclosed if they are of such importance.

Trade and settlement date accounting

All "regular way" purchases and sales of financial assets are recognized on the trade date, in other words, the date the Company's commits to purchase the asset. Regular way purchases or sales are purchases or sales of financial assets that require delivery of assets within the time frame generally established by regulation or convention in the market place.

Financial instruments

Financial assets

Financial investments other than those classified as financial assets through profit or loss and measured at fair value are initially recognised at fair market value less any charges directly associated to the purchase. Investments that are under a contract whose terms require delivery of the asset within the time frame established generally by relevant market are recognized or derecognized at the date of the transaction.

Financial assets are classified as "financial assets at fair value through profit or loss", "held to maturity financial assets", "available for sale financial assets" or "loans and receivables".

Effective interest method

The effective interest method is a method of calculating the amortised cost of a financial asset and allocating the interest income over the relevant period. The effective interest rate is the rate that exactly discounts estimated future cash receipts through the expected life of the financial asset or, when appropriate, a shorter period to the net carrying amount of the financial asset.

Income from the financial assets other than those classified as financial assets through profit or loss is accounted by using the effective interest method.

Financial assets at fair value through profit or loss

Financial assets at fair value through profit or loss includes held for trading financial assets. A financial asset is classified in this category when it is acquired for the purpose of selling in the near term. This category also includes derivative financial instruments that are not designated as hedging instruments in hedge relationships. The assets included in this category classified as current asset.

Held-to-maturity investments

Financial assets with fixed or determinable payments and fixed maturities are classified as held to maturity when the Company has the positive intention and ability to hold to maturity. Held to maturity investments are measured at amortized cost using the effective interest method, less impairment and interest income is calculated using the effective interest method.

Loans and receivables

Loans and receivables are non-derivative financial assets with fixed or determinable payments that are not quoted in an active market. Such financial assets are carried at amortized cost using the effective interest rate method less impairment.

Impairment in financial assets

Financial asset are assessed at each balance sheet date whether there is any objective evidence that a financial asset or a group of financial assets is impaired. A financial asset or a group of financial assets is deemed to be impaired if, and only if, there is objective evidence of impairment as a result of one or more events that has occurred after the initial recognition of the asset and that loss event has an impact on the estimated future cash flows of the financial asset or the group of financial assets that can be reliably estimated. For financial assets carried at cost if there is objective evidence that an impairment loss has incurred, the amount of the loss is measured as the difference between the assets carrying amount and the present value of estimated future cash flows.

Impairment loss is reduced through the carrying amount of the financial assets except for trade receivables. The carrying amount of the receivables is reduced through use of an allowance account. Impaired receivables are derecognized when they are assessed as uncollectible. Changes in the allowances are accounted in comprehensive income statement.

Cash and cash equivalents

Cash and cash equivalents comprise cash on hand; cash in banks, checks readily convertible to known amounts of cash and short-term deposits with an original maturity of three months or less.

Financial liabilities

Financial liabilities and equity instruments of the Company are classified with respect to the contractual agreements and definition of the financial liability and the equity instruments. An equity instrument is any contract that evidences a residual interest in the assets of an entity after deducting all of its liabilities. The accounting policies applied to specific financial liabilities and equity instruments are as follows.

Financial liabilities are classified as either “fair value through profit of loss” or “other financial liabilities”.

Financial liabilities at fair value through profit or loss:

Financial liabilities at fair value through profit or loss is initially recognized at fair value and remeasured at fair value at each financial year end. The changes in the fair value are reflected to the income statement of the period. The gains and losses recognised in the income statement include the interest charges of the financial liability.

Other financial liabilities

Other financial liabilities including borrowings are initially recognized at fair value less transaction costs.

In the subsequent periods, other financial liabilities are measured at amortized cost using the effective interest method which includes the accrued interest charges.

The effective interest method is a method of calculating the amortized cost of a financial asset or a financial liability and of allocating the interest income or interest expense over the relevant period. The effective interest rate is the rate that exactly discounts estimated future cash payments or receipts through the expected life of the financial instrument or, when appropriate, a shorter period to the net carrying amount of the financial asset or financial liability.

Derivative instruments

The Company is exposed to financial risks associated to the changes in foreign currency exchange rates and interest rates. The Company use derivative instruments (mainly foreign currency forwards) in order to hedge its financial risks associated to the fluctuations in the foreign currency exchange rates.

Segment reporting

The Company has not performed segment reporting since all of its assets are located in Turkey and its only operation is production and sale of food products. The Company management monitors the financial performance in one segment.

Government incentives

Government incentive is booked to income statement at its fair value if there is a reasonable assurance for the Company to fulfill the legal obligations.

2.4 Significant accounting judgments, estimates and assumptions

The preparation of financial statements requires management to make judgments, estimates and assumptions that affect the reported amounts

of assets and liabilities and disclosure of contingent assets and liabilities at the date of the balance sheet. Actual results may vary from the current estimates. These estimates are reviewed periodically, and, as adjustments become necessary, they are reported in earnings in the periods in which they become known.

The key assumptions concerning the future and other key resources of estimation at the balance sheet date, that have a significant risk of causing a material adjustment to the carrying amounts of assets and liabilities within the next financial year and the significant judgments (apart from those involving estimations) with the most significant effect on amounts recognized in the financial statements are discussed below:

- a) The Company used judgment when determining the expected useful lives of the tangible assets regarding the experience of its technical personnel and the independent experts.
- b) The Company accounts deferred tax assets and liabilities for the temporary differences between its tax books and financial statements prepared in accordance with the financial reporting standards issued by CMB. Such differences occurs since some income and expense items are accounted in different periods in tax books and financial statements prepared in accordance with the financial reporting standards issued by CMB. The Company has deferred tax assets arising from tax losses that are available for offsetting against future taxable profits and other deductible temporary differences. The recoverable amount of the deferred tax assets was determined under the current circumstances. During this assessment, the anticipated future profits, the losses incurred in the current period, expiry dates of the tax losses and the use of tax planning strategies as needed were taken into consideration.
- c) Provision for doubtful receivables is an estimated amount that management believes to reflect for possible future losses on existing receivables that have collection risk due to current economic conditions. During the impairment test for the receivables, the debtors, other than related parties, are assessed with their prior year performances, their credit risk in the current market, and their individual performances after the balance sheet date up to the issuing date of the financial statements and furthermore, the renegotiation conditions with these debtors are considered.
- d) The Company books return and destruction provision for the finished goods ongoing expiration dates in dealers. To calculate the provisional amount, remaining shelf lives and the planned return periods are considered.
- e) In determining of provision for litigations, the Company considers the probability of legal cases to be resulted against the Company and the Company management books a provision in accordance with their best estimates.
- f) Reserve for retirement pay liability is determined by using actuarial assumptions such as discount rates, future salary increase rates and employee turnover rates. In current year, the reserve for termination pay liability amount has been calculated by an independent actuary firm and accounting estimations regarding the calculation has been changed. Effects of such changes have been recognized in the comprehensive income statement. Such actuarial assumptions have been disclosed in 15 in detail.

3. Cash and cash equivalents

	December 31, 2012	December 31, 2011
Cash on hand	4.031	1.033
Demand deposits	701.692	1.887
	705.723	2.920

4. Financial investments

None.

5. Financial liabilities

	December 31, 2012	December 31, 2011
Short term bank loans	73.962.577	115.608.706
Short-term portion of long term borrowings	-	137.233
Total short term financial liabilities	73.962.577	115.745.939
	December 31, 2012	December 31, 2011
Long term bank loans	19.276.522	8.553.300
Total long term financial liabilities	19.276.522	8.553.300

December 31, 2012:

Short term

Currency	Maturity	Currency amount	Parity	Weighted average efficient interest rate	Amount (TL)
TL	January 2, 2013 – December 5, 2013	-	-	7,17%	37.061.109
Euro	February 1, 2013 – October 25, 2013	15.691.401	2,3517	4,42%	36.901.468
					73.962.577

Long term

Currency	Maturity	Currency amount	Parity	Weighted average effective interest rate	Amount (TL)
Euro	March 20, 2014 – December 3, 2014	8.196.846	2,3517	5,07%	19.276.522
					19.276.522

December 31, 2011:

Short term

Currency	Maturity	Currency amount	Parity	Weighted average effective interest rate	Amount (TL)
TL	January 2, 2012 – December 7, 2012	-	-	10,91%	45.710.194
Euro	March 1, 2012 – December 27, 2012	28.658.542	2,4438	5,37%	70.035.745
					115.745.939

Long term

Currency	Maturity	Currency amount	Parity	Weighted average efficient interest rate	Amount (TL)
Euro	February 1, 2013	3.500.000	2,4438	%3,80	8.553.300
					8.553.300

Summary repayment schedule of long term financial liabilities is as follows:

	December 31, 2012	December 31, 2011
Payment term		
1-2 year	19.276.522	8.553.300
	19.276.522	8.553.300

6. Other financial liabilities

None.

7. Trade receivables and trade payables

a) Trade receivables:

Details of the trade receivables are as follows;

	December 31, 2012	December 31, 2011
<u>Short term trade receivables</u>		
Trade receivables	51.687.126	57.248.826
Notes receivables	11.244.092	22.525.666
Allowance for doubtful receivables	(5.176.675)	(4.801.289)
	57.754.543	74.973.203
Receivables from related parties (Note 26)	99.418	62.400
	57.853.961	75.035.603

Maturity dates for dealers and chain manufactures are 60-120 days, however, terms of dealers could be extended by the Company if required.
(December 31, 2011- Maturity dates for dealers and chain manufactures are 60-120 days)

The movement of allowance for doubtful receivables of the Company is as follows:

	January –December 31, 2011	January –December 31, 2011
January 1	(4.801.289)	(4.802.218)
Allowances for the year	(375.386)	-
Collections		929
As of December 31	(5.176.675)	(4.801.289)

b) Trade payables:

Details of the trade payables are as follows;

	December 31, 2012	December 31, 2011
<u>Short term trade payables</u>		
Notes payables	15.780.215	18.930.803
Supplier balances	3.985.341	6.394.578
	19.765.556	25.325.381
Payables to related parties (Note 26)	1.965.576	1.990.462
Total	21.731.132	27.315.843

Payment terms change between 30-240 days. (December 31, 2011- Payment terms change between 30-240 days)

8. Other receivables and payables

a) Other receivables

Short term other receivables:

	December31, 2012	December31, 2011
VAT receivables claimed for refund	3.453.708	3.154.539
Receivables from prior period producers	235.509	240.970
Other miscellaneous receivables	483.071	400.266
	4.172.288	3.795.775

Long term other receivables:

	December31, 2012	December31, 2011
Deposits and guarantees given	8.538	8.580
	8.538	8.580

a)Short term other payables

	December31, 2012	December31, 2011
Advances taken from customers	107.404	441.203
Taxes and funds payable	323.318	281.498
Social security payables	233.206	223.331
Other miscellaneous payables	73.241	165.666
	737.169	1.111.698

9. Inventories

	December31, 2012	December31, 2011
Raw materials	6.714.380	7.250.564
Work in process	6.588.968	3.321.891
Finished goods	51.014.282	47.556.763
	64.317.630	58.129.218

As of December 31, 2012, TL 3.512.985 of inventories (December 31, 2011 – TL 3.849.151) have been destructed and related expenses are included to cost of goods sold.

The Company has provided impairment amounting of TL 207.180 for finished goods. (December 31, 2011 – TL 559.108)

10. Property, plant and equipment assets

Cost	January 1, 2012	Additions	Transfers	Disposals	December 31, 2012
Lands	8.930.000	-	-	-	8.930.000
Land improvements	2.551.611	-	-	-	2.551.611
Buildings	19.432.359	110.001	96.738	-	19.639.098
Machinery and equipment	42.706.747	132.186	1.001.252	(560.474)	43.279.711
Vehicles	579.553	-	-	(197.319)	382.234
Furniture and fixtures	2.952.611	51.626	17.274	(817.226)	2.204.285
Other tangible assets	1.490.326	2.449	-	(732.832)	759.943
Construction in progress	206.370	908.894	(1.115.264)	-	-
Total	78.849.577	1.205.156	-	(2.307.851)	77.746.882

(-) Accumulated depreciation	January 1, 2012	Expense in period (Not 23)		Disposals	December 31, 2012
Land improvements	(251.611)	(91.582)	-	-	(343.193)
Buildings	(1.582.360)	(559.020)	-	-	(2.141.380)
Machinery and equipment	(23.231.746)	(2.263.362)	-	556.172	(24.938.936)
Vehicles	(536.300)	(12.210)	-	186.931	(361.579)
Furniture and fixtures	(2.609.303)	(95.621)	-	807.120	(1.897.804)
Other tangible assets	(1.301.397)	(21.321)	-	732.022	(590.696)
Total	(29.512.717)	(3.043.116)	-	2.282.245	(30.273.588)
Net book value	49.336.860	(1.837.960)	-	(25.606)	47.473.294

Cost	January 1, 2011	Additions	Transfers	Disposals	Transfers to assets held for sales (*)	Increase due to revaluation	December 31, 2011
Lands	7.215.110	-	-	-	-	1.714.890	8.930.000
Land improvements	1.594.540	25.000	325.316	-	-	606.755	2.551.611
Buildings	17.660.155	47.900	293.500	(17.000)	-	1.447.804	19.432.359
Machinery and equipment	36.053.779	550.299	2.192.690	(81.747)	(6.170.896)	10.162.622 (**)	42.706.747
Vehicles	809.304	-	-	(229.751)	-	-	579.553
Furniture and fixtures	2.943.324	75.420	1.645	(67.778)	-	-	2.952.611
Other tangible assets	1.368.763	42.293	79.270	-	-	-	1.490.326
Construction in progress	190.168	2.908.623	(2.892.421)	-	-	-	206.370
Total	67.835.143	3.649.535	-	(396.276)	(6.170.896)	13.932.071	78.849.577

(-) Accumulated depreciation	January 1, 2011	Expense in period (Note 23)		Disposals	Transfers to assets held for sales (*)	Increase due to revaluation	December 31, 2011
Land improvements	(166.419)	(85.192)	-	-	-	-	(251.611)
Buildings	(1.058.920)	(540.440)	17.000	-	-	-	(1.582.360)
Machinery and equipment	(26.559.234)	(2.398.116)	79.107	5.646.497	-	-	(23.231.746)
Vehicles	(739.787)	(22.764)	226.251	-	-	-	(536.300)
Furniture and fixtures	(2.588.217)	(86.391)	65.305	-	-	-	(2.609.303)
Other tangible assets	(1.281.865)	(19.532)	-	-	-	-	(1.301.397)
Total	(32.394.442)	(3.152.435)	-	387.663	5.646.497	-	(29.512.717)
Net book value	35.440.701	497.100	-	(8.613)	(524.399)	13.932.071	49.336.860

(*) The Company has transferred some of its fixed assets (Net book value of TL 524.399) to Turgutlu Plant which is held for sale in year 2011.
 (**) Machinery and equipments which were measured at cost as of December 31, 2010 are measured at revalued cost as of December 31, 2011. Increase in the value regarding such accounting policy change amounted to TL 10.162.622.

Land, land improvements, buildings, machinery and equipments of the Company have been revalued by an independent expert firm licensed by CMB as of December 31, 2011. Current market conditions have been considered during valuation. As of December 31, 2012, revaluation surplus amounting to TL 31.959.609, net of deferred tax effect, has been accounted in 'revaluation surplus' account under equity (December 31, 2011 – TL 33.049.446).

The table below summarizes the net book value of the land; land improvements, buildings, machinery and equipment showing result if the Company would have measured them according to historical cost method:

	December 31, 2012	December 31, 2011
Cost	47.906.386	47.159.270
Accumulated depreciation	(30.359.033)	(28.282.286)
Net book value	17.547.353	18.876.984

Asset held for sale

The Company decided to close its manufacturing plant and dispose the land together with the tomato paste factory in Turgutlu in the Board of Directors meeting as of October 23, 2009. Accordingly, the property, plant and equipments which are decided to be disposed of are classified as assets held for sale. Assets held for sale are measured at the lower of carrying amount and fair value less costs to sell. Negotiations regarding the sale of such assets are maintained as of December 31, 2012.

Asset held for sale of the Company have been revalued by an independent expert firm licensed by CMB as of December 31, 2011. Assets those have not been sold as of December 31, 2011, for which the sales negotiations are maintained, have been revalued considering market conditions. Impairment on such assets amounting TL 1.750.197 has been recognized in other comprehensive income.

Moreover in 2011, the Company has transferred a portion of its machinery and equipment (net book value - TL 524.399) to assets held for sale in Turgutlu.

11. Intangible assets

	December 31, 2012	December 31, 2011
Cost		
January 1	2.029.049	1.677.944
Additions	820.589	351.105
December 31	2.849.638	2.029.049
(-) Accumulated amortization		
January 1	(1.069.532)	(963.656)
Current year expenses (Note 23)	(215.495)	(105.876)
December 31	(1.285.027)	(1.069.532)
Net book value	1.564.611	959.517

12. Government incentives

The Company books export refund income accrual amounting to TL 1.536.869 (December 31, 2011 – TL 1.472.932) and accounted in comprehensive income statement following the 2012/2 Communiqué published in Official Gazette dated April 6, 2012 (Note 18).

13. Provisions, contingent assets and liabilities

Provisions

	December 31, 2012	December 31, 2011
Short term		
Provision for sales return (*)	301.689	3.274.688
Provision for endorsement premium to dealers and markets	394.151	665.451
Provision for litigations	465.056	349.292
Other	15.483	250.008
Total	1.176.379	4.539.439
Long term		
Provision for seniority incentive premiums (**)	717.741	415.956
Total	717.741	415.956

(*) Provision provided for sales return from dealers and chain markets due to expiry dates of the finished goods and books provision for these items.

(**) In accordance with the employee benefit named “seniority incentive premiums” provided by the Company to their employees having certain working seniority in order to enhance their loyalty to the jobs and employers; the benefits are provided as follows; employees with 10 year work experience are paid for their 30 days wage, those with 15 year work experience are paid for their 45 days of their gross wage, those with 20 year work experience are paid for their 60 days wage, for each level of payment with their actual working wage in the month they complete the respective seniority level in the mentioned range.

To calculate the provision for seniority incentive payments, the Company has considered the duration passed for each employee as of the balance sheet date since their job entrance dates and booked a liability for the discounted amount of the future payments as of the balance sheet date.

Movement of provision for sales return is shown below;

	January 1 – December 31, 2012	January 1 – December 31, 2011
As of January 1	3.274.688	1.105.202
Charge for the year	(2.972.999)	2.169.486
As of December 31, 2012	301.689	3.274.688

Movement of provision for litigation is shown below;

	January 1 – December 31, 2012	January 1 – December 31, 2011
As of January 1	349.292	536.642
Charge for the year (Note 20)	115.764	19.100
Paid	-	(206.450)
As of December 31, 2012	465.056	349.292

Movement of provision for employee incentive premium is shown below;

	January 1 – December 31, 2012	January 1 – December 31, 2011
As of January 1	415.956	401.295
Charge for the year	358.004	14.661
Paid	(56.219)	-
As of December 31, 2012	717.741	415.956

14. Commitment and contingencies

Letters of guarantee given by the Company are as follows;

	December 31, 2011	December 31, 2010
A. Total letter of guarantees given on behalf of	18.205.212	13.227.462
B. Total letter of guarantees given in favor of shareholders which are included full consolidation	-	-
C. Total letter of guarantees given to the third parties in order to continue ordinary course of business	-	-
D. Other letter of guarantees given	-	-
Total	18.205.212	13.227.462

The ratio of letters of guarantees given to the companies to equity as of December 31, 2012 is 22,9% (December 31, 2011 – 27,82%).

As of December 31, 2012 and 2011, there is no other letter of guarantee, pledge or mortgage except from above mentioned.

As of December 31, 2012 and 2011, there is no letters of guarantee, pledges or mortgages denominated in foreign currencies, given on behalf of Company's legal personality.

As of December 31, 2012, export commitment regarding to loans is Euro 11.597.361 (December 31, 2011 – Euro 7.402.364).

15. Employee termination benefits

Short term

	December 31, 2012	December 31, 2011
Vacation pay liability	1.224.004	1.375.482
Total	1.224.004	1.375.482

Movement of vacation pay liability is as follows:

	2012	2011
Provision as of January 1	1.375.482	1.353.571
Current year expense	148.739	236.175
Paid vacation	(300.217)	(214.264)
Provision as of December 31	1.224.004	1.375.482

Long term

	December 31, 2012	December 31, 2011
Provision for retirement pay	3.894.876	3.092.305

In accordance with existing social legislation in Turkey, the Company is required to make lump-sum termination indemnities to each employee who has completed over one year of service with the Company and whose employment is terminated due to retirement or for reasons other than resignation or misconduct. Additionally, legal termination indemnities to each employee should also be made to employees whose employment is terminated due to retirement according to Social Legislation.

As of December 31, 2012 seniority indemnity ceiling is increased to TL 3.033,98 (December 31, 2011 – TL 2.731,85).

Retirement pay liability is not legally subject to funding.

Retirement pay liability is calculated by discounting the amount of the probable future obligations arising from retirement of the employees to their net present value. IAS 19 Employee Benefits prescribes that the obligations are estimated by using actuarial valuation methods under defined contribution plans. As of December 31, 2012, liability has been calculated by an independent actuary by using the “projected credit unit method”. The actuarial assumptions used in the calculation of the total obligations are as follows:

	December 31, 2012	December 31, 2011
Discount rate	7,62%	9,2% - 11,55% (floating)
Inflation rate	4,3%	4,5% - 8,75% (floating)
Salary increase rate	real 1,5%	real 1,5%
Increase on retirement pay ceiling	Inflation rate (floating)	Inflation rate (floating)

The discount rate is estimated for periods in accordance with the maturity of retirement pay liabilities and in the original currency to be used in the payments of these liabilities. During the calculations made on December 31, 2012, a discount rate is used which is variable by years. For long term inflation estimations, an approach compatible with the discount rate estimations is adopted and the inflation rates used are variable by years.

The rate of retirement pay liabilities which are not paid to the employees due to voluntary termination of employment is also considered. Voluntary termination ratios are assumed to obey previous service periods and the expected voluntary terminations are also reflected in the calculation considering an analysis of the past history. Accordingly, in actuarial calculations prepared as of December 31, 2012, voluntary termination probability is assumed to decrease as the past service period increases. Voluntary termination probability is between 0% and 11% for personnel worked between 0 and 15 years (As of December 31, 2011 voluntary termination probability is between 0% and 11% for personnel worked between 0 and 15 years).

Retirement pay liability movement in ending of year December 31, 2012 and December 31, 2011 is as follows:

	December 31, 2012	December 31, 2011
Provision as of January 1	3.092.305	1.384.282
Interest expense	276.444	157.862
Current period expense	388.504	202.328
Actuarial loss	638.600	1.978.863
Indemnities paid	(608.388)	(631.030)
Additional compensation payment or expense / (income)	107.411	-
As of December 31	3.894.876	3.092.305

16. Other assets and liabilities

Other current assets

	December 31, 2012	December 31, 2011
VAT assets transferred	14.917.541	12.102.998
Export incentive income accrual	1.661.320	879.627
Prepaid expenses	161.822	322.917
Advances given for inventories	334.020	126.148
Forward income accrual	33.714	-
Other	4.312	1.631
	17.112.729	13.433.321

Other non-current assets

	December 31, 2012	December 31, 2011
Advances given for fixed assets	96.568	96.568
Prepaid expenses	-	135.443
	96.568	232.011

17. Equity

a) Share capital

As of December 31, 2012 and 2011, paid in capital and their respective percentage can be summarized as follows:

	December 31, 2012		December 31, 2011	
Shareholders	(%)	Share amount	(%)	Share amount
Ordu Yardımlaşma Kurumu ("OYAK")	-	-	82	81.541.828
OYAK Girişim Danışmanlığı A.Ş.	82	81.541.828	-	-
Other	18	18.458.172	18	18.458.172
Historical share capital	100	100.000.000		100.000.000
Share capital adjustments		1.894.212		1.894.212
Adjusted capital		101.894.212		101.894.212

Nominal values of shares are 1 TL per unit. The Company has no dividend privilege on behalf of its shares.

The parent shareholder OYAK Ordu Yardımlaşma Kurumu has sold its shares which is amounting to TL 81.541.828 covering 81,54% of the Company's shares to Oyak Girişim Danışmanlığı A.Ş. on December 21, 2012.

b) Revaluation fund

	December 31, 2012	December 31, 2011
Fixed assets revaluation fund	31.959.609	33.049.446

Fixed assets value increase fund is generated from revaluation of buildings, land, land improvements, and plant, machinery and equipments. In case of a disposal of revalued tangible assets, the amount related with this sale shall be transferred to retained earnings.

c) Profit Reserves

As of December 31, 2012 and 2011, the nominal amount of profit reserves is as follows:

	December 31, 2012	December 31, 2011
Legal Reserves	28.075	28.075

The legal reserves consist of first and second legal reserves in accordance with the Turkish Commercial Code. The first legal reserve is appropriated out of the statutory profits at the rate of 5%, until the total reserve reaches a maximum of 20% of the Company's share capital. The second legal reserve is appropriated at the rate of 10% of all distributions in excess of 5% of the Company's share capital. The legal reserves are not available for distribution unless they exceed 50% of paid-in share capital, however, can be used to offset losses in the condition that extraordinary reserves are exhausted.

Retained earnings and net income of the year as presented in the statutory financial statements are available to the distribution in the extent that above mentioned requirements for legal reserves and regulations of the Capital Markets Board (SPK) regarding dividend distributions are met.

Listed companies are subject to dividend distribution requirements regulated by the CMB. Based on the CMB Decree 7/242, dated February 25, 2005, if the amount of profit distributions calculated in accordance with the net distributable profit requirements of the CMB does not exceed the statutory net distributable profit the whole amount of distributable profit should be distributed. If it exceeds the statutory net distributable profit, the whole amount of the statutory net distributable profit should be distributed. There will be no profit distribution when loss of the period is reported either in the financial statements in accordance with CMB regulations or in the statutory financial statements.

In accordance with the Capital Market Board Communiqué IV, Nr: 27, article 5th, in the listed companies, the first dividend shall not be below 20% of the distributable profit deducted the accumulated losses. Based on their decisions taken in the ordinary general boards, listed joint-stock companies have their right to distribute dividends in cash, in share certificates, in partial distribution within cash or share certificates while retaining a portion in the partnership.

On January 27, 2010, Capital Markets Board (SPK) resolved that no minimum dividend payout requirements are applied to the publicly traded corporations.

Inflation adjustments to issued capital and historical amount of extraordinary reserves can be used for free capital increase, dividend distribution in cash or the net loss deduction. However, the inflation adjustment to issued capital is subject to corporate tax if used in dividend distribution in cash.

As of December 31, 2012 and 2011, shareholders' equity of the Company in the financial statements prepared in accordance with Tax Procedure Law consists of the following:

Equity	December 31, 2012	December 31, 2011
Share capital	100.000.000	100.000.000
Adjustments to share capital	56.397.591	56.397.591
Premiums on sale of share certificates	121.454	121.454
Other capital reserves	141.400.353	91.400.353
Legal reserves	28.075	28.075
Extraordinary reserves	533.420	533.420
Gain from participation shares and real estate sale	6.637.654	6.637.654
Accumulated deficit	(194.650.330)	(162.299.245)
Net profit/(loss)	(21.014.341)	(32.351.084)

18. Sales and cost of sales

	January 1 -December 31, 2012	January 1 -December 31, 2011
<u>Sales</u>		
Domestic sales	109.575.659	93.919.414
Foreign sales	38.020.536	31.463.031
Income on export incentives (Note 12)	1.536.869	1.472.932
Sales discounts	(31.876.424)	(24.840.841)
	117.256.640	102.014.536
<u>Cost of sales</u>		
Direct materials and supplies	78.015.475	83.337.556
General manufacturing cost-overhead	17.962.866	20.963.220
Direct labor and subcontracted personnel expenses (Note 23)	7.447.649	8.641.634
Depreciation expenses	2.859.270	2.950.840
Change in work-in-process	(3.267.077)	646.404
Change in finished goods	(3.457.519)	(28.388.732)
Cost of goods sold	99.560.664	88.150.922
Cost of merchandises sold	5.872.896	6.984.084
	105.433.560	95.135.006

19. Research and development expenses, marketing, selling and distribution expenses, general administrative expenses

a) Research and development expenses

	January 1 – December 31 2012	January 1 – December 31 2011
Personnel expenses (Note 23)	219.031	262.674
Other	63.238	109.078
	282.270	371.752

b) Marketing, selling and distribution expenses

	January 1 – December 31 2012	January 1 – December 31 2011
Personnel expenses (Note 23)	5.146.159	4.971.843
Depreciation expenses (Note 23)	10.743	17.168
Rent expenses	166.804	244.703
Vehicles rent expenses	701.381	645.357
Dealer marketing expenses	213.187	2.711.723
Marketing expenses	2.185.358	2.446.351
Searching for markets expenses	247.566	297.656
Export custom expenses	899.406	780.945
Outsources benefits and expenses	4.851.994	4.024.076
Warehousing expenses	2.420.882	1.311.090
Advertising and promotion expenses	2.305.895	1.786.229
Travel expenses	340.136	321.029
Other	1.435.299	2.156.896
	20.924.810	21.715.066

c) General administrative expenses

	January 1 – December 31 2012	January 1 – December 31 2011
Personnel expenses (Note 23)	4.796.907	5.171.468
Depreciation expenses (Note 23)	388.598	290.303
Subcontracted expenses	285.291	286.220
Termination benefit, seniority and vacation provision expenses	1.584.716	2.339.053
Subcontracted personnel expenses	1.456.859	2.074.198
Taxes, duties and other charges	146.587	110.093
Other	347.422	421.106
	9.006.380	10.692.441

20. Other operating income / expense

	January 1 – December 31 2012	January 1 – December 31 2011
<u>Other operating income</u>		
Income on turnover premium and advertising	419.277	509.053
Income on sales of production surplus	348.282	341.102
Income on sale of property, plant and equipment	164.169	197.965
Income on sales of scraps	370.245	172.889
Income on loss claims	64.688	42.951
Other	789.098	1.002.423
	2.155.759	2.266.383

	January 1 – December 31 2012	January 1 – December 31 2011
<u>Other operating expenses</u>		
Provision for litigations (Note 13)	115.764	19.100
Nonallowable expenses	94.608	29.781
Other	75.421	133.043
	285.793	181.924

21. Finance income

	January 1 – December 31 2012	January 1 – December 31 2011
Rediscount interest income	1.694.030	1.765.023
Foreign exchange gains	5.328.177	1.150.920
Interest income	740.283	26.325
	7.762.490	2.942.268

22. Financial expenses (-)

	January 1 – December 31 2012	January 1 – December 31 2011
Foreign exchange losses	140.256	8.916.509
Interest expenses	7.681.120	5.744.481
Interest expense for retired and seniority payment	332.986	-
Rediscount interest expenses	1.286.615	1.658.038
	9.440.977	16.319.028

23. Expenses by nature (-)

a) Depreciation and amortization expenses

	January 1 - December 31 2012	January 1 - December 31 2011
With respect to account booked:		
Production expenses (Note 18)	2.859.270	2.950.840
General administrative expenses (Note 19)	388.598	290.303
Marketing, sales and distribution expenses (Note 19)	10.743	17.168
	3.258.611	3.258.311
By nature		
Tangible asset depreciation expense (Note 10)	3.043.116	3.152.435
Intangible asset amortization expense (Note 11)	215.495	105.876
	3.258.611	3.258.311

a) Personnel expenses

	January 1 - December 31 2012	January 1 - December 31 2011
Cost of sales (Note 18)	7.447.649	8.641.634
Marketing, sales and distribution expenses (Note 19)	5.146.159	4.971.843
General administrative expenses (Note 19)	4.796.907	5.171.468
Research and development expenses (Note 19)	219.031	262.674
	17.609.746	19.047.619

24. Tax assets and liabilities

The Company is subject to taxation in accordance with the tax procedures and the legislations effective in Turkey. A provisional tax accrual is recognized in the financial statements for current taxation.

In Turkey, the corporation tax rate is 20% (December 31, 2011 - 20%). Corporate tax returns are required to be filed until the fifteenth of the fourth month following the balance sheet date and paid in one installment until the end of the fourth month. The tax legislation provides for a temporary tax of 20% to be calculated and paid based on earnings generated for each quarter. The amounts thus calculated and paid are offset against the final corporate tax liability for the year.

Corporate tax losses can be carried forward for a maximum period of five years following the year in which the losses were incurred. The tax authorities can inspect tax returns and the related accounting records for a retrospective maximum period of five years.

Tax rate used on calculation of deferred tax assets and liabilities is 20%.

	December 31, 2012	December 31, 2011
<u>Deferred tax assets / (liabilities):</u>		
Differences on property, plant and equipment before revaluation	3.646.817	3.719.021
Differences on intangible	51.206	(299)
Provision for termination liabilities	778.975	618.461
Rediscount on notes receivable and payables	109.437	(189.081)
Previous year losses	28.259.820	24.693.662
Valuation of inventories	51.495	85.086
Provision for unused vacation pay	244.801	275.096
Provision for turnover premium returned merchandises	139.168	788.028
Provision for seniority incentive premiums	143.548	83.191
Provision for ongoing litigations	93.011	69.858
Total deferred tax asset	33.518.278	30.143.023
Unrecognised deferred tax assets	(31.224.294)	(27.849.039)
Recognised deferred tax asset	2.293.984	2.293.984
Deferred tax for revaluation of fixed assets	(7.989.902)	(8.262.361)
Deferred tax liability at the end of the year	(5.695.918)	(5.968.377)

As of balance sheet date, the Company has tax losses amounting TL 141.299.101 (December 31, 2011 – TL 123.468.310) that can be offset against following years' profits. The expiry years of tax losses are as follows:

	December 31, 2012	December 31, 2011
2011	-	1.170.319
2013	75.236.337	75.236.337
2014	17.647.367	17.647.367
2016	29.414.287	29.414.287
2017	19.001.110	-
	141.299.101	123.468.310

A reconciliation of taxation applicable to loss before income tax at the statutory income tax rate to income tax expense reported in the income statements were as follows:

	January 1 – December 31, 2012	January 1 – December 31, 2011
Loss before tax	(18.861.395)	(37.192.130)
Gain on taxation over effective rate	3.772.279	7.438.426
Other permanent differences between IFRS and statutory results and change in tax rates, net	(3.772.279)	(8.733.713)
Income / (loss) on tax on comprehensive income statement	-	(1.295.287)

As of December 31, 2012 and 2011 movement of deferred tax liability is as follows;

	December 31, 2012	December 31, 2011
As of January 1	5.968.377	2.269.434
Deferred tax expense / (income)	-	1.295.287
Recognized under other comprehensive loss	(272.459)	2.403.656
As of December 31	5.695.918	5.968.377

25. Earnings/Losses per share

As of December 31, 2012 and 2011, calculation of weighted average share units and earnings / (losses) per share of the Company are as follows:

	December 31, 2012	December 31, 2011
Average number of shares at nominal value (amounting 1 TL)	100.000.000	100.000.000
Net profit/(losses) - TL	(18.198.901)	(38.487.317)
Earnings/(losses) per share TL - %	(0,1820)-(18,20 %)	(0,3849)-(38,49%)

26. Related party disclosures

Trade receivables from related parties mostly generated by sales transactions, and maturity dates are approximately 45-90 days. By the nature, receivables are unsecured and have no interest yield.

Trade payables from related parties mostly generated by purchase transactions, and maturity dates are approximately 45-90 days. No interest yields to payables.

Details of balances and transactions between the Company and related parties have been disclosed as follows;

	31 December 2012		31 December 2011	
	Short term commercial		Short term commercial	
Balances with related parties	Receivable	Payables	Receivables	Payables
Shareholders				
Oyak Genel Müdürlüğü	99.418	158.371	62.400	-
Other companies managed by parent company				
Omsan Lojistik A.Ş.	-	1.548.880	-	1.719.799
Oyak Savunma ve Güvenlik Sis. A.Ş.	-	177.911	-	204.047
Oyak Pazarlama Hizmet ve Tur. A.Ş.	-	50.362	-	41.667
Oyak Telekomünikasyon A.Ş.	-	12.697	-	11.104
Oyak Teknoloji Bilişim ve K. H. A.Ş.	-	4.504	-	9.833
Hektaş Ticaret A.Ş.	-	8.917	-	429
Mais Motorlu Araçlar İ. ve S. A.Ş.	-	-	-	-
Ereğli demir ve Çelik Fab.T.A.Ş.	-	-	-	-
Other	-	3.934	-	3.583
	99.418	1.965.576	62.400	1.990.462

January 1 – December 31, 2012				
Transactions with related parties	Purchases of goods and services	Sales	Interest expenses	Rent expenses
Shareholders				
Oyak Genel Müdürlüğü	21.600	381.546	-	-
Other companies managed by parent company				
Omsan Lojistik A.Ş.	9.655.151	-	-	-
Oyak Savunma ve Güvenlik Sistemleri	987.214	-	-	-
Oyak Pazarlama Hizmet ve Tur. A.Ş.	421.874	-	-	-
Oyak Teknoloji Bilişim ve K. H. A.Ş.	222.927	-	-	-
Hektaş Ticaret A.Ş.	7.999	-	-	-
Mais Motorlu Araçlar İ. ve S. A.Ş.	851	-	-	88.983
Oyak Telekomünikasyon A.Ş.	117.108	-	-	-
Oyak Yatırım Menkul Değerler A.Ş.	12.793	-	-	-
Ereğli Demir ve Çelik Fab.T.A.Ş.	-	-	-	-
Oyak Ankerbank	6.822.600	-	878.085	-
	18.270.117	381.546	878.085	88.983

January 1 – December 31, 2011				
Transactions with related parties	Purchases of goods and services	Sales	Interest expenses	Rent expenses
Shareholders				
Oyak Genel Müdürlüğü	85.200	216.750	-	-
Other companies managed by parent company				
Omsan Lojistik A.Ş.	4.340.091	-	-	-
Oyak Savunma ve Güvenlik Sistemleri	1.129.538	-	-	-
Oyak Pazarlama Hizmet ve Tur. A.Ş.	466.385	-	-	-
Oyak Teknoloji Bilişim ve K. H. A.Ş.	374.157	-	-	-
Hektaş Ticaret A.Ş.	73.960	-	-	-
Mais Motorlu Araçlar İ. ve S. A.Ş.	11.483	-	-	50.847
Oyak Telekomünikasyon A.Ş.	124.967	-	-	-
Oyak Yatırım Menkul Değerler A.Ş.	13.098	-	-	-
Ereğli Demir ve Çelik Fab.T.A.Ş.	-	-	-	-
Oyak Ankerbank	7.331.400	-	142.848	-
	13.950.279	216.750	142.848	50.847

Compensation to top management:

	January 1 – December 31, 2012	January 1 – December 31, 2011
Wages and other short term benefits	960.819	1.040.273
	960.819	1.040.273

27. Nature and level of risks arising from financial instruments

Share Capital Risk Management

The main purpose of the Company is to provide the continuity of the operations, on the other hand, to use liability and equity balance efficiently in order to make profit.

The Company's share capital structure has been generated by payables including the borrowings explained in Note 5, cash and cash equivalents, issued capital, and equity accounts including advances and reserves for share capital.

Company's Board of Director reviews the share capital structure of the Company two times in each year. While these reviews, Board evaluates the risks related with each capital classes and inventory costs. Based on the suggestions of the Board of Directors, the Company aims to maintain the balance of its capital structure through new stock issuance and acquiring capital advances as well as acquisition and repayment of borrowings. Accordingly, the Company increased its registered capital from 100.000.000 to 200.000.000 TL.

The Company follows its share capital by using payable/total share capital ratio. This ratio has been generated by dividing the net payables to total share capital amount. Net payables are calculated as to subtracted the total cash and cash equivalents amount from total payables amount (as shown in balance sheet, total payables include the financial payables and liabilities, financial leasing and trade payables). Total share capital is total amount of equity and net payables as to shown in balance sheet.

As of December 31, 2012 and 2011, the ratio of net payable/total share capital is as follows;

	December 31, 2012	December 31, 2011
Total financial and trade payables	114.970.231	151.615.082
Less: Liquid assets, financial assets and short term trade receivables	(58.559.684)	(75.038.523)
Net debt	56.410.547	76.576.559
Total equity	79.617.003	47.543.445
Total capital (net debt + total equity)	136.027.550	124.120.004
Net payable/total capital ratio	41,47%	61,70%

The factors of financial risk

The Company is exposed to market risk (foreign currency risk, fair value interest risk, cash flow interest risk and price risk), credit risk and liquidity risk. The risk management program of the Company focuses on the minimization of the negative effects arisen from the uncertainty in the financial markets on the performance of the Company.

Risk management is conducted by the accounting and finance management in accordance with the policies. With respect to the risk policies, the accounting and finance management defines and assesses the financial risk and tools to mitigate risk are utilized with the cooperation of the operational units of the Company.

Credit risk

Credit risk is the risk that one party to a financial instrument will fail to discharge an obligation and cause the other party to incur a financial loss. The Company attempts to control credit risk by monitoring credit exposures, limiting transactions with specific counterparties, and continually assessing the creditworthiness of the counterparties. It is the Company's policy that all customers who wish to trade on credit terms are subject to credit screening procedures and the Company also obtains collaterals from customers when appropriate. In addition, receivable balances are monitored on an ongoing basis with the result that the Company's exposure to bad debts is not significant. Trade receivables are evaluated by management based on their past experiences and current economic condition, and are presented in financial statements net of provision for doubtful receivables (Note 7).

Credit risks considering the sorts of financial instruments	Receivables						
	Trade receivables		Other receivables				
	Related party	Other party	Related party	Other party	Deposit on banks	Hedge Instruments	Other
December 31, 2012							
Maximum credit risk exposure as of report date (*) (A +B+C+D+E)	99.418	57.754.543			701.692		
- Protected part of Maximum credit risk by guarantees etc.		21.228.973					
A. Net book value of not due dated or not impaired financial assets	99.418	47.577.157					
B. Net book value of financial assets of which conditions are negotiated, otherwise considered as impaired or overdue							
C. Net book value of due dated but not impaired assets		10.177.386					
- Protected part of Maximum credit risk by guarantees etc.		6.438.642					
D. Net book value of impaired assets							
- Due dated (gross book value)		5.176.675					
- Impairment (-)		(5.176.675)					
- Part of net value covered by letter of guarantee etc.							
- Not due dated (gross book value)							
- Impairment (-)							
- Protected part of Maximum credit risk by guarantees etc.							
E. Factors including off balance sheet credit risk							

(*) While setting the amount, items increase the credibility, like letter of guarantees taken, has not been considered.

Credit risks considering the sorts of financial instruments	Receivables						
	Trade receivables		Other receivables				
	Related party	Other party	Related party	Other party	Deposit on banks	Hedge Instruments	Other
December 31, 2011							
Maximum credit risk exposure as of report date (*) (A +B+C+D+E)	62.400	74.973.203					
- Protected part of Maximum credit risk by guarantees etc.		20.471.082					
A. Net book value of not due dated or not impaired financial assets	62.400	61.745.935					
B. Net book value of financial assets of which conditions are negotiated, otherwise considered as impaired or overdue							
C. Net book value of due dated but not impaired assets		13.227.268					
- Protected part of Maximum credit risk by guarantees etc.		9.249.369					
D. Net book value of impaired assets							
- Due dated (gross book value)		4.801.289					
- Impairment (-)		(4.801.289)					
- Part of net value covered by letter of guarantee etc.							
- Not due dated (gross book value)							
- Impairment (-)							
- Protected part of Maximum credit risk by guarantees etc.							
E. Factors including off balance sheet credit risk							

(*) While setting the amount, items increase the credibility, like letter of guarantees taken, have not been considered

The total guarantees received from customers are as follows;

	31 December, 2012	31 December, 2011
Letter of guarantees received	19.925.000	18.880.000
Mortgages received	800.000	800.000
Guaranteed bill of exchange received	503.973	791.082
Total	21.228.973	20.471.082

As of December 31, 2012, the Company has insurance guarantees for export amounting to TL 4.408.841 (December 31, 2011 –TL 6.826.665).

Aging of receivables which are past due but not impaired is as follows:

December 31, 2012	Receivables	
	Trade receivables	Other receivables
Maturities less than 30 days	4.855.436	-
Maturities between 31-60 days	1.335.213	-
Maturities between 61-90 days	503.305	-
Maturities between 91-120 days	637.935	-
Maturities between 121-180 days	2.845.513	-
Total due dated receivables	10.177.386	-
Protected part with the guarantees received	6.438.642	-

December 31, 2011	Receivables	
	Trade receivables	Other receivables
Maturities less than 30 days	3.306.397	-
Maturities between 31-60 days	963.791	-
Maturities between 61-90 days	1.096.309	-
Maturities between 91-120 days	1.570.828	-
Maturities between 121-180 days	6.289.943	-
Total due dated receivables	13.227.268	-
Protected part with the guarantees received	9.249.369	-

Liquidity risk management

In the management of the liquidity risk, the Company receives share capital advances from its shareholder, OYAK when needed. The Company has completed the transactions required to increase its registered shares to TL 200.000.000.

As at the balance sheet date, the Company has unused short term credit line from financial institutions amounting to TL 157.223.873.

Liquidity risk tables:

Conservative liquidity risk management is mitigated the matching the cash in and out flow volume, usability of credit transactions and funding requirements and also suppressing the market position efficiently.

Liquidity risk arising from meeting the funding requirements of current and probable future payables is managed by having continuous access to the sufficient number of high quality creditors.

December 31, 2012						
Maturities per agreement	Carrying value	Contractual undiscounted payments (I+II+III+IV)	Less than 3 months (I)	Between 3-12 months (II)	Between 1-5 years (III)	More than 5 years (IV)
Non derivative financial liabilities						
Bank borrowings	93.239.099	96.455.715	30.341.531	45.378.657	20.735.527	-
Trade payables	21.731.132	22.035.027	9.240.761	12.794.266	-	-
Total liabilities	114.970.231	118.490.742	39.582.292	58.172.923	20.735.527	-

December 31, 2011						
Maturities per agreement	Carrying value	Contractual undiscounted payments (I+II+III+IV)	Less than 3 months (I)	Between 3-12 months (II)	Between 1-5 years (III)	More than 5 years (IV)
Non derivative financial liabilities						
Bank borrowings	124.299.238	128.387.164	57.941.969	61.726.674	8.718.521	-
Trade payables	27.315.843	28.154.629	13.936.617	14.218.012	-	-
Total liabilities	151.615.081	156.541.793	71.878.586	75.944.686	8.718.521	-

Market risk management:

Due to its operations, Company faces various financial risks related with fluctuations on foreign exchange and interest rates.

Market risks of Company have been measured by sensibility analysis.

There is no change in the management of market risk in current year compared to prior year.

Foreign currency risk management

Foreign currency denominated transactions give rise to foreign currency risk. Foreign currency risk is managed through forward contracts which are acquired in accordance with the approved policies.

As of yearend, foreign currency denominated monetary assets and liabilities of the Company is as follows:

	December 31, 2012			
	TL equivalent (functional currency)	USD	EURO	Other
1. Trade receivables	5.129.577	923.651	1.436.698	36.364
2a. Monetary financial assets (cash, bank accounts included)				
2b. Non-monetary financial assets				
3. Other				
4. Current Assets (1+2+3)	5.129.577	923.651	1.436.698	36.364
5. Trade receivables				
6a. Monetary financial assets				
6b. Non-monetary financial assets				
7. Other				
8. Tangible assets (5+6+7)				
9. Total Asset (4+8)	5.129.577	923.651	1.436.698	36.364
10. Trade payable	(14.110.342)	(6.222.582)	(1.283.313)	
11. Financial liability	(36.901.468)		(15.691.401)	
12a. Monetary financial liabilities	(79.651)	(29.144)	(4.000)	(6.377)
12b. Non-monetary financial liabilities				
13. Short term liabilities (10+11+12)	(51.091.461)	(6.251.726)	(16.978.714)	(6.377)
14. Trade payables				
15. Financial liabilities	(19.276.523)		(8.196.846)	
16a. Other monetary liabilities				
16b. Other non-monetary liabilities				
17. Long term liabilities (14+15+16)	(19.276.523)		(8.196.846)	
18. Total Liabilities (13+17)	(70.367.984)	(6.251.726)	(25.175.560)	(6.377)
19. Net asset/(liability) position of off-balance sheet derivative instruments (19a-19b)	5.644.080		2.400.000	
19a. Asset nature net foreign currency asset/(liability) position of off-balance sheet derivative instruments				
19b. Liability nature net foreign currency asset/(liability) position of off-balance sheet derivative instruments	5.644.080		2.400.000	
20. Net foreign currency asset/(liability) position (9-18+19)	(70.882.487)	(5.328.075)	(21.138.862)	29.987
21. Net foreign currency asset/(liability) position of monetary items (1+2a+5+6a-10-11-12a-14-15-16a)				
22. Total fair value of financial instruments used for foreign currency hedging				
23. Total hedged asset amount of foreign exchange				
24. Total hedged liability amount of foreign exchange				
25. Export	37.447.925	20.937.275		
26. Import	903.573	502.446		

As of December 31, 2012, the foreign exchange balances are valued with these exchange rates;
1,7826 TL = ABD \$ 1 and 2,3517 TL = EURO 1 (December 31, 2010 - 1,8889 TL = ABD\$ 1 and 2,4438 TL = EURO 1)

		December 31, 2010		
	TL equivalent (functional currency)	USD	EURO	Other
1. Trade receivables	8.699.025	1.020.506	2.770.845	
2a. Monetary financial assets (cash, bank accounts included)				
2b. Non-monetary financial assets				
3. Other				
4. Current Assets (1+2+3)	8.699.025	1.020.506	2.770.845	
5. Trade receivables				
6a. Monetary financial assets				
6b. Non-monetary financial assets				
7. Other				
8. Tangible assets (5+6+7)				
9. Total Asset (4+8)	8.699.025	1.020.506	2.770.845	
10. Trade payable	(18.983.505)	(7.645.601)	(1.858.470)	
11. Financial liability	(70.035.745)		(28.658.542)	
12a. Monetary financial liabilities	(142.797)	(70.423)	(4.000)	
12b. Non-monetary financial liabilities				
13. Short term liabilities (10+11+12)	(89.162.047)	(7.716.024)	(30.521.012)	
14. Trade payables				
15. Financial liabilities	(8.553.300)		(3.500.000)	
16a. Other monetary liabilities				
16b. Other non-monetary liabilities				
17. Long term liabilities (14+15+16)	(8.553.300)		(3.500.000)	
18. Total Liabilities (13+17)	(97.715.347)	(7.716.024)	(34.021.012)	
19. Net asset/(liability) position of off-balance sheet derivative instruments (19a-19b)	(18.572.880)		(7.600.000)	
19a. Asset nature net foreign currency asset/(liability) position of off- balance sheet derivative instruments	4.887.600		2.000.000	
19b. Liability nature net foreign currency asset/(liability) position of off-balance sheet derivative instruments	(23.460.480)		(9.600.000)	
20. Net foreign currency asset/(liability) position (9-18+19)	(107.589.202)	(6.695.518)	(38.850.167)	
21. Net foreign currency asset/(liability) position of monetary items (1+2a+5+6a-10-11-12a-14-15-16a)				
22. Total fair value of financial instruments used for foreign currency hedging				
23. Total hedged asset amount of foreign exchange				
24. Total hedged liability amount of foreign exchange				
25. Export	30.504.679	17.670.987		
26. Import	2.148.835	1.332.987		

Sensitivity to foreign exchange risk

December 31, 2012				
	Loss before tax		Equity	
	Increase in foreign currency	Decrease in foreign currency	Increase in foreign currency	Decrease in foreign currency
In case 10% appreciation of USD against TL:				
1 - USD net asset/liability	(949.783)	949.783	-	-
2- Amount hedged for USD risk (-)	-	-	-	-
3- USD net effect (1 +2)	(949.783)	949.783	-	-
In case 10% appreciation of EUR against TL:				
4 - EUR net asset/liability	(6.147.076)	6.147.076	-	-
5 - Amount hedged for EUR risk (-)	-	-	-	-
6- EUR net effect (4+5)	(6.147.076)	6.147.076	-	-
In case 10% appreciation of other exchange rates against TL:				
7- Other exchange rates net asset/liability	8.610	(8.610)	-	-
8- Amount hedged for other exchange rates risk (-)	-	-	-	-
9- Other exchange rates net effect (7+8)	8.610	(8.610)	-	-
Total (3 + 6 +9)	(7.088.249)	7.088.249	-	-

December 31, 2011				
	Profit before tax		Equity	
	Increase in foreign currency	Decrease in foreign currency	Increase in foreign currency	Decrease in foreign currency
In case 10% appreciation of USD against TL:				
1 - USD net asset/liability	(1.264.716)	1.264.716	-	-
2- Amount hedged for USD risk (-)	-	-	-	-
3- - USD net effect (1 +2)	(1.264.716)	1.264.716	-	-
In case 10% appreciation of EUR against TL:				
4 - EUR net asset/liability	(9.494.204)	9.494.204	-	-
5 - Amount hedged for EUR risk (-)	-	-	-	-
6- EUR net effect (4+5)	(9.494.204)	9.494.204	-	-
In case 10% appreciation of other exchange rates against TL:				
7- Other exchange rates net asset/liability	-	-	-	-
8- Amount hedged for other exchange rates risk (-)	-	-	-	-
9- Other exchange rates net effect (7+8)	-	-	-	-
Total (3 + 6 +9)	(10.758.920)	10.758.920	-	-

Interest rate risk

The Company does not have financial loans bearing floating interest rate.

28. Financial Instruments (disclosures for fair value and hedge accounting)

Fair value is the amount at which a financial instrument could be exchanged in a current transaction between willing parties, other than in a forced sale or liquidation, and is best evidenced by a quoted market price, if one exists.

The financial statements include no financial assets and no liabilities measured at fair value.

Fair value explanations of financial instruments carried at their cost or amortised cost are as follows:

The carrying values of cash and cash equivalents including bank deposits, cheques received and other cash equivalents are estimated to be at their fair values since they have short term maturities and have little impairment risk. The carrying value of trade receivables which are both discounted and provided provision for doubtful receivables are estimated to be at their fair values. The fair values of short and long-term bank borrowings are assumed to approximate their book values which are calculated by adding the accrued interest as of the balance sheet date (calculated by effective interest rate method) on the principle.

Discounted values of trade payables are assumed to approximate their respective carrying values.

Categories of financial instruments

December 31, 2012	Notes	Borrowings and receivables (including cash and cash equivalents)	Financial liabilities at fair value	Book value
<u>Financial assets</u>				
Cash and cash equivalents	3	705.723	-	705.723
Trade receivables	7	57.853.961	-	57.853.961
Other receivables	8	4.172.288	-	4.172.288
<u>Financial liabilities</u>				
Financial liabilities	5	-	93.239.099	93.239.099
Trade payables	7	-	21.731.132	21.731.132

December 31, 2011	Notes	Borrowings and receivables (including cash and cash equivalents)	Financial liabilities at fair value	Book value
<u>Financial assets</u>				
Cash and cash equivalents	3	2.920	-	2.920
Trade receivables	7	75.035.603	-	75.035.603
Other receivables	8	3.795.775	-	3.795.775
<u>Financial liabilities</u>				
Financial liabilities	5	-	124.299.239	124.299.239
Trade payables	7	-	27.315.843	27.315.843

Fair value inputs hierarchy

The Company classifies its financial instruments recognized at fair value at a three-step hierarchy as per the sources of valuation inputs of each class of financial instruments as stated below.

Level 1: Valuation techniques where prices are quoted in active markets for identified assets and liabilities are used.

Level 2: Other valuation techniques which include directly or indirectly observable inputs.

Level 3: Valuation techniques that do not include observable market inputs.

As of December 31, 2012, the hierarchy diagram of the financial assets and liabilities followed up by the relevant fair values is as follows:

	Level 1	Level 2	Level 3
Financial assets carried at fair value on the balance sheet	-	33.714	-
	-	33.714	-
Financial assets carried at fair value on the balance sheet	-	-	-

29. Subsequent events

Rıza Volkan Gören was appointed as the General Manager of the Company as of December 18, 2013.

30. Other matters which are significant to the financial statements or which should be disclosed for the purpose of true and fair interpretation of the financial statements

None.

FINANCIAL TABLES ARRANGED IN ACCORDANCE WITH SPK SERIES NO. 29

Rates related to Financial State

	2012		2011	
Equity capital	79.617.003	= 0,85	47.543.445	= 0,38
Financial Debts	93.239.099		124.299.239	
Debts	128.416.318	= 0,62	168.118.339	= 0,78
Total of actives	208.033.321		215.661.784	
Equity capital	79.617.003	= 0,38	47.543.445	= 0,22
Total of actives	208.033.321		215.661.784	
Short term debts	98.831.261	= 0,48	150.088.401	= 0,70
Aktif Toplam	208.033.321		215.661.784	
Long-Term Liabilities	29.585.057	= 0,14	18.029.938	= 0,08
Total of actives	208.033.321		215.661.784	

Corresponding Rates of Financial State

Profit+Interest Expenditure before Tax	26.213.007	= 3,27	42.936.511	= 7,47
Interest Expenditures	8.014.106		5.744.481	

Rates related to Liquidity

Current Rate

Current Assets	158.890.310	= 1,61	165.124.816	= 1,10
Short term debts	98.831.261		150.088.401	

Rate of Liquidity

Ready Values+Receivables	58.559.684	= 0,59	75.038.523	= 0,50
Short term debts	98.831.261		150.088.401	

Rates related to corresponding

Profit / Loss of period	-18.198.901	= -0,23	-37.192.030	= -0,78
Equity capital	79.617.003		47.543.445	
Profit / Loss of period	-18.198.901	= -0,18	-37.192.030	= -0,37
Paid in Capital	100.000.000		100.000.000	
Profit / Loss of period	-18.198.901	= -0,16	-37.192.030	= -0,36
Net Sales	117.256.640		102.014.536	
Net Profit	-18.198.901	= -0,23	-38.487.317	= -0,81
Equity capital	79.617.003		47.543.445	
Net Profit	-18.198.901	= -0,18	-38.487.317	= -0,38
Paid in Capital	100.000.000		100.000.000	
Net Profit	-18.198.901	= -0,16	-38.487.317	= -0,38
Net Sales	117.256.640		102.014.536	

Tukas Food Industry And Trade Corporation Comparative Balance Sheet - (TPL) TL

ACTIVES (ASSETS) I -CURRENT ASSETS	Current period 01.01.2012 / 31.12.2012			Current period 01.01.2011 / 31.12.2011		
A-Ready values		705.723			2.920	
1-Case	4.031			1.033		
2-Received cheques						
3-Banks	701.692			1.887		
4-Given cheques and Payment Orders (-)						
5-Other ready values						
B-Movable properties						
1-Share certificates						
2-Private sector debentures. bills and bonds						
3-Public sector debentures. bills and Bondsı						
4-Other securities						
5-Provisions of fall in values in securities(-)						
C-Commercial receivables		59.352.683			76.740.458	
1.Receivers	47.664.595			53.380.908		
2-Receiveable bills	11.369.031			23.035.032		
3-Rediscount of receiveable bills (-)						
4-Given deposits and warranties	83.548			83.548		
5-Interest incomes not gained for financial leasing (-)						
6- Other commercial receivables	235.509			240.970		
7- Doubtful commercial receivables	4.848.092			4.801.289		
8-Provision of doubtful commercial receivable (-)	-4.848.092			-4.801.289		
D-Other receivables		3.978.283			3.481.053	
1- Receivables from partners						
2- Receivables from participations						
3- Receivables from affiliates						
4-Receivables from personnel						
5- Other various receivables	3.978.283			3.481.053		
6- Rediscount of other receivable bills (-)						
7-Doubtful other receivables						
8- Provision of Doubtful other receivables (-)						
E-Stocks		64.909.126			58.680.798	
1- Raw material	6.714.380			7.250.564		
2- Half products-production	6.588.968			3.321.891		
3- Products	51.271.758			47.982.190		
4-Commercial goods						
5- Other stocks						
6- Provision of fall in value in stocks (-)						
7- Given order advances	334.020			126.153		
F-Construction and repair costs Spread in years						
1-Construction and repair costs Spread in years						
2-Construction inflation correction calculation spread in years						
3- Advances given to sub-contractors						
G-Accruals of Expenditures and incomes in next months		1.790.842			1.202.544	
1- Expenditures in next months	161.822			322.917		
2-Income accruals	1.629.020			879.627		
H-Other current assets		14.921.854			12.104.623	
1- Transferred VAT	14.917.541			12.102.998		
2-Discounted VAT						
3-Other VAT						
4-Taxes and funds paid in cash	4.313			1.625		
5- Business advances						
6-Personnel Advances						
7- Counting and taking over deficiencies						
8-Other various current assets						
9-Provision of other various turning assets (-)						
TOTAL OF CURRENT ASSETS		145.658.511			152.212.396	

PASSIVES (RESOURCES) III-SHORT TERM FOREIGN RESOURCES	Current period 01.01.2012 / 31.12.2012			Previous period 01.01.2011 / 31.12.2011		
A-Financial debts		73.271.950		113.596.400		
1-Bank credits	65.041.000			85.235.600		
2-Debts from financial leasing proceedings						
3-Cost of Borrowing of Postponed Financial leasing(-)						
4-Instalments and interests of principal amounts of Long term credits	8.230.950			28.360.800		
5-Interests of Debenture principal amount and debts						
6-Issued debentures and bills						
7-Issued other securities						
8-Difference of issuing of securities(-)						
9-Other financial debts						
B-Commercial debts		21.871.705		26.715.060		
1-Sellers	6.077.529			8.518.461		
2-Dept Bills	16.012.002			18.456.677		
3-Rediscount of debt bills(-)	-217.826			-260.078		
4-Received deposits and warranties						
5-Other commercial debts						
C-Other Debts		77.175		147.586		
1- Debts to partners	3.934			3.582		
2-Debts to participations						
3-Debts to affiliates						
4-Debts to personnel	1.909			10.525		
5-Other various debts	71.332			133.479		
6-Rediscounts of other deby bills(-)						
D-Taken advances		107.404		441.203		
1- Taken order advances						
2- Taken other advances						
E-Construction and repair progress payments spread in years						
1-Construction and repair progress prices spread in years						
2-Construction Inflation Correction account spread in years						
F-Taxes and other obligations to be paid		556.524		504.829		
1-Taxes and funds to be paid	323.318			281.498		
2-Social Security deductions to be paid	233.206			223.331		
3-Taxes and other obligations whose term ended, postponed						
4-Other obligations to be paid						
G-Provisions of debts and expenditures		3.252.443		5.583.489		
1-Provisions of period profit, tax and other legal obligations						
2-Taxes and other obligations paid in cash(-)						
3-Provision of severance pay						
4-Provision of expenditures of cost						
5- Provisions of other debts and expenditure	3.252.443			4.811.434		
H-Accruals of Incomes and expenditures of next months						
1-Incomes of next months						
2-Accruals of expenditures				772.055		
I-Other short term foreign resources						
1-Calculated VAT						
2-Other VAT						
3-Current account of center and branches						
4-Counting and taking over extras						
5-Other various foreign resources						
TOTAL OF SHORT TERM FOREIGN RESOURCES			99.137.201			146.988.567

ACTIVES (ASSETS) II -FIXED ASSETS	Current period 01.01.2012 / 31.12.2012			Previous period 01.01.2011 / 31.12.2011		
A-Commercial Receivables		8.538			8.580	
1- Receivers						
2- Receivable bills						
3- Rediscount of receivable bills(-)						
4- Incomes of interest of not gained financial leasing(-)						
5- Given deposits and warranties	8.538			8.580		
6- Provisions of doubtful receivables(-)						
D- Other receivables						
1- Receivables from partners						
2- Receivables from participations						
3- Receivables from affiliates						
4- Receivables from personnel						
5- Other various receivables						
6- Rediscount of other receivable bills(-)						
7- Provision of doubtful other receivables(-)						
C- Financial fixed assets						
1- Long term securities						
2- Provision of fall in value of Long term securities(-)						
3- Participations						
4- Undertaking capital to participations(-)						
5- Provision of fall in value of capital share of participations(-)						
6- Affiliates						
7- Capital undertakings to affiliates(-)						
8- Provision of fall in value of capital share of affiliates(-)						
9- Other financial fixed assets						
10- Provision of Other financial fixed assets(-)		61.931.495			64.334.970	
D- Material fixed assets						
1- Lands and land plots	14.555.000			14.555.000		
2- Facilities Underground and on the ground	5.430.109			5.430.109		
3- Buildings	29.419.233			29.212.494		
4- Facility, machinery and equipment	62.650.115			62.309.438		
5- Vehicles	382.235			579.555		
6- Fixtures	2.354.271			3.138.087		
7- Other Material fixed assets	580.618			1.317.710		
8- Accumulated amortizations(-)	-53.536.654			-52.510.361		
9- Continuing investments				206.370		
10- Given advances	96.568			96.568		
E- Non-Material fixed assets		1.308.579			958.022	
1- Rights	2.823.587			2.002.998		
2- Betterment						
3- Expenditures of founding and organizing						
4- Expenditures of Research and Development						
5- Special costs						
6- Other non-material fixed assets	116.139			116.139		
7- Accumulated amortizations(-)	-1.631.147			-1.161.115		
8- Given advances						
F- Special expendable assets						
1- Search expenditures						
2- Expenditures of preparatory and development						
3- Special expendable assets						
4- Accumulated consumption shares(-)						
5- Given advances						
G- Accruals of expenditures and incomes of next months		801.827			135.443	
1- Expenditures of next months	801.827			135.443		
2- Accruals of incomes						
H- Other fixed assets						
1- VAT to be deducted in next months						
2- Other VAT						
3- Stocks for requirement of next months						
4- Stocks to be disposed of and Material fixed assets						
5- Taxes and funds paid in cash						
6- Other various fixed assets						
7- Provision of fall in value of stocks(-)						
8- Accumulated amortizations(-)						
TOTAL OF FIXED ASSETS		64.050.439			65.437.015	
TOTAL OF ACTIVES (ASSETS)		209.708.950			217.649.411	

PASSIVES (RESOURCES) IV -LONG TERM FOREIGN RESOURCES	Current period 01.01.2012 / 31.12.2012		Previous period 01.01.2011 / 31.12.2011	
A-Financial debts		18.813.600		8.553.300
1-Banks credits	18.813.600		8.553.300	
2-Debts from financial leasing proceedings				
3- Costs of borrowing of Deferred financial leasing(-)				
4-Issued debentures				
5-Issued other securities				
6-Difference of issuing of securities(-)				
7-Other financial debts				
B-Commercial debts				
1-Sellers				
2-Debt bills				
3-Borç Senetleri Reeskontu(-)				
4-Taken deposits and warranties				
5-Other commercial debts				
C-Other debts				
1-Debts to partners				
2-Debts to participations				
3-Debts to affiliates				
4-Other various debts				
5-Rediscount of other debt bills(-)				
6-Debts to the Public Sector.				
Deferred or Payable by Instalments				
D-Taken advances				
1- Taken order advances				
2- Taken other advances				
E-Provisions of debts and expenditures		2.304.269		
1-Provisions of severance pay	2.304.269			
2-Provisions of other debts and expenditures				
F-Accruals of incomes and expenditures for next years			1.639.321	1.639.321
1-Incomes for next years				
2-Accruals of expenditures				
G-Other long term foreign resources				
1-VAT deferred or to be canceled to and in the next years				
2-Shares to participating in facility				
3-Other various long term foreign resources				
TOTAL OF LONG TERM FOREIGN RESOURCES		21.117.869		
V-EQUITIES				
A-Paid in capital		156.397.591		10.192.621
1-Capital	100.000.000			
2-Not paid in capital (-)				
3-Positive differences of capital Correction	56.397.591		100.000.000	156.397.591
4-Negative differences of capital Correction(-)				
B-Reserves of capital		141.521.812	56.397.591	
1-Premiums of issued share certificates	121.459			
2-Cancellation decision of share certificate				
3-M.D.V. Reevaluation Increases.				
4-Reevaluation increase of participations			121.459	91.521.812
5-Other reserves of capital	141.400.353			
C-Reserves of profit		7.199.149		
1-Legal reserves	28.075			
2-Reserves of status			91.400.353	
3-Extraordinary reserves	533.420			
4-Sale of fixed asstes	6.637.654		28.075	7.199.149
5-Spacial funds				
D-Profits of passed years			533.420	
1-Accumulated profits			6.637.654	
E-Losses of passed years(-)		-194.650.330		
1-Losses of passed years(-)	-194.650.330			
1-Loss of 2006(-)				
F-Period Net profit(loss)		-21.014.341		
1-Period net profit			-162.299.245	-162.299.245
2-Period Net Loss(-)	-21.014.341			
TOTAL OF EQUITIES			-32.351.084	-32.351.084
1-Period net profit				
2-Period Net Loss(-)				
TOTAL SHAREHOLDERS 'EQUITY		89.453.881		60.468.223
TOTAL OF PASSIVES (RESOURCES)		209.708.950		217.649.411

Tukas Food Industry And Trade Corporation Comparative Income Table - (TPL) TL

	Current period 01.01.2012 / 31.12.2012		Previous period 01.01.2011 / 31.12.2011	
A-GROSS SALES		156.206.607		139.648.389
1-Domestic Sales	116.649.202		106.712.426	
2-Foreign Sales	38.020.536		31.463.031	
3-Other Incomes	1.536.869		1.472.932	
B-SALE DISCOUNTS (-)		-38.574.581		-37.633.853
1-Return from Sales (-)	-6.698.157		-12.793.012	
2-Sale Discounts (-)	-31.876.424		-24.840.841	
C-NET SALES		117.632.026		102.014.536
D-COST OF SALES (-)		-103.667.909		-86.696.052
1-Cost of sold products (-)	-97.795.013		-79.711.968	
2-Cost of sold commercial products (-)	-5.872.896		-6.984.084	
3-Cost of Sold service (-)				
4-Cost of other sales (-)				
GROSS PROFIT OR LOSS OF SALE		13.964.117		15.318.484
E-ACTIVITY EXPENDITURES (-)		-30.349.008		-31.356.475
1-Research and Development Expenditures (-)	-282.270		-371.752	
2-Marketing, Sale, and Distribution Expenditures (-)	-20.923.160		-21.711.147	
3-General Management Expenditures (-)	-9.143.578		-9.273.576	
PROFIT OF LOSS OF ACTIVITY		-16.384.891		-16.037.991
F-ORDINARY PROFIT OR LOSS FROM OTHER ACTIVITIES		7.396.964		2.494.812
3-Interest incomes	740.283		26.325	
4-Commisioning Incomes				
5-Corresponding whose subject doesn't exist	151.478		929	
7- Profit of exchange	5.328.177		1.150.920	
8-Income of rediscount interest	217.826		260.078	
10- Other ordinary incomes and profits	959.200		1.056.560	
G-ORDINARY EXPENDITURE OR LOSS FROM OTHER ACTIVITIES (-)		-447.137		-9.048.708
1-Commisioning Incomes (-)				
2-Corresponding Expenditures (-)	-46.803			
4-Losses of Exchange (-)			-8.916.509	
5-Expenditures of rediscount interest (-)	-140.256		-130.348	
7-Other ordinary expenditures and losses (-)	-260.078		-1.851	
H-FINANCING EXPENDITURES(-)				-5.744.481
1- Expenditures for short term borrowing (-)		-7.681.120	-5.744.481	
2- Expenditures for long term borrowing ((-)	-7.681.120			
ORDINARY PROFIT OR LOSS		-17.116.184		-28.336.368
I-EXTRAORDINARY PROFIT OR LOSS		1.061.560		1.189.536
1- Incomes and profits of previous period	64.130		102.267	
2- Other extraordinary incomes and profits	997.430		1.087.269	
J-EXTRAORDINARY EXPENDITURES AND LOSSES (-)		-4.959.717		-5.204.252
1-Expenditures and Losses for not working section (-)				
2-Expenditures and Losses of Previous Period (-)				
3- Other Extraordinary Expenditures and Losses (-)	-4.959.717		-5.204.252	
PROFIT OR LOSS OF PERIOD		-21.014.341		-32.351.084
K-PROVISIONS OF PERIOD PROFIT, TAX AND OTHER LEGAL OBLIGATIONS (-)				
NET PROFIT OR LOSS OF PERIOD		-21.014.341		-32.351.084

Our Esteemed Partners,

We declare that Financial Tables submitted to your examinations reflect the financial condition and activity results of Tukas Gıda Sanayi A.Ş for the period of 31.12.2012 in conformity with the laws and properly without any deficiency, and inner control system of the company is available in organizational terms; we propose ratification of Profit and Loss accounting for 2011.

We present our gratitude once more to all our farmers working with us, to all our personnel expended their efforts, to our domestic and foreign franchisers and customers preferring us, to all our partners supporting and contributing us, to all establishments and institutions we have affiliation with during our activities in 2012.

TUKAS GIDA SANAYİ VE TİCARET A.Ş
MANAGEMENT BOARD

**SUMMARY OF THE REPORT OF AUDITOR
TO THE GENERAL BOARD OF TUKAS FOOD INDUSTRY AND TRADE CORPORATION**

Title of the partnership	: TUKAS FOOD INDUSTRY AND TRADE CORPORATION
Centre	: İZMİR
Issued capital	: TL 100.000.000.-
Subject of activity	: a) Producing every kind of food products such as canned food and marketing them in internal and foreign markets, b) Growing various agricultural products, producing seed and plant and selling and purchasing them, c) Selling and purchasing agricultural insecticides.
The names, surnames and durations of duty of the auditors or whether they are partner on not or they are the persons of the company or not	: Selahattin AYDOĞAN 26.03.2012 – 22.03.2013 She is not a partner. Recep Cevat MEKİK 26.03.2012 – 22.03.2013 He is not a partner.
The number of the meetings of the Board of Directors and Inspection Board	: The number of the meetings of the Board of Directors: 26 : The number of the meetings of Inspection Board: 4
The scope of the review made on the accounts of partnership, books and documents, the dates of auditing and obtained results	: The accounts of the partnership were examined on 22.02.2012, 23.05.2012, 13.12.2012 and 18.01.2013 in three-month periods with sounding procedure and it was determined that the processes were made in accordance with law
The number and results Of the counting in the pay-Office of the partnership in accordance with Article 353.1 (3) of Turkish Trade Code	: The pay – office of the partnership was counted 4 times. As a result of counting it was determined that the existing items were in accordance with those in the records.
The dates and results of the Inspections made in Accordance with the article 353.1 (4) of Turkish Trade Code	: The documents handed over as mortgage, guaranty and goods were inspected of 22.02.2012, 23.05.2012, 13.12.2012 and 18.01.2013 in three-month periods, and it was determined that the existing items were in accordance with those in the records.
The obtained complaints and unlawful actions and the processes made about them.	: There was not any complaint and unlawful action
The balance sheet of TUKAS FOOD INDUSTRY AND TRADE CORPORATION arranged as of 31.12.2012 reflects the real situation of the Partnership, and the Income Table reflects the result of the real activities of the period between 01.01.2012 and 31.12.2012. We request that the balance sheet and the Income Table be approved and the Board of Directors be acquitted by your votes.	

Yours Sincerely,

Selahattin AYDOĞAN

Auditor

Recep Cevat MEKİK

Auditor

TUKAŞ GIDA SANAYİ VE TİCARET A.Ş. 2012 PROFIT DISTRIBUTION TABLE ARRANGED IN ACCORDANCE WITH TPL

A- DISTRIBUTION OF PERIOD PROFIT			
1- Profit of Period			-21.014.341
2- Losses of Previous Years			-194.650.330
3- Taxes To Be Paid			
4- I. Group Legal Reserve Money			
Net Distributable Profit of period			
5- First Dividend to Partners			
- To Shareholders of Ordinary Stocks			
- To Shareholders of Preference Stocks			
6- Dividend to employees and workers			
7- Dividend to Board of Directors			
8- Second Dividend to Partners			
- To Shareholders of Ordinary Stocks			
- To Shareholders of Preference Stocks			
9- Second Group Legal Reserve Money			
10- Reserves of Status			
11- Special Funds			
Extraordinary reserve			
B- DISTRIBUTION FROM RESERVES			
1- Share to Partners			
- To Shareholders of Ordinary Stocks			
- To Shareholders of Preference Stocks			
2- Share to employees and workers			
3- Share to Board of Directors			
C- PROFIT PER SHARE (YTL/%)			
1- To Shareholders of Ordinary Stocks(TL %)			
2- To Shareholders of Preference Stocks(TL %)			
D-DIVIDEND PER SHARE (YTL/%)			
1- To Shareholders of Ordinary Stocks (TL %)			
2- To Shareholders of Preference Stocks (TL %)			

Tukaş Gıda Sanayi ve Ticaret A.Ş.

Financial statements together with report of independent auditors December 31, 2012

(Convenience translation of independent auditors report originally issued in Turkish)

Independent auditors' report

To the Shareholders of Tukaş Gıda Sanayi ve Ticaret A.Ş., İzmir

We have audited the accompanying financial statements of Tukaş Gıda Sanayi ve Ticaret A.Ş. ("the Company") which comprises the balance sheet as at December 31, 2012, and the comprehensive income statement, statement of changes in equity and cash flow statement for the year then ended, and a summary of significant accounting policies and other explanatory notes.

Management's responsibility for the financial statements

Management is responsible for the preparation and fair presentation of these financial statements in accordance with financial reporting standards issued by the Capital Market Board. This responsibility includes designing, implementing and maintaining internal control relevant to the preparation and fair presentation of financial statements that are free from material misstatement, whether due to fraud or error; selecting and applying appropriate accounting policies; and making accounting estimates that are reasonable in the circumstances.

Auditor's responsibility

Our responsibility is to express an opinion on these financial statements based on our audit. We conducted our audit in accordance with generally accepted auditing standards issued by the Capital Market Board. Those standards require that we comply with ethical requirements and plan and perform the audit to obtain reasonable assurance whether the financial statements are free from material misstatement.

An audit involves performing procedures to obtain audit evidence about the amounts and disclosures in the financial statements. The procedures selected depend on the auditor's judgment, including the assessment of the risks of material misstatement of the financial statements, whether due to fraud or error. In making those risk assessments, the auditor considers internal control relevant to the entity's preparation and fair presentation of the financial statements in order to design audit procedures that are appropriate in the circumstances, but not for the purpose of expressing an opinion on the effectiveness of the entity's internal control. An audit also includes evaluating the appropriateness of accounting policies used and the reasonableness of accounting estimates made by management, as well as evaluating the overall presentation of the financial statements.

We believe that the audit evidence we have obtained is sufficient and appropriate to provide a basis for our audit opinion.

Opinion

In our opinion, the financial statements give a true and fair view of the financial position of Tukaş Gıda Sanayi ve Ticaret A.Ş. as of December 31, 2012, and its financial performance and its cash flows for the year then ended in accordance with financial reporting standards issued by Capital Market Board.

Güney Bağımsız Denetim ve Serbest Muhasebeci Mali Müşavirlik Anonim Şirketi

A member firm of Ernst & Young Global Limited

Kaan Birdal, SMMM
Partner

February 20, 2013
İstanbul, Turkey

Tukas Food Industry And Trade Corporation

Decision Of The Board Of Directors Related To Acceptance Of The Financial Table And Activity Report:

Date Of Decision : 20.02.2013

Number Of Decision: 65/01

Our statement of responsibility in accordance with 2nd paragraph of 9th article of communique of capital market board numbered serial no: xi and no: 29

In connection with the period of 31.12.2012,

We have examined Activity Report and Financial Tables of TUKAS FOOD INDUSTRY AND TRADE CORPORATION arranged as of 31.12.2012.

Within the framework of the information that we have in the area of our duties and responsibilities; we accept and state that

- The activity report and financial tables do not include any explanations against the reality and any deficiency to cause about any misleading as of the date when that explanation was made
- Financial tables reflect the reality about the actives, passives, financial situation and profit/loss of the corporation truly and honestly.
- Activity Report reflects the development and performance of the business and corporations, the important risks and the uncertainties that the corporation comes face to face.

Mustafa Tosun

Board of Directors

Chairman of the Audit Committee

Hüsamettin Biçer

Board of Directors

Member of Audit

R. Volkan Gören

General Manager

TUKAS GIDA SANAYI ve TICARET A.S.

INSTITUTIONAL MANAGEMENT PRINCIPLES CONSISTENCE REPORT

1. DECLARATION FOR COCONSISTENCE TO THE INSTITUTIONAL MANAGEMENT PRINCIPLES

TUKAS GIDA SANAYI VE TICARET A.S. company that has been established at the year 1962, has been bought by Military Helping Foundation and has been opened to public at the year 1994, has adopted to the institutional management and has wholly accommodated to the awards of Capital Market Law and increased the quality that it owns in its structure continuously. The maximum care has been shown on the application of the principles that take place at the Institutional Management Principles that have been published by Capital Market Committee. Establishment of Management Board Supervising Committee, Risk Management System and the Web site and forming the department of investor relations are the works that are done at this direction and shows the consistence to the institutional management principles.

The necessary care has been shown to consistence at the year 2011 to the subjects that are described with their details below from the organizations that takes place at the Institutional Management Principles that have been published by the company at the year 2005 with revision and are bound or not to be obeyed. Besides at the scope of the "The Notification About Determination and Application of Institutional Management Principles" with serial no: IV and number: 56 that has been effective with being published at the Official Gazette number 28258 by Capital Market Committee at the date 30 December 2011, the preparation works for consistence has started at our Company by the same date. At the Abnormal General Board meeting that was done at the date 28.06.2012, independent management board member election and main agreement changes have been done. Besides, besides to the committee that is responsible for the supervision, institutional management committee and committees for determination of risks previously have been established. The policies that are formed in the scope of Institutional Management Principles and the working directives of the committees take place at our web site. The consistence works for the obligations that hake place at the subjected Notification is carried on with sensitivity.

By being in sense of the way of reaching to our strategically targets with our mission and vision is passing from increasing the quality of Institutional Management applications, the main target of us will be to fix the impediments at the Institutional Management applications and proving continuous restoring.

PART I – SHARE OWNERS

2. Relations with Share Owners Unit

The subject of relations with share owners; is carried on in the scope of Accounting Management, in the chairmanship of Accounting Manager Ali YURTKUL by General Accounting Manager Hakan CIBUK, General Accounting Chef Onur DANISKAN and Advertising and Public Relations Manager Dilek EKER. It is possible to communicate at the electronic media from www.tukas.com.tr web site and from address and telephones of company General Management. The capital increase, preparation works for General Board and activity reports are the activities that are carried on by the unit. In the year by being for getting information, application of 23 investors has been taken into solution by the unit.

3. Usage of Getting Information Rights of Share Owners

In the structure of the company, the investor relations department was established at the date 14.02.2005. In the period, the demands for the information received from the share owners as General Board solutions, capital increase, new share purchase, 2011 year activity report demands and financial schedule information at the three months of periods of current year, have been evaluated and answered and our web site has been kept updated in the scope of the minimum information that has been determined by Capital Market Committee. The descriptions that are done and periodical financial schedules and other information are updated periodically.

At our main agreement, the demand for assigning a special supervisor has not been organized as a personal right and also no demand like this has been received in the period.

4. General Board Meetings

Normal General Board has been realized at the date 26.03.2012 and Abnormal General Board has been realized at the date 28.06.2012, they have come

together with the aim that is written at Turkish Trade Law and the benefit owners have participated at the meeting.

The invitations to the meeting, except the announcements and dates of meetings, are published 3 weeks before time at Turkey Commercial Registry Gazette and 2 different daily gazettes that are published at Turkey and also it is announced at the web site of company.

3 weeks before the General Board the period balance sheet and income schedule, Management Board and Supervisor are presented to the examination of our partners and also financial schedules of us that passed from Independent Out Supervision are announced at Informing to Public Platform 3 weeks before the date of meeting.

At the General Board Meetings that were done, the share owners have used their rights for asking question and all these questions have been answered. Offer for agenda has not been made by the share owners. Our General Board Meetings are done at the company center and it is possible for all share owners to participate them.

By the way of giving advertisement at the gazette, putting the General Board announcement to our web site, notification to Istanbul Security Exchange, it is proved to make easier to the participation to general Board and the announcement to be active. The important decisions are taken by General Board. The allowance for getting under debit with the pawn or security transfer of immovable goods of company is given by General Board. Buy, sell of properties are under the authority of Management Board.

General Board protocols are continuously open for our share owners at our company center and our web site. Donations and Helps policy has been submitted to the approval of General Board and the information of there has been no donation at the period has been notified to the share owners with a separate agenda article.

5. Voting Rights and Minority Rights

There is no privilege at the right of voting. Every share has right for one vote. At the main agreement there is no article that hinders to use vote with attorney. There is no company that we are in mutual affiliate. The minority rights are not represented at the management, collectively voting system has not been participated.

6. Profit Share Right

There is no privilege at participating to the profit of company. Profit delivery policy; related to the year 2007 with the decision of Management Board dated 27.03.2007 and number 07/01 and the consequent years; it has been determined as "All of deliverable profit that is calculated in the scope of effective legal regulations and awards of company's main agreement is delivered to the share owners as cash profit share. This policy can be revised by Management Board according to the national and global economical conditions, the projects at the agenda of company and condition of the funds."

This policy has been presented to the information of partners at the Normal General Board dated 04 April 2007. Every year this is announced to the public through activity report and web site.

7. Transfer of the Shares

There are not awards that limit the share transfer at Company Main Agreement. Share certificates are made out to bearer.

PART II – ENLIGHTENING TO PUBLIC AND TRANSPARENCY

8. Informing Policy

a- Target and Scope

The Informing Policy of Company; is in the scope of awards of Capital Market Principles, Institutional Management Principles and Company's Main Agreement, by sharing equally to every type of information that is not in nature of commercial secret, backspace performance of Company and future expectations in the way that is fair, right, on time, understandable and easy to reach to all benefit owners as local / foreigner share owners, potential investors, employees, clients and concerning authorized bodies and prove an active and transparent communication.

The Informing Policy of Company; is carried on by taking care of the subjects that take place in the scope of Capital Market Principles, Capital Market Committee decisions and concerning principles and the subjects that are wanted to be announced to the public are announced to public by being on time, wholly and right.

Informing Policy, comprises all of Company employees.

b- Authority and Responsibility

At forming the informing policy of our Company and at the changes at this policy Management Board is responsible. The changes that are going to be done at the informing policy and policy are published at the web site of Company after the approval of Management Board and submitted to the information of the partners at the first General Board Meeting that will be done.

Application and development of informing policy of our Company is under the authority and responsibility of Management Board. Relations with Share Owners Unit is responsible for executing the Informing Policy.

c- Methods and Materials of Informing

In the condition of Capital Market Principles and awards of Turkish Trade Law (TTK) to be reserved, the methods and materials of informing that are used by our Company have been mentioned below.

- Monetary schedules and footnotes, independent supervisor reports and declarations that are sent to Istanbul Stock Exchange (IMKB) periodically- Annual

- Activity Reports
- Company web site
- Special condition explanation forms
- Announcements and notifications that are done through Commercial Registry Gazette and daily gazettes
- The communication methods that are done through communication materials as telephone, fax, e mail and ext.

The information about the commercial activities of the Company and expectations about future, reasons that are based on the estimates, statistically data, all written and visual press releases that are done both periodically and parallel to the important developments are announced to the public by Chairman of the Management Board or General Manager. Besides, related to the news and reports that have appeared at press and information organs although does not need obligation of special announcement, in position of us to ask for making an explanation, such explanation is also done by the same authorized people.

The necessary explanations about capital, legal and commercial relations with real and legal people that we are in directly or indirectly relation as management and supervisory are done in the scope of the awards that take place at Capital Market Committee principles.

So that small investors, the representation that is done to a small group, presentations and reports that are submitted at information or press meetings can be reached through Relations with Share Owners Unit. Besides, the news that are published at national and local media are followed up with a media follow up company, the remarks that are seen necessary are done at Istanbul Stock Exchange through special condition remarks. The special condition explanations are done by the people that are notified to Istanbul Stock Exchange previously and published at the company webs site for to be reserved for 5 years. The announcements that are done in necessity of our company policy, financial reports, activity reports and other subjects concerning to the share owners take place at our update and active web site www.tukas.com.tr. Besides, the questions that are asked by the share owners to our company are tried to be answered by Relations with Share Owners Unit in the scope of our Company's Informing Policy and right, absolute and taking care of principle of equity.

d- The Criteria that are Used at the Determination of People with Administrative Responsibility

The people that have administrative responsibility, in the scope that is determined at capital market principles, comprises members of partnership, administrative or supervisory organs, the people that are not a member of this partnership, reaches regularly internal information about partnership directly or indirectly and people that are authorized to make administrative decisions that affect the future development and commercial targets of this partnership. Management Board Members, General Manager and Vice General Managers, Accounting and Financing Manager are accepted as having detailed information about every type of works and activities and strategy and plans about future and they are evaluated in the scope of people that can reach internal information.

e- Keeping the Privacy of Internal Information

Every type of precautions are taken by the Company for preventing the usage of internal information. The company employees are informed at the vocational trainings about obligations that take place at the principles about internal information and the remedies about abusing these information and not authorized delivery of these information.

"List of People Access to the Internal Information" is prepared by Relations with Share Owners Unit and it is kept update. The people that take place at this list are informed about obligations that take place at the principles about internal information and the remedies about abusing these information. Besides, in the scope of information security, every type of precautions are taken to prevent access to the not allowed information. The privacy agreements that are done with third parties are also between the precautions that are taken.

All questions about base and method of application of this policy has to be asked to Relations with Share Owners Unit.

Informing Policy of our company is announced to public by our web site.

9. Company Web Site and Its Content

Our Company's web site is www.tukas.com.tr The information that are mentioned at Capital Market Committee Institutional Management Principles also take place at our web site. These information are also published in English language.

10. Activity Report

The information that take place Institutional Management Principles are also take place at the Activity Report.

PART III – BENEFIT OWNERS

11. Informing of Benefit Owners

The benefit owners about the company are informed in writing and / or orally about the subjects that concerns to themselves in the scope of the principles. The benefit owners to notify the operations against the principles of company and not suitable ethically to Institutional Management Committee or the Committee that is Responsible for Supervisory has not been limited in any way.

12. Participation of Benefit Owners to the Management

There is no study for the benefit owners out of the benefit owners that form the majority. All of the Management Board Members and Supervisors are assigned at the solution of voting that is done with the participation of benefit owners to the General Board.

13. Human Resources Policy

For to carry on the relations with the employees of our Company, a Human Resources Management has been established at our Company. This department; is responsible for retaining, proving the participation of employees to orientation trainings and vocational development trainings, carry on the present systems about carrier planning of the employees and evaluation of their performances, payroll operations and execution of other administrative operations. The main component of our Company's human resources policy; has been established on the principle of the employees to our most important source. Together with the human resources applications that are solution focused, innovative, has adopted understand of whole quality and has been able to adopt the developments and changes and making advantage at the global means, the present high potential personnel are determined conforming to the preferment principle and the carrier system that aims to develop their information, talent and abilities that are necessary for them to get ready for their new duty. The personnel matters

of the employees and the operations that have to be done at the legal means are realized on time and absolutely. The employees to notify their worries about the applications that are against law and not ethic to the Management Board has not been limited in any way.

It is our main target to move as a whole with our employees. Together with this target, we care about the team works. For to prove our company to reach its present and future targets, to support the development of the employees by measuring their activeness, to bring together to the targets of our Company and personal targets of the employees, to direct the added value created by the employees to the targets of Company and with the aim of creating synergy, The Performance Management System that supports much to the dynamism, motivation and profitability of the Company is applied. No representative has been assigned for to carry on the relations with the workers and an internal communication system that is based on "Share of Information" has been established. Besides, the information meetings that all employees are participating are done for 2 times a year by the General Management. TUKAS, as being a company that has activity at the food industry sector, forms the conditions health and working safety of the employees and developing these continuously. No complain about the discrimination has been received by our Company.

14. Ethic Rules and Social Responsibility

The ethic rules of our company are announced to the public through our web site. At the usage of the duty, authority and responsibilities that are determined for our company; it has been accepted as a main principle to act conforming to Company's Main Agreement, Turkish Food Codex Regulations, Turkish Trade Law, Code of Obligations, Import Regime and Export Regulations, Export Regime and Regulations, Customs Code, Foreign Exchange Regime, Tax Procedure Law and concerning regulations, Capital Market Law and Business Law that organizes the business life and the legal array that is valid and effective at our country.

As it has been mentioned at our "Mission and Vision"; as being adopted to the understand of whole quality production, when realizing to our targets, never give up mutual confidence, over business ethics and honest behaviors principles at our commercial and social relations, to keep at the high level to the social responsibility and environmental consciousness are our main principles.

The ethic rules that our employees have to obey in the Company and the subjects that they have to care about at their relations between each other have been determined separately.

These subjects have been determined at the "Mission Definition Book", "Introducing Manual" and "Personnel Regulations" and all of our employees are informed about these.

With the aim of to reach the targets as efficiency and product quality at the agricultural activities of the Company, to prove the continuousness of the agricultural raw materials that are needed both by domestic and foreign market and the farmers to realize conscious production "controlled agriculture system" is applied. This system; is an agriculture model that supports to make conscious to the producers and consumers to get the goods in good price. In the scope of the system, the studies for making consciousness of the farmers about cultivation, planting, harvest methods and agricultural fumigation. Together with this cooperation of Company and farmers, product traceability from fields to the meals is proved and the consumers are having qualified and continuous raw materials and finally correct statically data to be collected over the country is proved.

PART IV – MANAGEMENT BOARD

15. Structure and Formation of Management Board

OYAK Ordu Yardımlasma Kurumu (Representative: Nihat KARADAG)	Chairman of Management Board
OYAK Girişim Danışmanlığı A.Ş. (Representative: Ahmet Türker ANAYURT)	Attorney of Chairman of Management Board
Oyak Pazarlama Hizmet Turizm A.Ş. (Representative: Doga SOYSAL)	Management Board Member
Omsan Lojistik A.Ş. (Representative: Muzaffer SEN)	Management Board Member
Oyka Kagit Ambalaj Sa. Ve Tic A.Ş. (Representative: Hüseyin Yalcin KAVUKCUOGLU)	Management Board Member
Mustafa TOSUN	Management Board Member (Independent)
Husamettin BICER	Management Board Member (Independent)
Riza Volkan GOREN	General Manager

The evaluation report about the independence of the independent Management Board Members is dated 04.06.2012 and has been submitted to the Management Board at the same day. The CVs of the people that act as representatives of Management Board Members and General Manager, the missions of the people that act as representatives of Management Board Members out of the Company and independence declarations of the independent members of Management Board have been announced to the public at our web site.

There is no enforcement member at the Management Board.

Their missions have been determined at the main agreement and number of members consists of at least five people and at most nine people. In the scope of our main agreement the Management Board Members to get other missions out of the company has not been taken under rules and has not been limited.

16. Activity Basics of Management Board

The agenda of the Management Board meetings is determined collectively by Chairman of Management Board and General Manager. Management Board Meetings have to be done at least six (6) times a year according to our main agreement and the number of concerning year is twenty six (26). Informing the Management Board Members and proving the communication is one of the main missions of Secretariat of General Management and participation to meeting and methods for invitation to the meeting and invitation period are carried on by the secretariat and a file that comprises the meeting agenda and evaluation of monthly solutions submitted to the Management Board members at least 2 days before the meeting. The reasonable and detailed against vote

reasons about the subjects that different review has been remarked at the meeting are being recorded to the decision records and submitted to the company supervisors in writing. The questions that are asked by Management Board members during the meeting are recorded to the decision record upon the demand of that Management Board member. Weighted vote right and veto right has not been given to the Management Board members.

17. Number, Structure and Independence of Committees Formed at the Management Board

At the Management Board, Committee Responsible from the Supervision, Intuitional Management Committee and Determination of Risks Previously Committee and besides the working regulations of the Committees takes place at our web site. Our Company has formed its structure at the scope of KYI manifesto. In this scope, because the Committee Responsible of Supervisory has to consist of the independent Management Board members and the chairmen of other committees have to consist of the independent Management Board members one member takes mission more than one committee.

The information about the committees are as follows:

Committee	Mission	Name Surname	Character	Meeting Density
Committee Responsible of Supervision	Chairman	Mustafa TOSUN	Independent Member	In 3 months of period at least four times a year
	Member	Husamettin BICER	Independent Member	
Intuitional Management Committee	Chairman	Husamettin BICER	Independent Member	In 3 months of period at least four times a year
	Member	Mustafa TOSUN	Independent Member	
	Member	Ali YURTKUL	Accounting Manager	
Determination of Risks Previously Committee	Chairman	Husamettin BICER	Independent Member	In 2 months of period at least six times a year
	Member	Mustafa TOSUN	Independent Member	
	Member	Ali YURTKUL	Accounting Manager	

18. Risk Management and Internal Control Mechanism

At the Management Board a Determination of Risks Previously Committee has been formed and its working regulations take place at company web site.

Besides, the risk management is carried on at the organization of general management and financial, operational risks are followed, evaluated and monthly summarized risk report is being prepared. Within the Company, for to prove the operation of internal control mechanism, to be able to make active period analyses and control and determination of the risks a Internal Supervisory, Period and Risk Control Directorate has been formed. Besides the supervisory committee, has formed a structure that supervises the internal supervisory activities. Management Board Supervisory Committee Application Regulation and Directives are taken as reference at subject of Accounting and Monetary Works Procedure internal supervisory. Election of the independent supervisory institute, preparation of the independent supervisory agreements and starting the independent supervisory period supervisory of the supervision works of the independent supervisory institute is realized at the view of responsible committee. Offer letters are taken from independent supervisory institutes about internal control system and risk management of the Company. Independence of the outside supervisors standards are our intuitional management principles. The outside supervisory company, applies the rotation of the supervising personnel. Independent supervisory activities and consultation activities have been separated from each other. Independent supervisory rotation is being applied.

19. Strategically Targets of the Company

The targets of our company takes place at the company budget that is prepared every year. Budget; is approved by Management Board of company. At the Management Board meetings that are done regularly by TUKAS, the company activities are compared with previous periods and budget targets. If seen necessary, budget targets are revised and the precautions for the company to work efficient and active are taken into decision.

20. Monetary Rights

Every type of right, benefit and fee that is proved to the Management Board members and top executives and the criteria that are used at the determination of these and basics of charging are published at our web site. Salaries are paid to the Management Board members in the scope of the concerning decision of Normal Management Board Meeting dated 28.06.2012 salary is not being paid to the other Management Board Members. At the determination of the monetary rights of Management Board members an awarding that is based on performance of the company and will show the performance of the company is not being applied. The Company has not given a loan to the Management Board members and directors, have not had them use credit, have not used personal credit through a third person has not also given guarantees like bails in name of them.



TUKAŞ GENEL MÜDÜRLÜĞÜ

Çaybaşı Mahallesi İzmir Caddesi No:51 35880 Torbalı / İZMİR

Telefon: (0232) 865 15 55 Faks: (0232) 865 11 45

www.tukas.com.tr